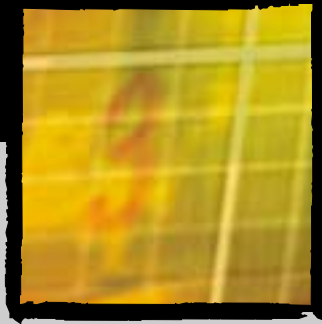


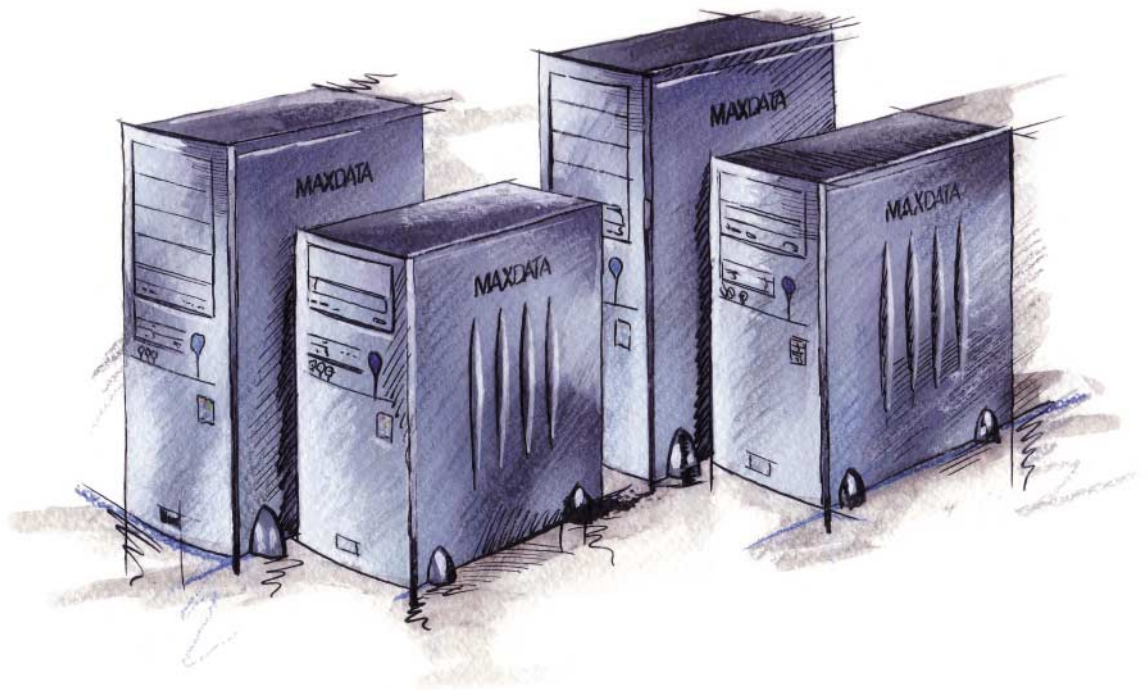
# MAXDATA



**[3-Monatsbericht]**

2 0 0 3

***[3 months' report]***



## **[Inhaltsverzeichnis]** **[Index]**

Seite 3	MAXDATA Kennzahlen im Überblick
Page 3	MAXDATA Key Figures
Seite 4	Vorwort des Vorstandes
Page 5	Introduction from the Board
Seite 6	Bilanz
Page 6	Balance Sheet
Seite 8	Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung
Page 9	Income Statement
Seite 10	Kapitalflussrechnung
Page 10	Cash Flow Statement
Seite 11	Tabellen zum Regelwerk Neuer Markt
Page 11	Tables for Neuer Markt Regulations
Seite 12	Unternehmen und Markt
Page 12	Company and Market

## **[Unternehmenskalender]** **[Corporate Calendar]**

### **Hauptversammlung**

7. Mai 2003

### **Shareholders' general meeting**

May 7th 2003

### **6-Monatsbericht**

12. August 2003

### **6 months' report**

August 12th 2003

## **[Organe der Gesellschaft]** **[Executive Bodies]**

### **Aufsichtsrat:**

#### **Supervisory Board:**

Siegfried Kaske (Vorsitzender/*Chairman*)

Dr. Heinrich Böhmer (Stellvertretender Vorsitzender/*Deputy chairman*)

Claas Kleyboldt, Hans Reischl, Klaus Wiegandt

### **Vorstand:**

#### **Management Board:**

Holger Lampatz (Vorsitzender/*Chairman*)

Thomas Stiegler

Jürgen Peter

## **[Kontakt]** **[Contact]**

MAXDATA AG  
Investor Relations

Elbestraße 12-16  
D-45768 Marl

Tel: +49 2365 952-2121

Fax: +49 2365 952-2125

e-mail: [ir@maxdata.com](mailto:ir@maxdata.com)

[www.maxdata.de](http://www.maxdata.de)

**[MAXDATA Kennzahlen im Überblick]**  
**[MAXDATA Key Figures]**

Alle Angaben nach IAS in Mio. EUR <i>All statements according to IAS in millions of EUR</i>	Veränderung 3 Mon. 2003/02 <i>Change 3 mon. 2003/02</i>	3 Monate 2003 <i>3 months 2003</i>	3 Monate 2002 <i>3 months 2002</i>	2002 Gesamt <i>2002 Total</i>
<b>Gesamtumsatz <i>Total turnover</i></b>	<b>12,6%</b>	<b>171,1</b>	<b>152,0</b>	<b>635,1</b>
Materialaufwand / Bestandsveränderungen <i>Cost of material / Inventory changes</i>	9,9%	-143,1	-130,2	-541,0
Rohertragsmarge <i>Gross profit margin</i>		16,4%	14,3%	14,8%
Personalaufwand <i>Personnel expenses</i>	15,3%	-14,1	-12,2	-51,2
Abschreibungen <i>Depreciation</i>	-7,9%	-2,4	-2,6	-9,8
Sonstige betriebliche Erträge und Aufwendungen, netto <i>Other operating income and expenses, net</i>	58,7%	-10,2	-6,5	-25,0
<b>Betriebsergebnis (EBIT) <i>Operating result (EBIT)</i></b>	<b>140,3%</b>	<b>1,3</b>	<b>0,5</b>	<b>8,1</b>
Finanzergebnis, Steuern, anderen Gesellschaftern zustehener Gewinn <i>Financial result, taxes, profit payable to other shareholders</i>	-323,8%	-1,1	0,5	-5,0
<b>Konzernperiodenüberschuss <i>Consolidated net profit for the period</i></b>	<b>-85,1%</b>	<b>0,2</b>	<b>1,0</b>	<b>3,1</b>
<b>Vermögen und Kapital <i>Assets and capital</i></b>				
Langfristiges Vermögen <i>Long-term capital</i>	-5,5%	75,5	79,9	77,0
Kurzfristiges Vermögen <i>Short-term capital</i>	1,8%	243,3	238,9	283,9
Eigenkapital <i>Equity</i>	-5,6%	196,5	208,0	196,2
Langfristige Verbindlichkeiten <i>Long-term liabilities</i>	7,5%	12,9	12,0	12,8
Kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Short-term liabilities</i>	10,8%	109,1	98,5	151,7
Ausgleichsposten für Anteile anderer Gesellschafter <i>Minority interest</i>	28,5%	0,3	0,2	0,2
Bilanzsumme <i>Balance sheet sum</i>	0,0%	318,8	318,7	360,9
<b>Finanzierung <i>Financing</i></b>				
Cash-Flow aus Geschäftstätigkeit <i>Cash flow from operating activities</i>	-148,6%	-3,6	7,5	43,2
Cash-Flow aus Investitionstätigkeit <i>Cash flow from investing activities</i>	-566,8%	5,8	-1,3	-25,9
Cash-Flow aus Finanzierungstätigkeit <i>Cash flow from financing activities</i>	-99,9%	0,0	-19,6	-16,6
<b>Ergebnis pro Aktie (in Euro) <i>Earnings per share (in Euro)</i></b>		<b>0,01</b>	<b>0,04</b>	<b>0,11</b>
EBT <i>EBT</i>	26,0%	1,5	1,2	8,3
Umsatzrendite (vor Steuern) <i>Return on sales (before taxes)</i>		0,9%	0,8%	1,3%
Eigenkapitalquote <i>Equity ratio</i>		61,6%	65,3%	54,4%
Mitarbeiter <i>Employees</i>	7,2%	1.211	1.130	1.156
Aktienkurs (Hoch/Tief) in Euro <i>Stock price (high/low) in Euro</i>		4,02/2,60	7,45/6,10	7,45/2,08

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf Mio. EUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest Mio. EUR

## [Vorwort des Vorstandes]

### Sehr geehrte Damen und Herren, liebe Aktionäre,

nach einem erfolgreich beendeten Jahr 2002 haben wir an dessen starkes viertes Quartal angeknüpft: Wie Sie diesem Bericht entnehmen können, übertrafen die Zahlen der ersten drei Monate 2003 bezüglich Umsatz als auch EBIT eindeutig jene des Vorjahres. Damit haben wir die veröffentlichten Erwartungen ohne Abstriche erfüllt. Unserem erklärten Ziel, 2003 mit einem operativen Ergebnis von 10 Mio. Euro bei Umsatzerlösen von rund 700 Mio. Euro abzuschließen, sind wir so ein gutes Stück näher gekommen.

Zufall ist das nicht. Auch wenn sich die Investitionsbereitschaft der Unternehmen mehr als verhalten präsentiert und anstehende Entscheidungen weiterhin auf Eis liegen oder bereits beschlossene Projekte ihrer Realisierung harren. Doch gerade angesichts dieser Ausgangssituation machen die jüngsten Ergebnisse der MAXDATA AG Mut. Ergebnisse, die auch den Investoren unseres Unternehmens zugute kommen: Auf unserer Hauptversammlung am 7. Mai können wir unseren Aktionären erneut eine Dividende für das abgelaufene Geschäftsjahr vorschlagen. Und diese Tatsache lässt sich in der zurzeit ziemlich gebeutelten IT-Branche durchaus als Lichtblick bezeichnen.

Wenn Sie sich die Situation der IT-Produzenten und Systemhäuser in Deutschland und Europa ansehen, erkennen Sie einen Konzentrationsprozess, wie er so vor einigen Jahren noch nicht vorstellbar war. Aber wir sehen ihm mit äußerster Gelassenheit entgegen. Denn MAXDATA ist in jeder Hinsicht bestens aufgestellt, um das zu liefern, was heute in erster Linie gefragt ist: hocheffiziente IT-Strukturen ohne Schnickschnack.

Die Zeit, in der sich Kunden auf jede technische Innovation mit Begeisterungstürmen stürzten, ist fürs Erste vorbei. Was heute zählt, sind möglichst optimale „Total Costs of Ownership“. Sie zeigen an, ob ein Unternehmen mit neuen IT-Strukturen wirklich über einen längeren Zeitraum rationeller und wirtschaftlicher arbeiten kann oder nicht. Und dieses Feld ist genau der Bereich, in dem sich MAXDATA als pragmatisches, konsequent auf Effektivität gepoltes „Versorgungsunternehmen“ am wohlsten fühlt.

Thomas Stiegler, CFO  
Holger Lampatz, CEO  
Jürgen Peter



Mit unserem indirekten Vertriebsmodell und mit der Konzentration auf unsere Kernkompetenzen werden wir die Zukunft offensiv meistern. Vor dem Hintergrund unserer schlanken Strukturen und unserer soliden materiellen Vermögensgegenstände werden wir in diesem Jahr mit breiter Brust angreifen und vor allem im internationalen Rahmen deutlich wachsen.

Meine Damen und Herren, liebe Aktionäre: Gerade in einer Phase, wie wir sie aktuell erleben, sind Ziele und Perspektiven zur eigenen Entwicklung wichtig, denn Erfolg beginnt im Kopf. Wir haben uns diese Ziele gesetzt. Einen Ausblick bis 2007 vermitteln wir mit diesem Bericht. Ihrem Vertrauen in unser Unternehmen gebührt dabei besonderer Dank. Dessen sind wir uns jederzeit bewusst. Sie können sich darum sicher sein, dass wir es nicht enttäuschen werden, sondern vielmehr alles dafür tun, über die nächsten fünf Jahre hinaus äußerst ertragreich zu wachsen.

Ihr

Holger Lampatz, Vorsitzender des Vorstandes

## **[Introduction from the Board]**



### **Ladies and Gentlemen, Dear Shareholders**

**Having concluded the 2002 business year successfully, we carried on from the strong last quarter. As you can see in this report, the figures for the first three months of 2003 were clearly better than for the corresponding period in the previous year – for both turnover and EBIT. In other words, we fulfilled the published expectations without any com-**

**promises. Our declared aims of finishing up the 2003 business year with operative earnings of 10 million EUR and a turnover of around 700 million EUR have thus come quite a bit closer.**

*That is no accident. Even though company investment intentions are more than cautious, to put it mildly, and decisions that would be due are being put on hold, with projects already decided upon still awaiting their implementation, the latest results for MAXDATA AG provide some encouragement, especially in view of all these factors – results that also benefit investors in our company. Once again, we can recommend a dividend distribution for the past business year at the shareholders' general meeting on May 7th. And in the present state of the rather battered IT sector this can definitely be regarded as a positive sign.*

*Take a look at the situation for IT manufacturers and system houses in Germany and Europe, and you will recognize a process of concentration that would have been unimaginable a few years ago. But we can view this situation quite calmly, since MAXDATA is in all aspects excellently positioned to deliver that which is primarily demanded today: highly efficient IT structures without bells and whistles.*

*The times in which customers enthusiastically embraced every technical innovation are over for now. What counts are the optimum possible "Total Costs of Ownership". They show whether a company really can operate more rationally and efficiently in the long term with new IT structures – or not. And this sector is precisely the area in which MAXDATA is most comfortable, as a pragmatic "supply company" that is rigorously trimmed to maximum effectiveness.*

*Through our indirect sales model and the concentration on our core capabilities we will take charge of our future. Against the background of our lean structures and substantial assets base we will handle this year with bullish confidence and achieve considerable growth, above all on the international stage.*

*Ladies and gentlemen, dear shareholders: in such a phase as that in which we now find ourselves, targets and prospects are important for our own development, since success starts in the mind. We have set such targets, and this report provides you with a prospect up to 2007. We are well aware that your trust in our company hereby deserves especial thanks. You can be certain that we will not disappoint you, but will indeed do everything possible to achieve profitable growth in the next five years and beyond.*

Yours

A handwritten signature in green ink that reads "Holger Lampatz".

*Holger Lampatz, Chairman of the Executive Board*

**[Bilanz]**  
**[Balance Sheet]**

<b>Aktiva</b> (Alle Angaben nach IAS)		<b>31.03.2003</b> <b>TEUR</b>	<b>31.12.2002</b> <b>TEUR</b>
<b>Assets</b> (All statements according to IAS)		<b>31.03.2003</b> <b>KEUR</b>	<b>31.12.2002</b> <b>KEUR</b>
<b>Langfristiges Vermögen</b>	<b>Long-term capital</b>		
Immaterielle Vermögenswerte	<i>Intangible assets</i>		
Gewerbliche Schutzrechte und	<i>Trademarks, licences and software</i>		
Lizenzen einschließlich Software		7.403	7.210
Geschäfts- oder Firmenwert	<i>Goodwill</i>	1.404	1.455
Geleistete Anzahlungen	<i>Payments on account</i>	0	41
		<b>8.807</b>	<b>8.706</b>
Sachanlagen	<i>Property, plant and equipment</i>		
Grundstücke und Gebäude	<i>Land and buildings</i>	41.909	42.396
Technische Anlagen und Maschinen	<i>Machinery and equipment</i>	852	916
Betriebs- und Geschäftsausstattung	<i>Furniture and vehicles</i>	8.977	8.764
Geleistete Anzahlungen und	<i>Construction in progress and</i>		
Anlagen im Bau	<i>payments on account</i>	609	1.665
		<b>52.347</b>	<b>53.741</b>
Finanzanlagen	<i>Long-term financial assets</i>		
Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	<i>Investments in associates</i>	200	200
		<b>200</b>	<b>200</b>
Latente Steuern	<i>Deferred taxes</i>	<b>14.135</b>	<b>14.341</b>
		<b>75.490</b>	<b>76.988</b>
<b>Kurzfristiges Vermögen</b>	<b>Short-term capital</b>		
Vorräte	<i>Inventories</i>		
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	<i>Raw materials and supplies</i>	23.190	28.929
Unfertige Erzeugnisse	<i>Work in progress</i>	0	59
Fertige Erzeugnisse und Waren	<i>Finished goods and purchased goods</i>	43.679	38.330
Geleistete Anzahlungen	<i>Payments on account</i>	7	140
		<b>66.877</b>	<b>67.458</b>
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	<i>Receivables and other assets</i>		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	<i>Trade receivables</i>	55.150	59.498
- davon mit assoziierten Unternehmen	<i>- thereof due from associates</i>		
TEUR 0 (2002: TEUR 1)	<i>KEUR 0 (2002: KEUR 1)</i>		
Sonstige Vermögenswerte	<i>Other assets</i>	9.206	10.906
Ertragsteuererstattungsansprüche	<i>Current tax assets</i>	3.349	995
		<b>67.705</b>	<b>71.399</b>
Wertpapiere	<i>Marketable securities</i>	18.052	24.905
Liquide Mittel	<i>Cash and cash equivalents</i>	88.847	118.825
Rechnungsabgrenzungsposten	<i>Prepaid expenses</i>	1.789	1.303
		<b>243.270</b>	<b>283.890</b>
		<b>318.760</b>	<b>360.878</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

<b>Passiva</b> (Alle Angaben nach IAS)		<b>31.03.2003</b> <b>TEUR</b>	<b>31.12.2002</b> <b>TEUR</b>
<b>Equity and liabilities</b> (All statements according to IAS)		<b>31.03.2003</b> <b>KEUR</b>	<b>31.12.2002</b> <b>KEUR</b>
<b>Eigenkapital</b>	<b>Equity</b>		
Gezeichnetes Kapital	<i>Subscribed capital</i>	29.000	29.000
Kapitalrücklage	<i>Capital reserve</i>	145.660	145.660
Kumulierte Währungskursdifferenzen	<i>Currency translation adjustment</i>	387	243
Konzernbilanzgewinn	<i>Consolidated retained earnings</i>	21.429	21.275
		<b>196.476</b>	<b>196.178</b>
<b>Ausgleichsposten für Anteile anderer Gesellschafter</b>	<b>Minority interest</b>	<b>280</b>	<b>226</b>
<b>Langfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>Long-term liabilities</b>		
Langfristige Darlehen	<i>Long-term debt,</i>		
abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>less the short-term portion</i>	1.655	1.678
Sonstige Rückstellungen	<i>Other provisions,</i>		
abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>less the short-term portion</i>	4.931	4.730
Rechnungsabgrenzungsposten	<i>Prepaid expenses / deferred charges,</i>		
abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>less the short-term portion</i>	2.152	2.155
Latente Steuern	<i>Deferred taxes</i>	4.117	4.248
		<b>12.855</b>	<b>12.811</b>
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>Short-term liabilities</b>		
Kurzfristige Darlehen und kurzfristig	<i>Short-term debt and short-term</i>		
fälliger Anteil langfristiger Darlehen	<i>portion of long-term debt</i>	92	32.378
Verbindlichkeiten aus	<i>Trade accounts payable</i>		
Lieferungen und Leistungen		81.037	88.182
Steuerrückstellungen	<i>Tax provisions</i>	3.136	3.898
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	<i>Other current provisions</i>	10.586	11.334
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	<i>Other current liabilities</i>	11.452	12.889
Kurzfristiger Anteil der	<i>Current portion of prepaid</i>		
Rechnungsabgrenzungsposten	<i>expenses / deferred charges</i>	2.845	2.982
		<b>109.148</b>	<b>151.663</b>
		<b>318.760</b>	<b>360.878</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

## [Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung]

Alle Angaben nach IAS	31.03.03		31.03.02		Abweichung zum Vorjahr
	TEUR	Anteil	TEUR	Anteil	
Umsatzerlöse	171.146	100,0%	152.028	100,0%	12,6%
Erhöhung / Verminderung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	-1.201	-0,7%	1.051	0,7%	-214,3%
Sonstige betriebliche Erträge	6.634	3,9%	7.556	5,0%	-12,2%
Materialaufwand					
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	-141.175	-82,5%	-129.492	-85,2%	9,0%
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-756	-0,4%	-1.772	-1,2%	-57,3%
Personalaufwand					
Löhne und Gehälter	-11.983	-7,0%	-10.426	-6,9%	14,9%
Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	-2.135	-1,2%	-1.814	-1,2%	17,7%
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-2.388	-1,4%	-2.593	-1,7%	-7,9%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-16.871	-9,9%	-14.008	-9,2%	20,4%
- davon sonstige Steuern: TEUR -36 (2002: TEUR -47)					
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>1.272</b>	<b>0,7%</b>	<b>529</b>	<b>0,3%</b>	<b>140,3%</b>
Erträge aus Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens	97	0,1%	432	0,3%	-77,6%
Zinserträge	942	0,6%	737	0,5%	27,7%
Abschreibungen auf Finanzanlagen und Wertpapiere des Umlaufvermögens	-290	-0,2%	-76	0,0%	283,1%
Andere Finanzaufwendungen	-261	-0,2%	-291	-0,2%	-10,5%
Zinsaufwendungen	-279	-0,2%	-145	-0,1%	92,9%
Ergebnis aus assoziierten Unternehmen	0	0,0%	-12	0,0%	-100,0%
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>1.480</b>	<b>0,9%</b>	<b>1.174</b>	<b>0,8%</b>	<b>26,0%</b>
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-1.272	-0,7%	-135	-0,1%	843,5%
<b>Ergebnis nach Ertragsteuern</b>	<b>208</b>	<b>0,1%</b>	<b>1.040</b>	<b>0,7%</b>	<b>-80,0%</b>
Anderen Gesellschaftern zustehender Gewinn	-55	0,0%	-11	0,0%	408,7%
<b>Konzernperiodenüberschuss</b>	<b>153</b>	<b>0,1%</b>	<b>1.029</b>	<b>0,7%</b>	<b>-85,1%</b>
<b>Ergebnis pro Aktie (in Euro)</b>		<b>0,01</b>		<b>0,04</b>	
Konzernperiodenüberschuss (in Euro)	153.347		1.028.807		
Aktien (gewogener Durchschnitt des Geschäftsjahres)	28.000.000		28.000.000		

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet



## [Income Statement]

<b>All statements according to IAS</b>	<b>31.03.03</b>		<b>31.03.02</b>		<b>Change</b>
	<b>KEUR</b>	<b>Portion</b>	<b>KEUR</b>	<b>Portion</b>	
Turnover	171,146	100.0%	152,028	100.0%	12.6%
Increase / Decrease in finished goods and work in progress	-1,201	-0.7%	1,051	0.7%	-214.3%
Other operating income	6,634	3.9%	7,556	5.0%	-12.2%
Cost of materials					
Cost of raw materials and supplies and of purchased goods	-141,175	-82.5%	-129,492	-85.2%	9.0%
Cost of purchased services	-756	-0.4%	-1,772	-1.2%	-57.3%
Personnel expenses					
Wages and salaries	-11,983	-7.0%	-10,426	-6.9%	14.9%
Social security contributions and other pension cost	-2,135	-1.2%	-1,814	-1.2%	17.7%
Depreciation and amortization of intangible assets, plant, equipment and other fixed assets	-2,388	-1.4%	-2,593	-1.7%	-7.9%
Other operating expenses	-16,871	-9.9%	-14,008	-9.2%	20.4%
-thereof other taxes: KEUR -36 (2002: KEUR -47)					
<b>Profit from operations</b>	<b>1,272</b>	<b>0.7%</b>	<b>529</b>	<b>0.3%</b>	<b>140.3%</b>
Income from investments and other long-term financial assets	97	0.1%	432	0.3%	-77.6%
Interest earnings	942	0.6%	737	0.5%	27.7%
Write-off of financial assets and marketable securities	-290	-0.2%	-76	0.0%	283.1%
Other investment expenditure	-261	-0.2%	-291	-0.2%	-10.5%
Interest expenditures	-279	-0.2%	-145	-0.1%	92.9%
Result from associates	0	0.0%	-12	0.0%	-100.0%
<b>Profit before tax</b>	<b>1,480</b>	<b>0.9%</b>	<b>1,174</b>	<b>0.8%</b>	<b>26.0%</b>
Income taxes	-1,272	-0.7%	-135	-0.1%	843.5%
<b>Profit after tax</b>	<b>208</b>	<b>0.1%</b>	<b>1,040</b>	<b>0.7%</b>	<b>-80.0%</b>
Minority interest	-55	0.0%	-11	0.0%	408.7%
<b>Consolidated net profit for the period</b>	<b>153</b>	<b>0.1%</b>	<b>1,029</b>	<b>0.7%</b>	<b>-85.1%</b>
<b>Earnings per share (in Euro)</b>		<b>0.01</b>		<b>0.04</b>	
Consolidated net profit for the period (in Euro)	153,347		1,028,807		
Shares (weighted average for the fiscal period)	28,000,000		28,000,000		

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

## [Kapitalflussrechnung] [Cash Flow Statement]

Alle Angaben nach IAS <i>All statements according to IAS</i>	1. Quartal 2003 TEUR <i>1st quarter 2003 KEUR</i>	1. Quartal 2002 TEUR <i>1st quarter 2002 KEUR</i>
Jahresergebnis vor anderen Gesellschaftern zustehendem Gewinn, Ertragsteuern, Zinsen und Finanzerträgen/-aufwendungen <i>Profits for the year, before deduction of profit payable to other shareholders, income taxes, interest and investment expenditure/income</i>	1.272	529
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen <i>Depreciation and amortization of intangible assets, plant, equipment and other fixed assets</i>	2.388	2.593
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen <i>Increase/Decrease in provisions</i>	-1.308	-6.770
Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Vermögenswerten des langfristigen Vermögens <i>Profit/loss from disposal of long-term assets</i>	-4	-2
Zunahme/Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind <i>Increase/Decrease in inventories, trade receivables and other assets that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	3.787	9.564
Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind <i>Increase/Decrease in trade payables and other liabilities that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	-8.821	-8.611
Erhaltene Zinszahlungen <i>Interest payments received</i>	954	1.173
Zinszahlungen <i>Interest paid</i>	-718	-440
Ertragsteuerzahlungen <i>Income taxes</i>	-1.198	9.477
<b>Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit</b> <b><i>Cash flow from operating activities</i></b>	<b>-3.648</b>	<b>7.513</b>
<b>Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit</b> <b><i>Cash flow from investing activities</i></b>	<b>5.835</b>	<b>-1.250</b>
<b>Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit</b> <b><i>Cash flow from financing activities</i></b>	<b>-21</b>	<b>-19.602</b>
<b>Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestands</b> <b><i>Change in cash and cash equivalents</i></b>	<b>2.166</b>	<b>-13.339</b>
Veränderung der kumulierten Währungskursdifferenzen <i>Change in currency translation adjustment</i>	144	-77
Finanzmittelfonds am Anfang der Periode <i>Cash and cash equivalents at the beginning of the period</i>	86.534	85.797
<b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b> <b><i>Cash and cash equivalents at the end of the period</i></b>	<b>88.844</b>	<b>72.381</b>
<b>Zusammensetzung des Finanzmittelbestands am Ende der Periode</b> <b><i>Composition of cash and cash equivalents at the end of the period</i></b>		
Liquide Mittel <i>Cash on hand and bank balances</i>	88.847	81.412
Jederzeit fällige Bankverbindlichkeiten <i>Bank liabilities due on demand</i>	-3	-9.031
<b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b> <b><i>Cash and cash equivalents at the end of the period</i></b>	<b>88.844</b>	<b>72.381</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

**[Tabellen zum Regelwerk Neuer Markt]**  
**[Tables for Neuer Markt Regulations]**

**Eigenkapitalveränderungsrechnung Statement of changes in equity**

Alle Angaben nach IAS <i>All statements according to IAS</i>	Gezeichnetes Kapital TEUR		Kapitalrücklage TEUR		Konzernbilanz-gewinn TEUR		Kumulierte Währungskurs-differenzen TEUR		Gesamt TEUR	
	<i>Subscribed capital KEUR</i>		<i>Capital reserve KEUR</i>		<i>Consolidated retained earnings KEUR</i>		<i>Currency translation adjustment KEUR</i>		<i>Total KEUR</i>	
	2003	2002	2003	2002	2003	2002	2003	2002	2003	2002
<b>1. Januar January 1<sup>st</sup></b>	<b>29.000</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>145.660</b>	<b>21.275</b>	<b>32.144</b>	<b>243</b>	<b>275</b>	<b>196.178</b>	<b>207.079</b>
Veränderung der kumulierten Währungskursdifferenzen <i>Change in currency translation adjustment</i>	0	0	0	0	0	0	144	-32	144	-32
	<b>29.000</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>145.660</b>	<b>21.275</b>	<b>32.144</b>	<b>387</b>	<b>243</b>	<b>196.323</b>	<b>207.047</b>
Gewinnausschüttung <i>Dividends</i>	0	0	0	0	0	-14.000	0	0	0	-14.000
Erwerb eigener Anteile <i>Acquisition of treasury shares</i>	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Konzernjahresüberschuss <i>Consolidated net profit</i>	0	0	0	0	153	3.131	0	0	153	3.131
<b>31.03.2003 / 31.12.2002</b>	<b>29.000</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>145.660</b>	<b>21.429</b>	<b>21.275</b>	<b>387</b>	<b>243</b>	<b>196.476</b>	<b>196.178</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet  
 Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

**Segmentberichterstattung Geographical segment data**

Alle Angaben nach IAS <i>All statements according to IAS</i>	Inland		Ausland		Konsolidierung		Gesamt	
	<i>Domestic</i>		<i>Foreign countries</i>		<i>Consolidation</i>		<i>Total</i>	
	2003	2002	2003	2002	2003	2002	2003	2002
<b>Januar-März (TEUR)</b> <i>January-March (KEUR)</i>								
Externe Verkäufe <i>External sales</i>	107.072	103.510	64.075	48.518	0	0	171.146	152.028
Verkäufe zwischen den Segmenten <i>Intersegment sales</i>	51.715	47.123	0	0	-51.715	-47.123	0	0
Erträge <i>Revenues</i>	158.787	150.633	64.075	48.518	-51.715	-47.123	171.146	152.028
<b>Segmentergebnis</b> <i>Segment result</i>	<b>18.867</b>	<b>13.424</b>	<b>9.148</b>	<b>8.391</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>28.015</b>	<b>21.815</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet  
 Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

**Aktien des Vorstandes und des Aufsichtsrates**  
**Shares of the Management Board and of the Supervisory Board**

31.03.2003	Anzahl Optionen <i>Number of options</i>	Anzahl Aktien <i>Number of shares</i>
<b>Vorstand Management Board</b>		
Holger Lampatz, CEO	-	6.054.000
Thomas Stiegler, CFO	3.000	637
Jürgen Peter	-	-
<b>Aufsichtsrat Supervisory Board</b>		
Siegfried Kaske	-	-
Dr. Heinrich Böhmer	-	97.119
Claas Kleyboldt	-	8.258
Hans Reischl	-	-
Klaus Wiegandt	-	-
<b>Eigene Anteile Own stock</b>		
MAXDATA AG	-	1.000.000
Mitarbeiteroptionen (ohne Vorstand) <i>Stock options held by employees</i>	76.900	-

**Mitarbeiterentwicklung**  
**Development of human resources**

Alle Angaben nach IAS <i>All statements according to IAS</i>	2003	2002	Veränderung <i>Change</i>
<b>Mitarbeiter (Vollzeitkräfte)</b> <i>Employees (full-time equivalents)</i>			
durchschnittlich Januar-März <i>average January-March</i>	1.211	1.130	7,2%
zum Stichtag 31.03. <i>on balance sheet date 31.03.</i>	1.211	1.136	6,6%

## [Unternehmen und Markt] [Company and Market]

### Marktlage

In den ersten drei Monaten des laufenden Geschäftsjahres hat sich die Konjunktur- und Stimmungslage nicht zum Positiven gewendet. Im Geschäftskunden-Bereich kämpfte die gesamte IT-Branche wiederum mit einer insgesamt schwachen Nachfrage. Dies wird insbesondere innerhalb der Ausschreibungssituation bei größeren IT-Projekten deutlich. In den ersten drei Monaten des Jahres 2003 waren durch solche Projekte kaum Impulse zu verzeichnen.

Hinweise auf eine anhaltende Belebung im IT-Markt fehlen damit weiterhin. Sämtliche Analysten für den IT-Markt sehen vor dem Hintergrund der konjunkturellen Aussichten in Deutschland und Europa auch für das Jahr 2003 eine weiterhin leicht rückläufige Tendenz der Umsatzzahlen für Produkte der Informationstechnologie. MAXDATA teilt diese Beurteilung der allgemeinen Marktsituation, schätzt aber für das eigene Unternehmen die Möglichkeiten in einem durch Verdrängung gekennzeichneten Marktumfeld durchweg aussichtsreich ein.

### Market situation

*During the first three months of the current year there was no positive trend in the business climate or the general economic outlook. In the business-customer sector, the entire IT industry had to struggle with a generally weak level of demand in the first quarter. This was particularly noticeable in contract tendering for large-scale IT projects. In the first three months of 2003 hardly anything moved as far as such projects were concerned.*

*As a result, no hints of a consistent revival in the IT market could be observed. In view of the general economic expectations for Germany and Europe, all IT-market analysts reckon with a trend of continuing light declines in turnover figures for information technology products throughout 2003.*

*MAXDATA agrees with this estimation of the general market situation but sees good opportunities for itself in a market environment that is characterized by competitive displacement.*

### Absatz und Ertragssituation

Im Marktvergleich fällt die Bewertung der Absatz- und Ertragssituation der letzten Monate ausgesprochen positiv aus. Trotz der weiterhin schwierigen Rahmenbedingungen finden sich in den MAXDATA Zahlen deutliche Anzeichen einer ausgesprochen positiven Entwicklung wieder: Im ersten Quartal dieses Geschäftsjahres erzielte MAXDATA Umsatzerlöse in einer Höhe von 171,1 Mio. Euro. Sie teilen sich für die ersten drei Monate des Jahres wie folgt auf: Monitore 65 Mio. Euro (VJ.: 48 Mio. Euro), Computersysteme 88 Mio. Euro (VJ.: 84 Mio. Euro), Sonstige 18 Mio. Euro (VJ.: 20 Mio. Euro). Gegenüber dem Vorjahreszeitraum bedeutet dies ein Umsatzplus von 12,6 Prozent. Möglich war diese Zunahme auf Grund gestiegener Absatzzahlen in nahezu allen Produktlinien. Aufgrund des ungebrochenen Markttrends, CRT-Röhrenmonitore durch Flach-Displays mit TFT-Technologie zu ersetzen bildet die Entwicklung der CRT-Röhrenmonitore die einzige Ausnahme. Aber gerade diesen

### Sales and profitability situation

*In a market comparison, the evaluation of the sales and profitability situation stands out as being definitely positive. In spite of the continuing difficult economic conditions, the figures for MAXDATA show clear signs of a markedly positive trend, and in the 1st quarter of the current business year, MAXDATA achieved a sales revenue of 171.1 million EUR. This turnover for the first three months of the year is divided up as follows: monitors 65 million EUR (previous year: 48 million EUR), computer systems 88 million EUR (previous year: 84 million EUR), other items 18 million EUR (previous year: 20 million EUR), which represents an increase in turnover of 12.6 % compared with the same period of the previous year. This growth was the result of increased sales volumes for almost every product line. The uninterrupted market trend to replace CRT monitors by TFT flat-screen displays meant that the CRT monitor segment was the only exception to this general development. But it was*

## [Unternehmen und Markt] [Company and Market]

Trend konnte das Unternehmen mit seiner Belinea Produktpalette entscheidend für sich nutzen und deutlich im Monitorbereich wachsen. Die positive Entwicklung über alle Produktbereiche veranschaulicht die nachstehende Tabelle:

Verkaufte Stückzahlen	Q1/2003	Q1/2002	Veränderung
CRT-Röhrenmonitore	92.790	119.192	-22%
TFT-Flachbildschirme	169.743	53.835	215%
<b>Belinea Monitore</b>	<b>262.533</b>	<b>173.027</b>	<b>52%</b>
Desktop-Systeme	82.130	75.977	8%
Notebooks	17.342	7.385	135%
<b>MAXDATA PC-Systeme</b>	<b>99.472</b>	<b>83.362</b>	<b>19%</b>
<b>MAXDATA Server-Systeme</b>	<b>2.302</b>	<b>1.564</b>	<b>47%</b>

Auch das operative Ergebnis (EBIT) wurde gegenüber dem ersten Quartal 2002 um 140 Prozent auf 1,3 Mio. Euro gesteigert. Trotz weiterhin sinkender Durchschnittspreise über alle Produktgruppen hinweg gelang es durch eine von 14,3 auf 16,4 Prozent deutlich erkennbare Erhöhung der Rohertragsmarge diesen Sprung des Betriebsergebnisses zu realisieren.

Aufgrund der engen zeitlichen Verknüpfung innerhalb des MAXDATA Kerngeschäftes ergeben sich keine signifikanten Unterschiede zwischen Auftragseingang/Auftragsbestand und den tatsächlich fakturierten Umsätzen in der Berichtsperiode. Deshalb wird auf eine explizite Aufstellung des Auftragsbestandes verzichtet.

### Erläuterungen und sonstige Pflichtangaben

Im vorliegenden Bericht wurden keine wesentlichen Änderungen zu früheren Quartals- und Jahresabschlüssen bei den Bewertungs- und Bilanzierungsmethoden vorgenommen.

Zum 31.03.2003 bestehen in zwei Fällen mehrere teils strittige Forderungen und Verbindlichkeiten gegenüber Lieferanten. Für die jeweils zusammenfassende Beurteilung des Gesamtvolumens der offenen Positionen des Konzerns wurden jeweils

*precisely this trend that was decisively used by the company to achieve considerable growth in the monitor sector, through its Belinea brand products. The positive development over all product lines is illustrated in the following table.*

Units sold	Q1/2003	Q1/2002	Change
CRT tube monitors	92,790	119,192	-22%
TFT flat-screen displays	169,743	53,835	215%
<b>Belinea monitors</b>	<b>262,533</b>	<b>173,027</b>	<b>52%</b>
Desktop systems	82,130	75,977	8%
Notebooks	17,342	7,385	135%
<b>MAXDATA PC systems</b>	<b>99,472</b>	<b>83,362</b>	<b>19%</b>
<b>MAXDATA server systems</b>	<b>2,302</b>	<b>1,564</b>	<b>47%</b>

*The operative results (EBIT) also rose by 140 % compared with the first quarter of 2002, to 1.3 million EUR. This leap in operative results was made possible by a significant rise in the gross profit margin from 14.3 to 16.4 %, in spite of the continuing decline in general price levels across all product segments.*

*As a consequence of the tight timing within the MAXDATA core business, there is no significant difference between orders received or in progress and the actual turnover booked within the period of the report. It is therefore not necessary to make an explicit tabling of the orders in progress.*

### Notes on the balance sheet and other statutory information

*No significant alterations to the evaluation and balancing methods of earlier quarterly and annual reports have been applied in the present report.*

*At March 31st 2003 there were two cases of several receivables and payables, which were partially disputed with suppliers. For the corresponding summarized evaluation of the total volume of outstanding items for the group, all balanced and unbalanced*

## **[Unternehmen und Markt]** **[Company and Market]**

alle bilanzierten und nicht bilanzierten Forderungen der Parteien gegenübergestellt und die aus Sicht des Konzerns wahrscheinliche Inanspruchnahme zum 31. Dezember 2000 – soweit eine zuverlässige Schätzung möglich erschien – bilanziell als Rückstellung berücksichtigt und in der Folgezeit fortgeschrieben. Das darüber hinausgehende nicht völlig auszuschließende Risiko einer Inanspruchnahme beträgt insgesamt maximal rund 5.500 TEUR. Der Saldo aus Währungskursverlusten und -erträgen betrug im Berichtszeitraum –25 TEUR (2002: –38 TEUR).

Durch die Beschlüsse der Hauptversammlung vom 29. Mai 2002 ist die MAXDATA AG ermächtigt, Aktien mit einem rechnerischen Anteil am Grundkapital von bis zu 2,9 Mio. Euro zu erwerben. Insgesamt wurden bisher 1,0 Mio. eigene Aktien erworben, im Berichtszeitraum wurden keine eigenen Aktien durch MAXDATA erworben.

Vorstand und Aufsichtsrat werden der am 7. Mai 2003 stattfindenden Hauptversammlung die Zahlung einer Dividende für das abgeschlossene Geschäftsjahr 2002 in Höhe von 0,25 Euro je dividendenberechtigten Aktie vorschlagen.

*claims of the parties were juxtaposed, and the likely utilizations at December 31st 2000 from the point of view of the group – as far as a reliable estimate appears possible – were taken into account as reserves and carried down to following periods. Apart from these items, utilizations where the risk of a claim cannot be completely excluded amount to a total of roughly 5,500 KEUR.*

*The net result from exchange rate gains and losses was –25 KEUR during the period of the report (for 2002: –38 KEUR).*

*The resolutions of the shareholders' general meeting of May 29th 2002 authorize MAXDATA AG to repurchase shares up to a calculated capital value of 2.9 million EUR. To date, a total of 1.0 million of the company's own shares have been repurchased. No shares were bought back by MAXDATA during the period of this report.*

*The management and supervisory boards will recommend a dividend of 0.25 EUR per entitled share for the past 2002 business year to the shareholders' general meeting on May 7th 2003.*

### **Ausblick 2003**

Auch wenn seriöse Prognosen über die Entwicklung des Marktes derzeit sehr schwierig sind, rechnet MAXDATA nicht mit einer nachhaltigen Belebung. Vor dem Hintergrund dieser unsicheren wirtschaftlichen Gesamtlage setzt die MAXDATA AG weiterhin auf die konsequente Fortschreibung ihrer Geschäftspolitik. Das Unternehmen beabsichtigt demnach, auch zukünftig mit innovativen Produkten vor allem aus den Bereichen Server-Technologie, Mobile Computing und TFT-Displays eine deutlich überdurchschnittliche Entwicklung im Markt zu realisieren. Daneben baut die MAXDATA AG ihr Large-Account-Management in Deutschland und Europa aus, mit dem Ziel mehr Kunden aus der Großindustrie für MAXDATA Vertriebspartner und Produkte zu gewinnen.

Im saisonal schwächeren zweiten Quartal rechnet MAXDATA gegenüber dem Vorjahreszeitraum mit einem weiteren Umsatz-

### **Outlook for 2003**

*Although serious forecasts about the development of the market are extraordinarily difficult at present, MAXDATA does not think there will be a marked recovery. In view of this uncertain general economic situation, MAXDATA AG will continue to pursue the methodical implementation of its business policy. The company therefore intends to carry on achieving significantly above-average growth in the market through innovative products, above all in the segments of server technology, mobile computing and TFT displays. At the same time, MAXDATA AG is expanding its Large Account Management in Germany and Europe, with the aim of acquiring more customers from large-scale industry for MAXDATA sales partners and products.*

*In the seasonally weaker 2nd quarter, MAXDATA reckons on a further growth in turnover compared with the same period of the*

## [Unternehmen und Markt] [Company and Market]

wachstum von etwa 10 Prozent auf 140 – 145 Mio. Euro. Insbesondere die Entwicklung des EBIT schätzt das Unternehmen positiv ein. Mit einem Anstieg auf 0,4 – 0,7 Mio. Euro erwartet MAXDATA in diesem Quartal eine Verbesserung des operativen Ergebnisses um rund 100 Prozent. MAXDATA ist zuversichtlich, das 2003 anvisierte Ziel von 10 Mio. Euro EBIT bei einem Umsatz von ca. 700 Mio. Euro am Jahresende zu erreichen.

### Internationalisierung

Im Zusammenhang mit den forcierten Aktivitäten auf internationalen Märkten setzt das Unternehmen nach wie vor auf organisches Wachstum. Im ersten Quartal gründete der Konzern in Italien eine weitere Landesgesellschaft, die ab Mai von Mailand aus ihr operatives Geschäft aufnimmt. Mit den bereits 2002 erfolgten Neugründungen in Spanien und in Polen adressiert MAXDATA alle wichtigen westeuropäischen Märkte. Diese Engagements sollen bereits 2005 dazu führen, dass der Auslandsanteil am Konzernumsatz 50 Prozent beträgt.

### Perspektive bis 2007

MAXDATA betreibt den Ausbau des Konzerns zur Erschließung neuer Kundensegmente und internationaler Märkte mit vorbehaltloser Entschlossenheit. Das Fundament bilden Investitionen in schlanke, schlagkräftige Strukturen und in die Optimierung der internen sowie externen Prozesse. Auch wenn die Voraussetzung einer durchgreifenden konjunkturellen Trendwende fehlt, kann die MAXDATA AG auf dieser Basis in den nächsten fünf Jahren nachhaltig wachsen und in einem durch Verdrängung geprägten Markt ihre Anteile ausbauen.

Das Unternehmen geht deshalb bis 2007 von einer Verdoppelung der Konzernumsätze aus, mit dem ehrgeizigen aber eindeutigen Ziel das EBIT in den nächsten fünf Jahren zu vervierfachen. Konkret bedeutet dies, MAXDATA will im Jahre 2007 bei einem Umsatz von etwa 1,3 Mrd. Euro ein EBIT von 32 Mio. Euro ausweisen.

*previous year, of about 10 % to around 140 – 145 million EUR. The company anticipates that EBIT development will be particularly positive, and expects an improvement in the operative results for this quarter of around 100 %, to 0.4 – 0.7 million EUR. MAXDATA is confident of achieving its 2003 targets – an EBIT of about 10 million EUR at the end of the year on approximately 700 million EUR turnover.*

### Internationalization

*In connection with the intensified activities in the international markets, the company is aiming for organic growth, as before. During the 1st quarter, the company founded a new national subsidiary in Italy that will commence active business operations in May, from its Milan location. Together with the new companies already set up in 2002 in Spain and Poland, MAXDATA is now accessing all the important markets in Western Europe. This involvement should result in the national subsidiaries outside Germany already contributing more than 50 % towards the group turnover by 2005.*

### Outlook up to 2007

*MAXDATA is pursuing the expansion of the group for the exploitation of new customer sectors and international markets with unreserved determination. The foundations are formed by investments in lean, powerful structures and the optimization of both internal and external processes. Although conditions are lacking for a general turnaround in the economy, MAXDATA can, on these foundations, achieve continuous and lasting growth over the next five years, and expand its share of a market that is characterized by competitive displacement.*

*The company therefore anticipates a doubling of the group turnover by 2007, with the ambitious but clearly defined target of quadrupling EBIT over the next five years. Specifically, this means that MAXDATA intends to book a turnover of about 1.3 billion EUR by 2007 and an EBIT of around 32 million EUR.*

# MAXDATA

**MAXDATA AG**

Elbestraße 12-16 · D - 45768 Marl

[www.maxdata.com](http://www.maxdata.com)

Art.-Nr. 98.00.18 / 05.03