

MAXDATA



3-Monatsbericht 2006
3 Months' Report 2006

Marktlage

Der konjunkturelle Aufschwung in Deutschland hat sich weiter stabilisiert. Zu diesem Ergebnis kommt das ifo-Institut in seiner Analyse der ersten drei Monate des Jahres 2006. Danach haben sich sowohl das Geschäftsklima wie auch die Geschäftslage in Deutschland im Vergleich zum Vorquartal verbessert. Die Aussichten für das Gesamtjahr bleiben nach Ansicht des Wirtschaftsinstituts weiterhin optimistisch.

Auch der Branchenverband BITKOM blickt mit wachsendem Optimismus in das Jahr 2006. Der Markt für Informationstechnik und Telekommunikation wird nach Berechnung des Verbandes in diesem Jahr ein Umsatzvolumen von 137,4 Mrd. Euro und damit eine Steigerung von 2,4 Prozent gegenüber 2005 verzeichnen. Investitionen werden dabei vor allem von professionellen Anwendern aus dem Mittelstand kommen, die ihre Soft- und Hardware modernisieren. Insgesamt rechnet BITKOM mit einem Absatzplus an Personal Computern von 6,1 Prozent auf 9,4 Mio. Einheiten. Gleichwohl wird der Umsatzzanstieg bei IT-Hardware auf Grund des nach wie vor harten Preiswettbewerbs mit einem Plus von nur 0,9 Prozent unter dem Branchendurchschnitt liegen.

Absatz- und Ertragslage

Nach den enormen Absatzsteigerungen des vergangenen Jahres ist es MAXDATA im ersten Quartal 2006 nicht gelungen, die Absatzzahlen des Vorjahresquartals erneut zu übertreffen. In der Produktgruppe Belinea setzte das Unternehmen im Berichtszeitraum rund 341.000 Monitore gegenüber etwa 368.000 im Vorjahresquartal ab. Dies resultiert in erster Linie aus dem Nachfragerückgang bei Röhrenmonitoren, die nur noch eine geringe Bedeutung im Markt haben. In dem für MAXDATA wichtigen Segment der TFT-Bildschirme konnte das Unternehmen das gute Vorjahresniveau mit einem leichten Absatzminus von nur einem Prozent knapp behaupten.

Auch im Bereich Notebooks konnte das Unternehmen mit rund 22.800 verkauften Einheiten den Absatz des Vorjahres von circa 23.000 nahezu erreichen. Dagegen

Market situation

The economic improvement in Germany has continued to stabilize further. The ifo Institute has come to this conclusion in its analysis of the first three months of 2006. According to the report both the business climate and situation in Germany have improved over the previous quarter. The business research institute sees prospects for the year on the whole remaining optimistic.

The BITKOM industry association also views 2006 with growing optimism. According to the association's forecast, the information technology and telecommunications industry is expected to see turnover of EUR 137.4 billion, which amounts to a 2.4 percent increase over 2005. Investments will mainly come from professional users in medium-sized companies who want to bring their hardware and software up to date. BITKOM forecasts a 6.1 percent overall increase in sales of PCs to 9.4 million units. However, as a result of the hard price competition, sales of IT hardware will increase by just 0.9 percent, which is below the industry average.

Sales and profitability

After the enormous increases in sales in the previous year, MAXDATA was not able to beat sales figures again in 2006 for the same quarter of the previous year. The Belinea product group sold around 341,000 monitors in the reporting period compared to some 368,000 in the same quarter of the previous year. This is primarily the result of the fall in demand for CRT monitors, which is now of only minor importance in the market. In the TFT display segment, which is important for MAXDATA, the company was able to maintain its overall level of the previous year with a slight 1 percent fall in sales.

In notebooks as well, the company sold around 22,800 units and therefore nearly met the previous year's figures of about 23,000. In contrast, the sale of desktop PCs fell by 9 percent to approx. 82,600 units.

Verkaufte Stückzahlen	Q1/2006	Q1/2005	Veränderung
CRT-Röhrenmonitore	2.982	27.797	-89,3%
TFT-Flachbildschirme	337.840	340.092	-0,7%
Belinea Monitore	340.822	367.889	-7,4%
MAXDATA Desktop-PCs	82.627	90.547	-8,7%
MAXDATA Notebooks	22.783	23.013	-1,0%
MAXDATA PC-Systeme	105.410	113.560	-7,2%
MAXDATA Server-Systeme	3.664	3.825	-4,2%

Units sold	Q1/2006	Q1/2005	Change
CRT tube monitors	2,982	27,797	-89.3%
TFT flat screens	337,840	340,092	-0.7%
Belinea monitors	340,822	367,889	-7.4%
MAXDATA Desktop PCs	82,627	90,547	-8.7%
MAXDATA Notebooks	22,783	23,013	-1.0%
MAXDATA PC systems	105,410	113,560	-7.2%
MAXDATA server systems	3,664	3,825	-4.2%

Umsatz in Mio. Euro	Q1/2006	Q1/2005	Veränderung
Belinea Monitore	67,4	74,3	-9,3%
MAXDATA PC-Systeme	59,7	67,8	-11,9%
MAXDATA Server-Systeme	8,3	9,2	-9,8%
Sonstige	14,9	11,6	28,4%
Total	150,3	162,9	-7,7%

Turnover in million EUR	Q1/2006	Q1/2005	Change
Belinea Monitors	67.4	74.3	-9.3%
MAXDATA PC systems	59.7	67.8	-11.9%
MAXDATA server systems	8.3	9.2	-9.8%
Other	14.9	11.6	28.4%
Total	150.3	162.9	-7.7%

ging der Absatz von Desktop-PCs um 9 Prozent auf gut 82.600 Stück zurück. Insgesamt setzte MAXDATA 105.410 PC-Systeme, also Notebooks und Desktop-PCs, ab, nach 113.560 in der Vorjahresperiode. In der Sparte Server-Systeme wurden mit 3.664 Systemen 4 Prozent weniger verkauft als im ersten Quartal 2005.

Der Umsatz für das erste Quartal 2006 liegt mit 150,3 Mio. Euro um 7,7 Prozent unter dem Umsatz des Vorjahreszeitraums von 162,9 Mio. Euro. Das Betriebsergebnis (EBIT) beträgt -17,6 Mio. Euro nach -0,9 Mio. Euro im ersten Quartal 2005. Die Aufwendungen für die Restrukturierung von MAXDATA in Höhe von 6,0 Mio. Euro sind in diesem Betrag bereits enthalten. Das EBIT vor Restrukturierung beläuft sich auf -11,6 Mio. Euro.

In total MAXDATA sold 105,410 PC systems, i.e. notebooks and desktop PCs, compared to 113,560 in the same period of 2005. The company sold 3,664 server systems, 4 percent less than in the first quarter of 2005.

The turnover of EUR 150.3 million for the first quarter of 2006 is 7.7 percent lower as compared to EUR 162.9 million in the previous year. The operating result (EBIT) totaled negative EUR 17.6 million after a negative EUR 0.9 million in the first quarter of 2005. This already includes expenses totaling EUR 6.0 million for restructuring at MAXDATA. The EBIT before restructuring is equivalent to a loss of EUR 11.6 million.

Erläuterungen und sonstige Pflichtangaben

Im vorliegenden Bericht wurden keine wesentlichen Änderungen zu früheren Quartals- und Jahresabschlüssen bei den Bewertungs- und Bilanzierungsmethoden vorgenommen.

Nähere Angaben zu den Eventualschulden enthält der Geschäftsbericht 2005. Darüber hinaus hat im Januar die Zentralstelle für private Überspielungsrechte (ZPÜ) gegen MAXDATA und weitere rund 20 Hersteller und Händler von Personal Computern die Schiedsstelle beim Deutschen Patent- und Markenamt in München angerufen. Die ZPÜ als Vertreterin der Urheber von Film- und Musikwerken verlangt für jeden seit dem 1. Januar 2002 in der Bundesrepublik Deutschland veräußerten oder in Verkehr gebrachten PC eine pauschale Urheberrechtsabgabe von 18,42 Euro.

Der Saldo aus Währungskursenerträgen und -verlusten betrug im Berichtszeitraum 180 TEUR (Vorjahr: -516 TEUR).

Im Einvernehmen mit dem Aufsichtsrat hat Jürgen Renz sein Amt als Vorstandsmitglied der MAXDATA AG und Sprecher des Vorstands niedergelegt. Thomas Stiegler, seit 2001 Mitglied des Vorstands und CFO, übernimmt von Jürgen Renz zusätzlich das Ressort Sales und Marketing sowie die Funktion als Sprecher.

Ausblick

Nachdem MAXDATA im Laufe des ersten Quartals 2006 einen Umsatz- und Ergebnisrückgang gegenüber dem Vorjahreszeitraum verzeichnete, hat der Vorstand zur Verbesserung der Ertragssituation ein umfassendes Restrukturierungsprogramm gestartet. Ziel dieser Maßnahme ist es, den Break-Even auf einem niedrigeren Umsatzniveau wieder zu erreichen.

Die Restrukturierung umfasst drei Bereiche: Beschaffung, Kosten und Vertrieb. Im Bereich Beschaffung werden der Einkaufsprozess optimiert, die Ausgabenkontrolle verbessert und der Wettbewerb der Lieferanten erhöht. Zugleich werden 300 Arbeitsplätze gestrichen und ein verstärktes Kostendenken implementiert.

Notes and other compulsory information

There have been no significant alterations to the evaluation and balancing methods of earlier quarterly and annual reports in this report.

The 2005 Annual Report contains further information on contingent liabilities. In addition, the Central Office for Personal Copying Rights (ZPÜ) filed a complaint with the arbitrating board at the German Patent and Trademark Office in Munich against MAXDATA and some 20 other manufacturers and sellers of personal computers. The ZPÜ, as the representative for the copyright holders for works of film and music, is demanding a flat-rate copyright fee of EUR 18.42 for every PC sold or brought to market in the Federal Republic of Germany since 1 January 2002.

The net result from exchange rate gains and losses in the reporting period was KEUR 180 (previous year: KEUR -516).

In agreement with the Supervisory Board, Jürgen Renz resigned from his position as a member of the MAXDATA AG Management Board and Board Spokesman. Thomas Stiegler, who has been a member of the Management Board and CFO since 2001, has taken over the departments sales and marketing as well as the post as spokesman of the Management Board.

Outlook

After MAXDATA had recorded falls in sales and profits in the first quarter of 2006 over the same period in the previous year, the Management Board started a comprehensive restructuring program to improve profitability. The aim of this program is to reach again a break-even point on a lower sales level.

The restructuring covers three areas: procurement, costs and sales. In procurement the purchasing process will be optimized, expense controlling improved, and supplier competition increased. There will also be 300 layoffs and greater concentration on costs. In sales MAXDATA will further optimize structures to more strongly orient them towards increasing

Im Vertrieb werden die Strukturen weiter optimiert und noch stärker auf die Steigerung des Absatzes ausgerichtet. MAXDATA wird zur Stärkung der Wettbewerbssituation in strategischen Zielmärkten wie Polen und der Ukraine expandieren, um vorhandene Marktpotenziale zu nutzen. Zudem werden die erfolgreich etablierten Partnerprogramme zur Unterstützung der MAXDATA Partner weiter ausgebaut.

MAXDATA rechnet im Bereich Belinea für das laufende Geschäftsjahr mit einem leichten Absatzwachstum, während die Absätze bei den PC-Systemen hinter den Vorjahreswerten zurückbleiben dürften. Insgesamt erwartet MAXDATA für 2006 einen Umsatz von 600 Mio. Euro und ein EBIT von –19,6 Mio. Euro, wovon der einmalige Restrukturierungsaufwand 6,0 Mio. Euro betragen wird. Ab 2007 soll das Restrukturierungsprogramm seine volle Wirkung entfalten und bei unveränderter Umsatzprognose zu einem wieder ausgeglicheneren Ergebnis führen.

sales. In order to strengthen the company's competitive situation and exploit existing market potential MAXDATA will be expanding in strategic target markets such as Poland and Ukraine. In addition, in order to provide further support for MAXDATA partners we will be expanding the already successful partner programs.

In the current business year MAXDATA forecasts a slight increase in sales for Belinea while the sales of computer systems are likely to be behind the previous year. Overall, MAXDATA expects a turnover of EUR 600 million and an EBIT of EUR –19.6 million in 2006, of which the overhead costs for restructuring will amount to EUR 6.0 million. As of 2007 the restructuring program will have its full effect and should once again yield a balanced result at a similar level of turnover.

Kennzahlen im Überblick	Key Figures	Veränderung 3 Monate 2006/05 Change 3 months 2006/05	3 Monate 2006 3 months 2006	3 Monate 2005 3 months 2005	Gesamt 2005 Total 2005
Alle Angaben nach IFRS in Mio. Euro	All statements according to IFRS in million EUR				
Umsatz	Turnover	–7,7%	150,3	162,9	657,4
Betriebsergebnis (EBIT)	Operating result (EBIT)		–17,6	–0,9	–34,9
Konzernperiodenfehlbetrag	Consolidated net loss for the period		–17,1	–1,7	–39,6
Eigenkapital	Equity	–33,3%	110,4	165,6	127,8
Bilanzsumme	Balance sheet total	–16,2%	238,5	284,6	277,1
Eigenkapitalquote	Equity ratio		46%	58%	46%
Cash-Flow	Cash flow	–95,7%	0,4	9,2	–26,2
Mitarbeiter	Employees	3,4%	1.278	1.236	1.243
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	Earnings per share (in EUR)		–0,61	–0,06	–1,41
Aktienkurs (Hoch/Tief) (in Euro)	Stock price (high/low) (in EUR)		3,33/2,06	5,35/2,97	5,35/2,52

Konzernbilanz/*Consolidated Balance Sheet*

Aktiva (Alle Angaben nach IFRS)		31.03.2006 TEUR	31.12.2005 TEUR
Assets (<i>All statements according to IFRS</i>)		31.03.2006 KEUR	31.12.2005 KEUR
Langfristiges Vermögen	Long-term capital		
Immaterielle Vermögenswerte	<i>Intangible assets</i>		
Gewerbliche Schutzrechte und Lizenzen einschließlich Software	<i>Trademarks, licenses and software</i>	3.938	4.458
Geschäfts- oder Firmenwert	<i>Goodwill</i>	4.104	2.166
Geleistete Anzahlungen	<i>Payments on account</i>	16	0
		8.058	6.624
Sachanlagen	<i>Property, plant and equipment</i>		
Grundstücke und Gebäude	<i>Land and buildings</i>	36.888	37.372
Technische Anlagen und Maschinen	<i>Machinery and equipment</i>	2.930	2.791
Betriebs- und Geschäftsausstattung	<i>Other equipment, furniture and fixtures</i>	4.059	4.209
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	<i>Construction in progress and payments on account</i>	35	3
		43.912	44.375
Finanzanlagen	<i>Long-term financial assets</i>		
Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	<i>Investments in associates</i>	138	138
Ausleihungen	<i>Loans</i>	65	65
		203	203
Latente Steuern	<i>Deferred taxes</i>	2.934	2.388
		55.107	53.590
Kurzfristiges Vermögen	Short-term capital		
Vorräte	<i>Inventories</i>		
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	<i>Raw materials and supplies</i>	23.539	43.020
Unfertige Erzeugnisse	<i>Work in progress</i>	97	127
Fertige Erzeugnisse und Waren	<i>Finished goods and purchased goods</i>	32.349	43.659
		55.985	86.806
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	<i>Receivables and other assets</i>		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	<i>Trade receivables</i>	70.749	99.987
- davon mit assoziierten Unternehmen	<i>- thereof due from associates</i>		
TEUR 1 (2005: TEUR 2)	<i>KEUR 1 (2005: KEUR 2)</i>		
Sonstige Vermögenswerte	<i>Other assets</i>	9.261	7.230
Derivative Finanzinstrumente	<i>Derivative financial instruments</i>	177	535
Ertragsteuererstattungsansprüche	<i>Current tax assets</i>	1.988	1.913
		82.175	109.665
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	<i>Cash and cash equivalents</i>	45.268	27.080
		183.428	223.551
		238.535	277.141

Passiva (Alle Angaben nach IFRS)		31.03.2006 TEUR	31.12.2005 TEUR
Equity and liabilities (All statements according to IFRS)		31.03.2006 KEUR	31.12.2005 KEUR
Eigenkapital	Equity		
Anteil des Konzerns	<i>Group interest</i>		
Gezeichnetes Kapital	<i>Subscribed capital</i>	29.000	29.000
Kapitalrücklage	<i>Capital reserve</i>	145.660	145.660
Accumulated other comprehensive income	<i>Accumulated other comprehensive income</i>	-80	136
Konzernbilanzverlust	<i>Consolidated accumulated loss</i>	-55.291	-38.235
Eigene Anteile	<i>Own shares</i>	-9.270	-9.270
		110.019	127.291
Anteile anderer Gesellschafter	<i>Minority interest</i>	369	471
		110.388	127.762
Langfristige Verbindlichkeiten	Long-term liabilities		
Sonstige Rückstellungen abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>Other provisions less the current portion</i>	8.441	7.906
Rechnungsabgrenzungsposten abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>Deferred income less the current portion</i>	2.909	3.002
		11.350	10.908
Kurzfristige Verbindlichkeiten	Short-term liabilities		
Kurzfristige Darlehen und kurzfristig fälliger Anteil langfristiger Darlehen	<i>Short-term debt and current portion of long-term debt</i>	17.777	0
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	<i>Trade accounts payable</i>	53.192	93.046
Steuerrückstellungen	<i>Tax provisions</i>	186	537
Derivative Finanzinstrumente	<i>Derivative financial instruments</i>	111	234
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	<i>Other current provisions</i>	25.868	25.612
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	<i>Other current liabilities</i>	15.436	14.847
Kurzfristiger Anteil des Rechnungsabgrenzungspostens	<i>Current portion of deferred income</i>	4.227	4.195
		116.797	138.471
		238.535	277.141

Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Alle Angaben nach IFRS	1. Quartal 2006 TEUR	1. Quartal 2005 TEUR
Umsatzerlöse	150.347	162.948
Verminderung/Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	-597	252
Sonstige betriebliche Erträge	4.504	4.566
Materialaufwand		
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	-132.695	-136.567
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-697	-841
Personalaufwand		
Löhne und Gehälter	-16.749	-11.995
Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	-2.503	-2.305
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-1.724	-1.841
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-17.458	-15.078
Betriebsergebnis	-17.572	-861
Zinserträge	277	374
Zinsaufwendungen	-150	-217
Ergebnis vor Ertragsteuern	-17.445	-704
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	411	-882
Ergebnis nach Ertragsteuern	-17.034	-1.586
Anderen Gesellschaftern zustehender Gewinn	-22	-72
Konzernperiodenfehlbetrag	-17.056	-1.658
Unverwässertes Ergebnis pro Aktie		
Konzernperiodenfehlbetrag (in Euro)	-17.056.098	-1.658.496
Aktien (gewogener Durchschnitt)	28.000.000	28.000.000
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	-0,61	-0,06
Verwässertes Ergebnis pro Aktie		
Konzernperiodenfehlbetrag (in Euro)	-17.056.098	-1.658.496
Aktien (gewogener Durchschnitt)	28.000.000	28.000.000
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	-0,61	-0,06

Consolidated Income Statement

<i>All statements according to IFRS</i>	1st quarter 2006 KEUR	1st quarter 2005 KEUR
Turnover	150,347	162,948
Decrease/Increase in finished goods and work in progress	-597	252
Other operating income	4,504	4,566
Cost of materials		
Cost of raw materials and supplies and of purchased goods	-132,695	-136,567
Cost of purchased services	-697	-841
Personnel expenses		
Wages and salaries	-16,749	-11,995
Social security contributions and other pension cost	-2,503	-2,305
Depreciation and amortization of tangible and intangible assets	-1,724	-1,841
Other operating expenses	-17,458	-15,078
Loss from ordinary operations	-17,572	-861
Interest earnings	277	374
Interest expenditures	-150	-217
Loss before tax	-17,445	-704
Income taxes	411	-882
Loss after tax	-17,034	-1,586
Minority interest	-22	-72
Consolidated net loss for the period	-17,056	-1,658
Undiluted earnings per share		
Consolidated net loss for the period (in EUR)	-17,056,098	-1,658,496
Shares (weighted average)	28,000,000	28,000,000
Earnings per share (in EUR)	-0.61	-0.06
Diluted earnings per share		
Consolidated net loss for the period (in EUR)	-17,056,098	-1,658,496
Shares (weighted average)	28,000,000	28,000,000
Earnings per share (in EUR)	-0.61	-0.06

Konzern-Kapitalflussrechnung/ Consolidated Cash Flow Statement

Alle Angaben nach IFRS <i>All statements according to IFRS</i>		1. Quartal 2006 TEUR 1st quarter 2006 KEUR	1. Quartal 2005 TEUR 1st quarter 2005 KEUR
Periodenergebnis vor anderen Gesellschaftern zustehendem Gewinn, Ertragsteuern, Zinsen und Finanzerträgen/-aufwendungen	<i>Loss for the period, before deduction of profit attributable to other shareholders, income taxes, interest and investment income/expenditure</i>	-17.572	-861
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	<i>Depreciation and amortization of tangible and intangible assets</i>	1.724	1.841
Zunahme der Rückstellungen	<i>Increase in provisions</i>	791	95
Verlust aus dem Abgang von Vermögens- werten des langfristigen Vermögens	<i>Loss from disposal of long-term assets</i>	2	6
Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	<i>Decrease in inventories, trade receivables and other assets that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	58.188	7.653
Abnahme/Zunahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	<i>Decrease/Increase in trade payables and other liabilities that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	-39.651	1.240
Erhaltene Zinszahlungen	<i>Interest payments received</i>	277	374
Zinszahlungen	<i>Interest paid</i>	-150	-218
Ertragsteuerzahlungen/-erstattungen	<i>Income taxes payments/refunds</i>	-561	881
Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit	Cash flow from operating activities	3.048	11.011
Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit	Cash flow from investing activities	-2.499	-1.809
Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit	Cash flow from financing activities	-120	0
Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestands	Change in cash and cash equivalents	429	9.202
Veränderung der kumulierten Währungskursdifferenzen	<i>Change in currency translation adjustment</i>	-18	-26
Finanzmittelfonds am Anfang des Geschäftsjahres	<i>Cash and cash equivalents at beginning of business year</i>	27.080	53.293
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of the period	27.491	62.469
Zusammensetzung des Finanzmittelfonds am Ende der Periode	Composition of cash and cash equivalents at end of the period		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	<i>Cash and cash equivalents</i>	45.268	62.469
Jederzeit fällige Bankverbindlichkeiten	<i>Bank liabilities due on demand</i>	-17.777	0
Finanzmittelfonds am Ende der Periode	Cash and cash equivalents at end of the period	27.491	62.469

Veränderung des Eigenkapitals und der Anteile anderer Gesellschafter Consolidated Statement of Changes in Equity and Minority Interest

Alle Angaben nach IFRS in TEUR All statements according to IFRS in KEUR	Ge- zeichnetes Kapital Subscribed capital	Kapital- rücklage Capital reserve	Accumulated other comprehensive income		Konzern- bilanzge- winn/verlust Consolidated accumulated profit/loss	Eigene Anteile Own shares	Anteil des Konzerns Group interest	Anteile anderer Ge- sellschafter Minority interest	Summe Total
			Kumulierte Währungskurs- differenzen Currency translation adjustment	Marktbewer- tung von Finanz- instrumenten Fair value measu- rement of finan- cial instruments					
01.01.2005	29.000	145.660	-48	0	1.351	-9.270	166.693	346	167.039
Other comprehensive income	0	0	-26	163	0	0	137	0	137
Konzernperiodenfehlbetrag Consolidated net loss	0	0	0	0	-1.658	0	-1.658	0	-1.658
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter Changes in minority interest	0	0	0	0	0	0	0	72	72
31.03.2005	29.000	145.660	-74	163	-307	-9.270	165.172	418	165.590
01.01.2006	29.000	145.660	-62	198	-38.235	-9.270	127.291	471	127.762
Other comprehensive income	0	0	-18	-198	0	0	-216	0	-216
Konzernperiodenfehlbetrag Consolidated net loss	0	0	0	0	-17.056	0	-17.056	0	-17.056
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter Changes in minority interest	0	0	0	0	0	0	0	-102	-102
31.03.2006	29.000	145.660	-80	0	-55.291	-9.270	110.019	369	110.388

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

Segmentberichterstattung Geographical Segment Data

Alle Angaben nach IFRS All statements according to IFRS Januar-März (TEUR) January-March (KEUR)	Inland Domestic		Ausland Foreign countries		Konsolidierung Consolidation		Gesamt Total	
	2006	2005	2006	2005	2006	2005	2006	2005
Externe Verkäufe External sales	81.643	89.368	68.704	73.580	0	0	150.347	162.948
Verkäufe zwischen den Segmenten Intersegment sales	57.273	63.274	0	0	-57.273	-63.274	0	0
Erträge Revenues	138.916	152.642	68.704	73.580	-57.273	-63.274	150.347	162.948
Segmentergebnis Segment result	8.630	16.882	7.728	8.909	0	0	16.358	25.791

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet
Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

Optionen und eigene Anteile Stock Options and Own Shares

31.03.2006	Anzahl Number
Optionen Stock options	
Vorstand Management Board	3.000
Mitarbeiteroptionen Stock options held by employees	58.082
Eigene Anteile Own stock	1.000.000

Mitarbeiterentwicklung Development of Human Resources

Alle Angaben nach IFRS All statements according to IFRS Mitarbeiter (Vollzeitkräfte) Employees (full-time equivalents)	2006	2005	Veränderung Change
durchschnittlich Januar-März average January-March	1.278	1.236	3,4%
zum Stichtag 31.03. on balance sheet date 31.03.	1.287	1.239	3,9%

06



MAXDATA

MAXDATA AG
Investor Relations
Elbestraße 12-16, D-45768 Marl
Tel: +49 2365 952-2122
Fax: +49 2365 952-2125
E-Mail: ir@maxdata.com
www.maxdata.de

6-Monatsbericht 2006/6 Months' Report 2006

11. August 2006/11. August 2006

9-Monatsbericht 2006/9 Months' Report 2006

10. November 2006/10. November 2006

Aufsichtsrat / Supervisory Board

Siegfried Kaske (Vorsitzender / Chairman)
Klaus Wiegandt (Stellvertretender Vorsitzender / Deputy Chairman)
Dr. Matthias Händle, Claas Kleyboldt, Hans Reischl, Bernhard Scholtes

Vorstand / Management Board

Thomas Stiegler (Sprecher / Spokesman)
Reinhard Blunck