

**MAXDATA**



**3-Monatsbericht 2005**  
3 Months' Report 2005

05

### Marktlage

Die wirtschaftliche Lage in Deutschland und im Euro-Raum ist weiterhin schwierig. Laut ifo-Institut ist der Geschäftsklimaindex für die gewerbliche Wirtschaft in den ersten drei Monaten des Jahres 2005 zurückgegangen. Insbesondere die erhoffte Belebung der Nachfrage nach Investitionsgütern ist noch nicht spürbar.

Auch im Euroraum verschlechterte sich die Situation im ersten Quartal und koppelte sich damit von der dynamischen Entwicklung der Weltkonjunktur ab. Positiv ist hervorzuheben, dass die Erwartung der Unternehmen an die wirtschaftliche Belebung in den kommenden sechs Monaten nicht weiter gesunken ist. Das zeugt von einer gewissen Zuversicht auf einen baldigen Aufschwung.

Unabhängig von der eher stagnierenden Gesamtkonjunktur ist die Nachfrage nach Informations- und Telekommunikationstechnik in den vergangenen Monaten in Deutschland und in Europa langsam gestiegen. Allerdings führt dieser positive Trend nicht im gleichen Maße zu steigenden Umsätzen. Grund dafür ist der anhaltende harte Preiskampf zwischen den IT-Anbietern aus dem In- und Ausland, dem sich auch MAXDATA nicht entziehen konnte.

### Absatz- und Ertragslage

Trotz der weiterhin schwierigen Rahmenbedingungen hat MAXDATA im ersten Quartal die Stückzahlen in nahezu allen Produktbereichen deutlich gesteigert und damit ihre Marktstellung weiter ausgebaut. Der Absatz bei Flachbildschirmen schnellte gegenüber dem gleichen Vorjahreszeitraum um 59 Prozent hoch. Insgesamt verzeichnete die Produktgruppe Belinea Monitore einen Zuwachs von 26 Prozent. Der Bereich Server-Systeme legte um 49 Prozent zu. Damit erreichte diese Produktgruppe abermals ein deutliches Absatzplus. Ebenfalls zulegen konnte der Bereich PC-Systeme. Hier wurden 14 Prozent mehr abgesetzt als ein Jahr zuvor, wobei Notebooks mit 17 Prozent und Desktops mit 14 Prozent Plus zu diesem Ergebnis beitrugen.

### Market situation

*The economic situation in Germany, and the Euro zone, remains difficult. According to the Ifo Institute, the commercial business climate index fell in the first three months of 2005. In particular the expected increase in the demand for investment goods has yet to be felt.*

*The situation in the Euro zone also deteriorated in the first quarter, and thereby detached itself from the dynamic trend in global economic growth. One thing that is positive is that corporate expectations of economic recovery in the coming six months have not fallen further. This testifies to a certain confidence that an upturn will come soon.*

*Independent of the rather stagnating overall economic trend, the demand for information and telecommunications technology has risen slowly in Germany and Europe in recent months. This positive trend has not, however, resulted in equal increases in turnover. The reason for this is the sustained and tough price war between domestic and international IT suppliers, which MAXDATA has been unable to avoid.*

### Sales and profitability

*In spite of the ongoing difficult environment, MAXDATA was able to substantially increase unit sales in virtually all of its product areas in the first quarter, and therefore to further extend its market position. Sales of flat screens increased by 59 percent compared with the previous year's figures. Overall, the Belinea monitor product group recorded 26 percent growth. Figures for the server system division increased by 49 percent. This product group has once again achieved substantial sales increases. The PC systems area was also able to expand on its figures by selling 14 percent more than the previous year. Notebooks and desktops contributed to these results with 17 percent and 14 percent increases, respectively.*

Verkaufte Stückzahlen	Q1/2005	Q1/2004	Veränderung
CRT-Röhrenmonitore	27.797	77.880	-64%
TFT-Flachbildschirme	340.092	214.484	59%
<b>Belinea Monitore</b>	<b>367.889</b>	<b>292.364</b>	<b>26%</b>
MAXDATA Desktop-Systeme	90.547	79.758	14%
MAXDATA Notebooks	23.013	19.736	17%
<b>MAXDATA PC-Systeme</b>	<b>113.560</b>	<b>99.494</b>	<b>14%</b>
<b>MAXDATA Server-Systeme</b>	<b>3.825</b>	<b>2.572</b>	<b>49%</b>

Units sold	Q1/2005	Q1/2004	Change
CRT tube monitors	27,797	77,880	-64%
TFT flat screens	340,092	214,484	59%
<b>Belinea monitors</b>	<b>367,889</b>	<b>292,364</b>	<b>26%</b>
MAXDATA Desktop systems	90,547	79,758	14%
MAXDATA Notebooks	23,013	19,736	17%
<b>MAXDATA PC systems</b>	<b>113,560</b>	<b>99,494</b>	<b>14%</b>
<b>MAXDATA server systems</b>	<b>3,825</b>	<b>2,572</b>	<b>49%</b>

Umsatz in Mio. EUR	Q1/2005	Q1/2004	Veränderung
Belinea Monitore	74,3	76,4	-2,7%
MAXDATA PC-Systeme	67,8	69,7	-2,7%
MAXDATA Server-Systeme	9,2	8,1	13,6%
Sonstige	11,6	14,0	-17,1%
<b>Total</b>	<b>162,9</b>	<b>168,2</b>	<b>-3,2%</b>

Turnover in million EUR	Q1/2005	Q1/2004	Change
Belinea Monitors	74.3	76.4	-2.7%
MAXDATA PC systems	67.8	69.7	-2.7%
MAXDATA server systems	9.2	8.1	13.6%
Other	11.6	14.0	-17.1%
<b>Total</b>	<b>162.9</b>	<b>168.2</b>	<b>-3.2%</b>

Der rasante Preisverfall führte jedoch dazu, dass sich die ausgezeichnete Absatzentwicklung nicht im gleichen Zuge im Umsatz niederschlug. So erzielte MAXDATA im ersten Quartal einen Umsatz von 162,9 Mio. Euro nach 168,2 Mio. Euro im Vorjahresquartal. Die beiden Hauptumsatzträger, Belinea Monitore und MAXDATA PC-Systeme, büßten trotz der deutlich gesteigerten Verkaufszahlen jeweils 2,7 Prozent an Umsatzvolumen ein. Dagegen verbesserte sich der Umsatz mit Servern um 13,6 Prozent.

The rapid fall in prices however meant that the excellent increases in sales were not represented to the same degree in the turnover figures. As a result, MAXDATA recorded turnover of EUR 162.9 million in the first quarter compared with EUR 168.2 million in the same quarter of last year. In spite of substantial improvements in sales figures, the main revenue generators, Belinea monitors and PC systems, lost 2.7 percent each in turnover volume. In contrast, server turnover increased by 13.6 percent.

Aufgrund des enormen Margendrucks fiel das Betriebsergebnis (EBIT) im ersten Quartal mit minus 0,9 Mio. Euro negativ aus – im Vorjahresquartal waren 1,4 Mio. Euro EBIT erzielt worden.

Because of the massive pressure on margins, operating result (EBIT) fell in the first quarter to negative EUR 0.9 million – in the same quarter of the previous year EBIT was EUR 1.4 million.

### **Erläuterungen und sonstige Pflichtangaben**

Im vorliegenden Bericht wurden keine wesentlichen Änderungen zu früheren Quartals- und Jahresabschlüssen bei den Bewertungs- und Bilanzierungsmethoden vorgenommen.

Hinsichtlich der Eventualschulden gab es keine Änderungen seit dem letzten Bilanzstichtag. Nähere Angaben hierzu enthält der Geschäftsbericht 2004.

Der Saldo aus Währungskursenerträgen und -verlusten betrug im Berichtszeitraum –516 TEUR (Vorjahr –237 TEUR).

### **Ausblick**

Obwohl die Experten des Instituts für Weltwirtschaft für 2005 in Deutschland nur noch ein Wirtschaftswachstum von 0,6 bis 0,8 Prozent erwarten, dürfte sich die IT-Industrie von diesem Negativtrend abkoppeln und als Motor für die gesamte Wirtschaft fungieren. So erwartet der Branchenverband BITKOM für 2005 ein Wachstum von 3,4 Prozent auf rund 135 Mrd. Euro Gesamtumsatz der IT-Branche. Neben der steigenden Nachfrage nach Softwarelösungen rechnet der Verband auch bei Anbietern von Hardware wieder mit besseren Geschäften. Impulse dürften dabei weiterhin professionelle Anwender in den Unternehmen geben, die wieder mehr in neue Informationstechnik investieren und ihre alten Systeme ersetzen, die sie vor dem Jahr 2000 angeschafft haben.

Auch für den europäischen Raum sieht der Fachverband ein stabiles Wachstum. So soll der Umsatz in der Informationstechnik und Telekommunikation im diesem Jahr in Westeuropa um 3,8 Prozent auf 616 Mrd. Euro steigen. Wachstumsschübe werden dabei insbesondere aus dem Mittelstand erwartet.

### **Notes and other compulsory statements**

*No significant alterations to the evaluation and balancing methods of earlier quarterly and annual reports have been applied in the present report.*

*Contingent liabilities have not been subject to amendments since the latest balance sheet date. A detailed account is given in the Annual Report 2004.*

*The net result from exchange rate gains and losses was KEUR –516 during the period of the report (previous year: KEUR –237).*

### **Outlook**

*Although the experts at the Institute for Global Economics expect industrial growth of just 0.6 to 0.8 percent for Germany in 2005, the IT industry may detach itself from this negative trend and act as the engine for the entire economy. Therefore the industry association BITKOM expects the IT industry to grow by 3.4 percent, to total turnover of around EUR 135 billion in 2005. In addition to increasing demand for software solutions, the association expects better business for hardware suppliers. Impulses are likely to continue coming from professional, corporate users who are now investing in new IT once again and replacing their old systems purchased before 2000.*

*The industry association also sees stable growth across Europe. They expect sales in IT and telecommunications to increase by 3.8 percent to EUR 616 billion across Western Europe. They also expect medium-sized companies in particular to provide impetus for growth.*

Von diesem erwarteten Wachstum im Ausland wird MAXDATA profitieren, indem der Auslandsanteil am Umsatz von zuletzt 41 Prozent auf bis zu 45 Prozent zum Jahresende ausgebaut werden soll. Gleichzeitig wird das Unternehmen das Projektgeschäft – also die Belieferung von Großunternehmen, Behörden und Organisationen mit einheitlicher Hardware – verstärken. Bis 2007 soll der Anteil der Großaufträge am Gesamtumsatz auf 30 Prozent wachsen.

Aufgrund dieser und weiterer Maßnahmen zur Steigerung von Absatz und Effizienz rechnet der Vorstand für das gesamte Jahr 2005 mit einem Umsatz von über 700 Mio. Euro nach 660 Mio. Euro 2004. Das EBIT soll 5 Mio. Euro überschreiten, im Vorjahr waren es 0,3 Mio. Euro.

MAXDATA will benefit from this expected international growth, as the share of turnover attributed to international sales is expected to increase from its recent 41 percent to 45 percent by the end of the year. At the same time, the company will strengthen its project business – i.e. deliveries of standardized hardware to large companies, governmental agencies, and organizations. By 2007, the share of total turnover from large projects should increase to 30 percent.

As a result of these and other measures aimed at increasing sales and efficiency, the Management Board expects a turnover of more than EUR 700 million for the 2005 business year, after EUR 660 million in 2004. The EBIT is expected to exceed EUR 5 million; last year the company reported EUR 0.3 million.

<b>Kennzahlen im Überblick</b>	<b>Key Figures</b>	<b>Veränderung 3 Monate 2005/04 Change 3 months 2005/04</b>	<b>3 Monate 2005 3 months 2005</b>	<b>3 Monate 2004 3 months 2004</b>	<b>Gesamt 2004 Total 2004</b>
Alle Angaben nach IFRS in Mio. Euro	All statements according to IFRS in million EUR				
<b>Umsatz</b>	<b>Turnover</b>	<b>-3,2%</b>	<b>162,9</b>	<b>168,2</b>	<b>660,0</b>
<b>Betriebsergebnis (EBIT)</b>	<b>Operating result (EBIT)</b>	<b>-164,3%</b>	<b>-0,9</b>	<b>1,4</b>	<b>0,3</b>
<b>Konzernperioden- fehlbetrag/-überschuss</b>	<b>Consolidated net loss/profit for the period</b>	<b>-950,0%</b>	<b>-1,7</b>	<b>0,2</b>	<b>-1,5</b>
Eigenkapital*	Equity*	-1,9%	165,6	168,8	167,0
Bilanzsumme	Balance sheet total	2,8%	284,6	276,9	285,0
Eigenkapitalquote*	Equity ratio*		58%	61%	59%
Cash-Flow	Cash flow	-34,8%	9,2	14,1	-7,6
Mitarbeiter	Employees	0,6%	1.236	1.229	1.234
<b>Ergebnis pro Aktie (in Euro)</b>	<b>Earnings per share (in EUR)</b>		<b>-0,06</b>	<b>0,01</b>	<b>-0,05</b>
Aktienkurs (Hoch/Tief) (in Euro)	Stock price (high/low) (in EUR)		5,35/2,97	5,75/3,75	5,75/2,71

\* Im Zuge der Anpassung an die geänderten IFRS Anforderungen wurden die Vorjahreswerte an diese Systematik angepasst.

\* Due to modified IFRS requirements the figures from the previous year were adjusted to the systematics.

## Konzernbilanz/*Consolidated Balance Sheet*

<b>Aktiva</b> (Alle Angaben nach IFRS)		<b>31.03.2005</b> <b>TEUR</b>	<b>31.12.2004</b> <b>TEUR</b>
<b>Assets</b> ( <i>All statements according to IFRS</i> )		<b>31.03.2005</b> <b>KEUR</b>	<b>31.12.2004</b> <b>KEUR</b>
<b>Langfristiges Vermögen</b>	<b>Long-term capital</b>		
Immaterielle Vermögenswerte	<i>Intangible assets</i>		
Gewerbliche Schutzrechte und Lizenzen einschließlich Software	<i>Trademarks, licenses and software</i>	5.498	4.439
Geschäfts- oder Firmenwert	<i>Goodwill</i>	2.058	2.166
Geleistete Anzahlungen	<i>Payments on account</i>	0	1.219
		<b>7.556</b>	<b>7.824</b>
Sachanlagen	<i>Property, plant and equipment</i>		
Grundstücke und Gebäude	<i>Land and buildings</i>	38.842	39.349
Technische Anlagen und Maschinen	<i>Machinery and equipment</i>	455	486
Betriebs- und Geschäftsausstattung	<i>Other equipment, furniture and fixtures</i>	5.126	5.374
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	<i>Construction in progress and payments on account</i>	1.212	263
		<b>45.635</b>	<b>45.472</b>
Finanzanlagen	<i>Long-term financial assets</i>		
Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	<i>Investments in associates</i>	174	174
Ausleihungen	<i>Loans</i>	59	59
		<b>233</b>	<b>233</b>
Latente Steuern	<i>Deferred taxes</i>	<b>6.389</b>	<b>6.448</b>
		<b>59.813</b>	<b>59.977</b>
<b>Kurzfristiges Vermögen</b>	<b>Short-term capital</b>		
Vorräte	<i>Inventories</i>		
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	<i>Raw materials and supplies</i>	37.136	33.632
Unfertige Erzeugnisse	<i>Work in progress</i>	5	63
Fertige Erzeugnisse und Waren	<i>Finished goods and purchased goods</i>	33.436	26.460
		<b>70.577</b>	<b>60.155</b>
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	<i>Receivables and other assets</i>		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	<i>Trade receivables</i>	74.180	92.133
- davon mit assoziierten Unternehmen	<i>- thereof due from associates</i>		
TEUR 10 (2004: TEUR 4)	<i>KEUR 10 (2004: KEUR 4)</i>		
Sonstige Vermögenswerte	<i>Other assets</i>	12.540	13.207
Ertragsteuererstattungsansprüche	<i>Current tax assets</i>	2.575	4.501
		<b>89.295</b>	<b>109.841</b>
Wertpapiere	<i>Securities</i>	24	24
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	<i>Cash and cash equivalents</i>	62.469	53.293
Rechnungsabgrenzungsposten	<i>Prepaid expenses</i>	2.385	1.676
		<b>224.750</b>	<b>224.989</b>
		<b>284.563</b>	<b>284.966</b>

<b>Passiva</b> (Alle Angaben nach IFRS)		<b>31.03.2005</b> <b>TEUR</b>	<b>31.12.2004</b> <b>TEUR</b>
<b>Equity and liabilities</b> (All statements according to IFRS)		<b>31.03.2005</b> <b>KEUR</b>	<b>31.12.2004</b> <b>KEUR</b>
<b>Eigenkapital</b>	<b>Equity</b>		
Anteil des Konzerns	<i>Group interest</i>		
Gezeichnetes Kapital	<i>Subscribed capital</i>	29.000	29.000
Kapitalrücklage	<i>Capital reserve</i>	145.660	145.660
Accumulated other comprehensive income	<i>Accumulated other comprehensive income</i>	89	-48
Konzernbilanzverlust	<i>Consolidated accumulated loss</i>	-9.577	-7.919
		165.172	166.693
Anteile anderer Gesellschafter	<i>Minority interest</i>	418	346
		<b>165.590</b>	<b>167.039</b>
<b>Langfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>Long-term liabilities</b>		
Sonstige Rückstellungen	<i>Other provisions</i>		
abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>less the current portion</i>	5.964	5.667
Rechnungsabgrenzungsposten	<i>Deferred income</i>		
abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>less the current portion</i>	3.250	3.234
		<b>9.214</b>	<b>8.901</b>
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>Short-term liabilities</b>		
Verbindlichkeiten aus	<i>Trade accounts payable</i>		
Lieferungen und Leistungen		76.538	73.596
Steuerrückstellungen	<i>Tax provisions</i>	183	405
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	<i>Other current provisions</i>	15.774	15.976
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	<i>Other current liabilities</i>	12.948	14.889
Kurzfristiger Anteil des	<i>Current portion</i>		
Rechnungsabgrenzungspostens	<i>of deferred income</i>	4.316	4.160
		<b>109.759</b>	<b>109.026</b>
		<b>284.563</b>	<b>284.966</b>

## Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Alle Angaben nach IFRS	1. Quartal 2005 TEUR	1. Quartal 2004 TEUR
Umsatzerlöse	162.948	168.188
Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	252	-384
Sonstige betriebliche Erträge	4.566	3.396
Materialaufwand		
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	-136.567	-138.689
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-841	-910
Personalaufwand		
Löhne und Gehälter	-11.995	-12.010
Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	-2.305	-2.236
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-1.841	-1.945
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-15.078	-13.999
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>-861</b>	<b>1.411</b>
Erträge aus Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens	0	132
Zinserträge	374	226
Abschreibungen auf Finanzanlagen und Wertpapiere des Umlaufvermögens	0	-3
Andere Finanzerträge/-aufwendungen	0	8
Zinsaufwendungen	-217	-235
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>-704</b>	<b>1.539</b>
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-882	-1.282
<b>Ergebnis nach Ertragsteuern</b>	<b>-1.586</b>	<b>257</b>
Anderen Gesellschaftern zustehender Gewinn	-72	-59
<b>Konzernperiodenfehlbetrag/-überschuss</b>	<b>-1.658</b>	<b>198</b>
<b>Unverwässertes Ergebnis pro Aktie</b>		
Konzernperiodenfehlbetrag/-überschuss (in Euro)	-1.658.496	198.373
Aktien (gewogener Durchschnitt)	28.000.000	28.000.000
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	-0,06	0,01
<b>Verwässertes Ergebnis pro Aktie</b>		
Konzernperiodenfehlbetrag/-überschuss (in Euro)	-1.658.496	198.373
Aktien (gewogener Durchschnitt)	28.000.000	28.000.000
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	-0,06	0,01



## Consolidated Income Statement

<i>All statements according to IFRS</i>	<b>1st quarter 2005 KEUR</b>	<b>1st quarter 2004 KEUR</b>
Turnover	162,948	168,188
Increase in finished goods and work in progress	252	-384
Other operating income	4,566	3,396
Cost of materials		
Cost of raw materials and supplies and of purchased goods	-136,567	-138,689
Cost of purchased services	-841	-910
Personnel expenses		
Wages and salaries	-11,995	-12,010
Social security contributions and other pension cost	-2,305	-2,236
Depreciation and amortization of tangible and intangible assets	-1,841	-1,945
Other operating expenses	-15,078	-13,999
<b>Loss/profit from ordinary operations</b>	<b>-861</b>	<b>1,411</b>
Income from investments and other long-term financial assets	0	132
Interest earnings	374	226
Write-off of financial assets and securities	0	-3
Other investment income/expenditure	0	8
Interest expenditures	-217	-235
<b>Loss/profit before tax</b>	<b>-704</b>	<b>1,539</b>
Income taxes	-882	-1,282
<b>Loss/profit after tax</b>	<b>-1,586</b>	<b>257</b>
Minority interest	-72	-59
<b>Consolidated net loss/profit for the period</b>	<b>-1,658</b>	<b>198</b>
<b>Undiluted earnings per share</b>		
Consolidated net loss/profit for the period (in EUR)	-1,658,496	198,373
Shares (weighted average)	28,000,000	28,000,000
Earnings per share (in EUR)	-0.06	0.01
<b>Diluted earnings per share</b>		
Consolidated net loss/profit for the period (in EUR)	-1,658,496	198,373
Shares (weighted average)	28,000,000	28,000,000
Earnings per share (in EUR)	-0.06	0.01

## Konzern-Kapitalflussrechnung/Consolidated Cash Flow Statement

Alle Angaben nach IFRS <i>All statements according to IFRS</i>		1. Quartal 2005 TEUR 1st quarter 2005 KEUR	1. Quartal 2004 TEUR 1st quarter 2004 KEUR
Periodenergebnis vor anderen Gesellschaftern zustehendem Gewinn, Ertragsteuern, Zinsen und Finanzerträgen/-aufwendungen	<i>Loss/profit for the period, before deduction of profit attributable to other shareholders, income taxes, interest and investment income/expenditure</i>	-861	1.411
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	<i>Depreciation and amortization of tangible and intangible assets</i>	1.841	1.945
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen	<i>Increase/decrease in provisions</i>	95	-2.178
Verlust/Gewinn aus dem Abgang von Ver- mögenswerten des langfristigen Vermögens	<i>Loss/profit from disposal of long-term assets</i>	6	-9
Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	<i>Decrease in inventories, trade receivables and other assets that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	7.653	29.525
Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	<i>Increase/decrease in trade payables and other liabilities that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	1.240	-14.715
Erhaltene Zinszahlungen	<i>Interest payments received</i>	374	342
Zinszahlungen	<i>Interest paid</i>	-218	-227
Ertragsteuerzahlungen/-erstattungen	<i>Income taxes payments/refunds</i>	881	-1.299
<b>Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit</b>	<b>Cash flow from operating activities</b>	<b>11.011</b>	<b>14.795</b>
<b>Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit</b>	<b>Cash flow from investing activities</b>	<b>-1.809</b>	<b>977</b>
<b>Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit</b>	<b>Cash flow from financing activities</b>	<b>0</b>	<b>-1.678</b>
<b>Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestands</b>	<b>Change in cash and cash equivalents</b>	<b>9.202</b>	<b>14.094</b>
Veränderung der kumulierten Währungskursdifferenzen	<i>Change in currency translation adjustment</i>	-26	-375
Finanzmittelfonds am Anfang des Geschäftsjahres	<i>Cash and cash equivalents at beginning of fiscal year</i>	53.293	61.328
<b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b>Cash and cash equivalents at end of the period</b>	<b>62.469</b>	<b>75.047</b>
<b>Zusammensetzung des Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b>Composition of cash and cash equivalents at end of the period</b>		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	<i>Cash and cash equivalents</i>	62.469	75.047
<b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b>Cash and cash equivalents at end of the period</b>	<b>62.469</b>	<b>75.047</b>

## Veränderung des Eigenkapitals und der Anteile anderer Gesellschafter Consolidated Statement of Changes in Equity and Minority Interest

Alle Angaben nach IFRS in TEUR  All statements according to IFRS in KEUR	Gezeichnetes Kapital  Subscribed capital	Kapital- rücklage  Capital reserve	Accumulated other comprehensive income		Konzern- bilanz- verlust  Consolidated accumulated loss	Anteil des Konzerns Group interest	Anteile anderer Gesellschafter Minority interest	Summe  Total
			Kumulierte Währungskurs- differenzen  Currency translation adjustment	Marktbewer- tung von Finanz- instrumenten  Fair value measu- rement of finan- cial instruments				
<b>01.01.2004</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>434</b>	<b>0</b>	<b>-6.463</b>	<b>168.631</b>	<b>259</b>	<b>168.890</b>
Other comprehensive income	0	0	-375	0	0	-375	0	-375
Konzernperiodenüberschuss Consolidated net profit	0	0	0	0	198	198	0	198
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter Changes in minority interest	0	0	0	0	0	0	59	59
<b>31.03.2004</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>59</b>	<b>0</b>	<b>-6.265</b>	<b>168.454</b>	<b>318</b>	<b>168.772</b>
<b>01.01.2005</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>-48</b>	<b>0</b>	<b>-7.919</b>	<b>166.693</b>	<b>346</b>	<b>167.039</b>
Other comprehensive income	0	0	-26	163	0	137	0	137
Konzernperiodenfehlbetrag Consolidated net loss	0	0	0	0	-1.658	-1.658	0	-1.658
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter Changes in minority interest	0	0	0	0	0	0	72	72
<b>31.03.2005</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>-74</b>	<b>163</b>	<b>-9.577</b>	<b>165.172</b>	<b>418</b>	<b>165.590</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

## Segmentberichterstattung Geographical Segment Data

Alle Angaben nach IFRS All statements according to IFRS  Januar-März (TEUR) January-March (KEUR)	Inland Domestic		Ausland Foreign countries		Konsolidierung Consolidation		Gesamt Total	
	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004
Externe Verkäufe External sales	89.368	98.333	73.580	69.855	0	0	162.948	168.188
Verkäufe zwischen den Segmenten Intersegment sales	63.274	56.419	0	0	-63.274	-56.419	0	0
Erträge Revenues	152.642	154.752	73.580	69.855	-63.274	-56.419	162.948	168.188
<b>Segmentergebnis Segment result</b>	<b>16.882</b>	<b>18.600</b>	<b>8.909</b>	<b>9.606</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>25.791</b>	<b>28.206</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet  
Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

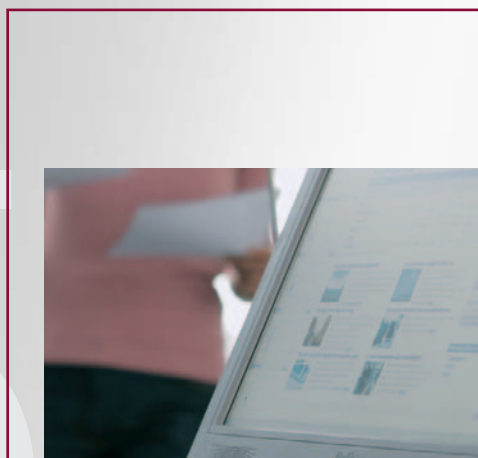
## Optionen und eigene Anteile Stock Options and Own Shares

31.03.2005	Anzahl Number
<b>Optionen Stock options</b>	
Vorstand Management Board	3.000
Mitarbeiteroptionen Stock options held by employees	64.394
<b>Eigene Anteile Own stock</b>	1.000.000

## Mitarbeiterentwicklung Development of Human Resources

Alle Angaben nach IFRS All statements according to IFRS  Mitarbeiter (Vollzeitkräfte) Employees (full-time equivalents)	2005	2004	Veränderung Change
durchschnittlich Januar-März average January-March	1.236	1.229	0,6%
zum Stichtag 31.03. on balance sheet date 31.03.	1.239	1.232	0,6%

# 05



## MAXDATA

MAXDATA AG  
Investor Relations  
Elbestraße 12-16, D-45768 Marl  
Tel: +49 2365 952-2122  
Fax: +49 2365 952-2125  
E-Mail: [ir@maxdata.com](mailto:ir@maxdata.com)  
[www.maxdata.de](http://www.maxdata.de)

### **6-Monatsbericht 2005/6 Months' Report 2005**

11. August 2005/11. August 2005

### **9-Monatsbericht 2005/9 Months' Report 2005**

11. November 2005/11. November 2005

### **Aufsichtsrat / Supervisory Board**

Siegfried Kaske (Vorsitzender/Chairman)  
Dr. Heinrich Böhmer (Stellvertretender Vorsitzender/Deputy Chairman)  
Claas Kleyboldt, Hans Reischl, Bernhard Scholtes, Klaus Wiegandt

### **Vorstand / Management Board**

Jürgen Renz (Sprecher/Spokesman)  
Thomas Stiegler (Stellvertretender Sprecher/Deputy Spokesman)  
Reinhard Blunck