

**MAXDATA**



**[6-Monatsbericht]**

**2 0 0 4**

***[6 Months' Report]***

# [Unternehmen und Markt]

## [Company and Market]

### Marktlage

Die Konjunktur in Deutschland springt langsam an, sie hinkt jedoch aufgrund zahlreicher struktureller Probleme nach wie vor der wachsenden Weltwirtschaft hinterher. Hinzu kommt, dass die verhaltene Inlandskonjunktur nach Analyse der Wirtschaftsforscher überwiegend von den Exporten getragen wird. Eigene Antriebseffekte – etwa durch eine verstärkte Inlandsnachfrage – fehlen derzeit noch.

Für ein Unternehmen wie MAXDATA mit rund 62 Prozent Inlands- und 38 Prozent Auslandsanteil am Umsatz (2003) bedeutet dies, dass das wirtschaftliche Umfeld im wichtigsten Markt Deutschland nach wie vor schwierig ist.

Nach den Erhebungen der GfK entwickelte sich der PC-Markt im ersten Halbjahr 2004 langsam aufwärts, in der Periode April/Mai 2004 war gegenüber dem Vorjahr auf der Absatzseite ein Wachstum von 16 Prozent zu beobachten. Damit setzte der PC-Markt seinen positiven Trend fort. Diese Entwicklung zieht sich durch alle PC-Segmente hindurch. Insbesondere wurde das Wachstum durch weiterhin starke Zuwächse bei den Absätzen von Notebooks getrieben. Im Zeitraum April/Mai 2004 konnten hiervon jedoch lediglich Systemhäuser sowie Consumer-Electronic-Stores profitieren. Alle anderen Absatzkanäle verzeichneten beim Verkauf von Notebooks eine negative Entwicklung.

Entgegen dem Trend der letzten Perioden entwickelte sich auch der Absatz mit Desktop-PCs in dieser Periode wieder positiv. Hier wird diese Entwicklung fast ausschließlich aus dem Kanal der großen Systemhäuser mit einem Jahresumsatz von mehr als 2,5 Mio. Euro beeinflusst (+49 Prozent).

Auch der Markt für Monitore entwickelte sich im April/Mai 2004 im Vergleich zur Vorjahresperiode positiv. Die Nachfrage stieg um 5 Prozent und bescherte dem Handel ein Umsatzplus von 19 Prozent. Dies wurde maßgeblich vom Verkauf der großen LCD-Displays getragen: Der Umsatz mit Geräten über 17 Zoll wuchs im April/Mai 2004 im Vergleich zum Vorjahr um 45 Prozent.

### Absatz- und Ertragslage

Trotz schwieriger Rahmenbedingungen hat MAXDATA im zweiten Quartal 2004 die Stückzahlen in nahezu allen Produktgruppen gesteigert. So wurden 33 Prozent mehr Server-Systeme, 9 Prozent mehr Desktop-Systeme, 16 Prozent mehr Notebooks sowie 14 Prozent mehr Monitore der Marke Belinea vertrieben. Bei TFT-Flachbildschirmen ergab sich sogar ein Absatzanstieg von 23 Prozent, während der Verkauf von CRT-Röhrenmonitoren im Zuge der allgemein sinkenden Nachfrage für diesen Monitor-typ um 3 Prozent zurückging.

Auch im gesamten ersten Halbjahr 2004 konnte MAXDATA ihre Absatzzahlen deutlich steigern: Bei Belinea Monitoren um 12 Prozent, darunter fallen die TFT-Flachbildschirme mit 25 Prozent Absatzplus und die CRT-Röhrenmonitore mit -10 Prozent. Bei Notebooks wurden 15 Prozent mehr verkauft, bei Server-Systemen 22 Prozent und bei Desktop-Systemen 6 Prozent.

### Market situation

*The German economy is slowly coming to life, although it is still lagging behind the growing global economy due to numerous structural problems. Moreover, even the restrained national economy is being supported largely by exports, according to the analyses of economic researchers. Internal driving forces – such as increased domestic demand – are still missing from the picture.*

*For a company such as MAXDATA that receives roughly 62 percent of its turnover from domestic sales and 38 percent from those in other countries (2003), this means that the economic environment in the most important market – Germany – is still difficult.*

*According to surveys by the GfK, the PC market showed a slow upward trend in the first half of 2004; in the period April-May 2004, sales volume grew by 16 percent in comparison with the previous year. Thus, the PC market continued its positive trend. This growth is penetrating into all of the PC segments. Growth was driven especially due to continuing strong increases in the sales volume of notebooks. However, in the period April-May 2004 only systems companies and consumer electronics stores were able to profit from this. All other sales channels recorded negative growth for notebook sales.*

*Contrary to the trend in the latest periods, desktop PC sales volume also developed positively once more. This development has been influenced almost exclusively by the large systems companies channel, with annual turnover of more than EUR 2.5 million (+49 percent).*

*The market for monitors also developed positively in April-May 2004 compared to same period of the previous year. Demand rose by 5 percent and presented the industry with an increase in turnover of 19 percent. This was supported to a considerable extent by sales of large LCD displays: Turnover from monitors over 17 inches grew by 45 percent in April/May 2004 when compared to the previous year.*

### Sales and profitability

*Despite difficult economic conditions, MAXDATA saw an increase in the number of units sold in the second quarter of 2004 across nearly all product groups. This included 33 percent higher sales of server systems, a 9 percent increase for desktop systems, 16 percent for notebooks, and 14 percent for Belinea brand monitors. And while sales of CRT monitors declined 3 percent due to falling demand for this type of monitor in general, sales of TFT flat screens rose by 23 percent.*

*MAXDATA also saw a rise in sales volume figures for the entire first half of 2004: 12 percent for Belinea monitors, which includes a 25 percent increase in sales of TFT flat screens, and a 10 percent decline in sales of CRT monitors. Sales of notebooks rose by 15 percent, server systems by 22 percent, and desktop systems by 6 percent.*

## [Unternehmen und Markt] [Company and Market]

Verkaufte Stückzahlen	Units sold	Q2/2004	Q2/2003	Ver- änderung	1. Halb- jahr 04	1. Halb- jahr 03	Ver- änderung
		Q2/2004	Q2/2003	Change	1st half year 04	1st half year 03	Change
CRT-Röhrenmonitore	CRT tube monitors	71.028	73.485	-3%	148.908	166.275	-10%
TFT-Flachbildschirme	TFT flat-screens	157.741	127.757	23%	372.225	297.500	25%
<b>Belinea Monitore</b>	<b>Belinea monitors</b>	<b>228.769</b>	<b>201.242</b>	<b>14%</b>	<b>521.133</b>	<b>463.775</b>	<b>12%</b>
Desktop-Systeme*	Desktop systems*	76.181	69.932	9%	155.939	147.642	6%
Notebooks	Notebooks	19.565	16.909	16%	39.301	34.251	15%
<b>MAXDATA PC-Systeme</b>	<b>MAXDATA PC systems</b>	<b>95.746</b>	<b>86.841</b>	<b>10%</b>	<b>195.240</b>	<b>181.893</b>	<b>7%</b>
<b>MAXDATA Server-Systeme</b>	<b>MAXDATA server systems</b>	<b>2.803</b>	<b>2.109</b>	<b>33%</b>	<b>5.375</b>	<b>4.411</b>	<b>22%</b>
<b>MAXDATA Computer-Systeme</b>	<b>MAXDATA computers</b>	<b>98.549</b>	<b>88.950</b>	<b>11%</b>	<b>200.615</b>	<b>186.304</b>	<b>8%</b>

Umsatz in Mio. Euro	Turnover in million EUR	Q2/2004	Q2/2003	Ver- änderung	1. Halb- jahr 04	1. Halb- jahr 03	Ver- änderung
		Q2/2004	Q2/2003	Change	1st half year 04	1st half year 03	Change
MAXDATA Monitore	MAXDATA Monitors	58	46	26%	135	112	21%
MAXDATA Computer-Systeme	MAXDATA Computers	71	72	-1%	149	159	-6%
Sonstige	Other	11	14	-21%	25	33	-24%
<b>Total</b>	<b>Total</b>	<b>140</b>	<b>132</b>	<b>6%</b>	<b>308</b>	<b>303</b>	<b>2%</b>

\* Geänderte Berichtsform bei Desktop-Systemen; zur Vergleichbarkeit wurden auch die Zahlen des Vorjahres an diese Systematik angepasst.

\* Modified reporting form for desktop systems; for purposes of comparison, the figures from the previous year were adjusted to the systematics.

Der Umsatz konnte trotz der erfreulichen Absatzsteigerung nicht in gleichem Umfang wachsen, da die Durchschnittspreise für Hardware – ausgenommen TFT-Flachbildschirme – nach wie vor stark sinken. Der MAXDATA Konzern erzielte im zweiten Quartal einen Umsatz von 140 Mio. Euro, was einen Anstieg um 6 Prozent gegenüber dem Vorjahreszeitraum bedeutet.

Auch der Umsatz in den ersten sechs Monaten konnte aufgrund der fallenden Preise nicht mit den gestiegenen Verkaufszahlen Schritt halten. Er stieg leicht um 2 Prozent auf 308 Mio. Euro.

Trotz der guten Absatzerfolge im zweiten Quartal und der damit einhergehenden Umsatzsteigerung von 6 Prozent wurde das EBIT durch die weiterhin sinkenden Verkaufspreise und einen verstärkten wettbewerbsbedingten Margendruck stark belastet. Diese Entwicklung konnte nicht in vollem Umfang durch Kosteneinsparungen aufgefangen werden und führte im zweiten Quartal zu einem EBIT von -5,8 Mio. Euro (Vorjahr: -3,5 Mio. Euro). Für die ersten sechs Monate des laufenden Geschäftsjahres weist MAXDATA ein Betriebsergebnis von -4,4 Mio. Euro (Vorjahr: -2,3 Mio. Euro) aus.

### Erläuterungen und sonstige Pflichtangaben

Im vorliegenden Bericht wurden keine wesentlichen Änderungen zu früheren Quartals- und Jahresabschlüssen bei den Bewertungs- und Bilanzierungsmethoden vorgenommen.

Zum 30. Juni 2004 bestehen mehrere strittige Forderungen und Verbindlichkeiten gegenüber Lieferanten. Für die jeweils zu-

Despite the good news of sales volume increases, a turnover increase of the same extent could not be generated because average prices for hardware – TFT flat-screens excepted – are still falling sharply. The MAXDATA Group achieved turnover of EUR 140 million in the second quarter, which represents a 6 percent increase over the same period of the previous year.

But due to decreasing prices, turnover in the first six months was also unable to keep pace with rising sales figures. It did increase slightly, by 2 percent, to EUR 308 million.

Despite good sales results in the second quarter and the accompanying increase in turnover of 6 percent, EBIT was heavily strained by the continuing trend of falling sales prices and pressure on margins in connection with increased competition. Reductions in costs were unable to fully compensate for this development and this resulted in an EBIT in the second quarter of EUR -5.8 million (previous year: EUR -3.5 million).

For the first six months of the current business year, MAXDATA's operating results were EUR -4.4 million (previous year: EUR -2.3 million).

### Notes and other compulsory statements

No significant alterations to the evaluation and balancing methods of earlier quarterly and annual reports have been applied in the present report.

As of 30. June 2004, there are several cases in which MAXDATA has receivables and liabilities due from and to its suppliers that

## [Unternehmen und Markt] [Company and Market]

sammenfassende Beurteilung des Gesamtvolumens der offenen Posten des Konzerns wurden jeweils alle bilanzierten und nicht bilanzierten Forderungen der Parteien gegenübergestellt und die aus Sicht des Konzerns wahrscheinliche Inanspruchnahme passiviert, soweit eine zuverlässige Schätzung möglich erschien. Das über die erfassten Beträge hinausgehende nicht völlig auszuschließende Risiko einer Inanspruchnahme beträgt insgesamt maximal rund 9,5 Mio. Euro.

Darüber hinaus wird in einem Musterprozess vor dem Landgericht München ein Wettbewerber von MAXDATA von der Verwertungsgesellschaft Wort (VG Wort) auf Zahlung einer urheberrechtlichen Geräteabgabe in Höhe von 30 Euro pro seit dem 1. Januar 2001 verkauften PC in Anspruch genommen, nachdem ein entsprechender Vergleichsvorschlag der Schiedsstelle des Deutschen Patent- und Markenamtes von dem Bundesverband Informationswirtschaft, Telekommunikation und neue Medien e.V. (BITKOM) nicht akzeptiert worden war. Dieser Vergleichsvorschlag hatte eine Abgabe in Höhe von 12 Euro pro PC seit dem 1. Januar 2001 vorgesehen. MAXDATA geht in Übereinstimmung mit BITKOM davon aus, dass für PCs keine solche Abgabepflicht besteht, kann zum gegenwärtigen Zeitpunkt aufgrund des Verfahrensstandes eine zukünftige Belastung aus diesem Vorgang jedoch nicht völlig ausschließen. Auf Basis der Forderungen der VG Wort würde sich eine zusätzliche theoretische Belastung von rund 6 Mio. Euro p. a. ergeben.

Der Saldo aus Währungskursenerträgen und -verlusten betrug im Berichtszeitraum -330 TEUR (Vorjahr: -1.024 TEUR).

Durch Beschlüsse der Hauptversammlung vom 7. Mai 2003 ist die MAXDATA AG ermächtigt, Aktien mit einem rechnerischen Anteil am Grundkapital von bis zu 2,9 Mio. Euro zu erwerben. Insgesamt wurden bisher 1,0 Mio. eigene Anteile erworben, im Berichtszeitraum wurden keine eigenen Aktien durch MAXDATA erworben.

### **Ausblick**

Der Sachverständigenrat der Bundesregierung rechnet in Deutschland für das Gesamtjahr 2004 mit einem gesamtwirtschaftlichen Wachstum von 1,8 Prozent. Dabei ist zu berücksichtigen, dass rund 0,5 Prozentpunkte der Mehrproduktion auf die ungewöhnlich große Zahl an Arbeitstagen zurückzuführen sind. Die konjunkturelle Grundtendenz ist deshalb kalenderbereinigt mit rund 1,3 Prozent steigend. Hervorzuheben ist an dieser Stelle, dass die Konjunktur nach wie vor von den Exporten getragen wird, während binnenwirtschaftliche Antriebskräfte noch fehlen. Das ifo-Institut sieht allerdings für das noch verbleibende Jahr insgesamt eine positive Grundtendenz. So scheinen Ausstattungsinvestitionen der deutschen Industrie und auch damit einhergehende Investitionen in IT-Technik wieder in den Vordergrund zu rücken.

Für die zweite Jahreshälfte 2004 ergibt sich für die deutsche IT-Industrie damit ein verhalten positives Bild. Der Branchenverband BITKOM rechnet für das Jahr 2004 mit einem Umsatzplus der gesamten Branche von 2,5 Prozent auf 131 Mrd. Euro. Im ver-

*are disputed. In determining the total volume of the open items of the Group, all recognized and unrecognized claims of the parties were compared and, if a reliable estimate appeared possible, a provision was recognized for the likely exposure from the Group's point of view.*

*The maximum exposure that cannot be completely ruled out in excess of the provisions already recorded amounts to EUR 9.5 million.*

*There is also a test case before the Munich Regional Court in which a competitor of MAXDATA is being sued by Verwertungsgesellschaft Wort (VG Wort) for payment of a copyright device levy of EUR 30 for every PC sold since 1. January 2001 after a composition suggestion of the arbitration board of the German patent office was not accepted by the Bundesverband Informationswirtschaft, Telekommunikation und neue Medien e.V. (BITKOM). This proposed compromise provided for a charge of EUR 12 per PC since 1. January 2001. Although both MAXDATA and BITKOM assume that no such charge will be levied for PCs, at the current stage of the proceedings it cannot be completely ruled out. The claims of VG Wort would cause an additional theoretical burden of around EUR 6 million p.a.*

*The net result from exchange rate gains and losses was -330 KEUR during the period of the report (previous year: -1,024 KEUR).*

*The resolutions of the shareholders' annual general meeting of 7. May 2003 authorized MAXDATA AG to purchase shares up to a calculated capital value of EUR 2.9 million. To date, a total of 1.0 million of the company's own shares have been repurchased. No shares were bought back by MAXDATA during the period of this report.*

### **Outlook**

*The German government's Council of Economic Experts has calculated that Germany will see overall economic growth in 2004 of 1.8 percent. When viewing this figure, it should be taken into account that roughly 0.5 percentage points of the increased production can be traced back to the unusually large number of workdays. Thus adjusted for the calendar year, the economic trend shows a rise of 1.3 percent. It needs to be emphasized here that the economy is still being buttressed by exports, while domestic driving forces for the economy are still lacking. The Ifo Institute also believes there will be a basic positive trend for the remaining year as a whole. And so it appears that investments by German industry in equipment and the accompanying investment in IT technology are reemerging at the fore.*

*For the second half of 2004, this presents a somewhat positive picture for the German IT industry. For 2004, the industry association BITKOM calculates an increase in turnover for the entire industry of 2.5 percent, to EUR 131 billion. In the previous year,*

## [Unternehmen und Markt] [Company and Market]

gangenen Jahr hatten die Umsätze in Deutschlands zweitgrößter Industriebranche noch stagniert, 2002 waren sie sogar stark zurückgegangen. Besonders positiv ist das Konsumklima derzeit bei Notebooks für Privat- und Firmenkunden. Die Nachfrage nach Notebooks im Geschäftskundensektor soll nach einer Prognose der GfK in diesem Jahr um 18 Prozent wachsen. Bei Personalcomputern für Firmenkunden wird immerhin ein Nachfragewachstum von 8 Prozent erwartet. Allerdings wirkt sich die steigende Nachfrage wegen der fallenden Durchschnittspreise nicht in gleichem Maße positiv auf den Umsatz aus.

Das Marktforschungsinstitut Gartner sieht dennoch insbesondere im Geschäftskundenbereich Wachstumspotenziale. In diesem Bereich werden zunehmend alte PC-Systeme durch neue ausgetauscht, da die letzte Austauschwelle bereits im Jahr 2000 stattfand.

Diese Entwicklung wäre natürlich auch für MAXDATA als positiv zu beurteilen, da sich MAXDATA speziell auf diese Kundengruppe fokussiert hat.

MAXDATA hält das ursprüngliche Jahresziel von 4 bis 7 Mio. Euro EBIT bei Umsätzen von 680 bis 710 Mio. Euro unverändert für erreichbar. Für das dritte Quartal erwartet man mit 160 bis 170 Mio. Euro einen um etwa 10 Prozent höheren Umsatz als im Vorjahresquartal bei leicht positivem Ergebnis. Für das dritte und vierte Quartal 2004 rechnet MAXDATA bei sich stabilisierenden Preisen mit einem Nachlassen des Margendrucks.

turnovers in Germany's second largest industry sector had stagnated, and in 2002 they had declined sharply. The current climate for notebooks for private and corporate consumption is especially positive. According to a prognosis from the GfK, the demand for notebooks in the corporate client sector will grow this year by 18 percent. And demand for personal computers for corporate clients is also expected to increase by 8 percent. Of course, due to falling average prices, the increasing demand will not have an equally positive influence on turnover.

The market research institute Gartner nevertheless believes that there is special potential for growth above all in the corporate customer segment. Here, older PC systems are increasingly being exchanged for new ones, since the last wave of equipment replacement took place back in 2000.

Of course, this development would also be viewed as positive for MAXDATA, since MAXDATA has specifically focused on this customer group.

MAXDATA considers the original planning for the business year 2004 with EBIT in the range of EUR 4 to 7 million and a turnover of EUR 680 to 710 million to be within reach. Compared to the same quarter of the previous year, an increase in turnover by approx. 10 percent to EUR 160 to 170 million is anticipated for the 3rd quarter 2004; EBIT is expected to range slightly in the black. MAXDATA reckons that the pressure on margins will slow down in the 3rd and 4th quarters 2004 with prices stabilizing.

Kennzahlen im Überblick	Key Figures	Veränderung 1. Halbjahr 2004/03 Change 1st half year 2004/03	1. Halb- jahr 2004 1st half year 2004	1. Halb- jahr 2003 1st half year 2003	2003 Gesamt 2003 Total
Alle Angaben nach IFRS in Mio. Euro	All statements according to IFRS in million EUR				
<b>Umsatz</b>	<b>Turnover</b>	<b>1,6%</b>	<b>308,0</b>	<b>303,1</b>	<b>654,9</b>
<b>Betriebsergebnis (EBIT)</b>	<b>Operating result (EBIT)</b>	<b>-91,3%</b>	<b>-4,4</b>	<b>-2,3</b>	<b>-15,0</b>
<b>Konzernperiodenfehlbetrag</b>	<b>Consolidated net loss for the period</b>	<b>-74,1%</b>	<b>-4,7</b>	<b>-2,7</b>	<b>-20,7</b>
Eigenkapital	Equity	-12,2%	163,7	186,5	168,6
Bilanzsumme	Balance sheet total	-1,2%	276,6	279,9	294,1
Eigenkapitalquote	Equity ratio		59%	67%	57%
Cash-Flow	Cash flow	153,8%	9,9	-18,4	-25,4
Mitarbeiter	Employees	1,6%	1.233	1.214	1.225
<b>Ergebnis pro Aktie (in Euro)</b>	<b>Earnings per share (in EUR)</b>		<b>-0,17</b>	<b>-0,10</b>	<b>-0,74</b>
Aktienkurs (Hoch/Tief) (in Euro)	Stock price (high/low) (in EUR)		5,75/3,37	4,95/2,60	6,00/2,60

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf Mio. EUR gerundet. Die prozentualen Angaben der Veränderungen wurden anhand der exakten (nicht gerundeten) Werte ermittelt.

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest mill. EUR. The percentage values for the changes have been calculated from the precise (not rounded) figures.



## [Konzernbilanz] [Consolidated Balance Sheet]

<b>Aktiva</b> (Alle Angaben nach IFRS)		<b>30.06.2004</b> <b>TEUR</b>	<b>31.12.2003</b> <b>TEUR</b>
<b>Assets</b> (All statements according to IFRS)		<b>30.06.2004</b> <b>KEUR</b>	<b>31.12.2003</b> <b>KEUR</b>
<b>Langfristiges Vermögen</b>	<b>Long-term capital</b>		
Immaterielle Vermögenswerte	<i>Intangible assets</i>		
Gewerbliche Schutzrechte und Lizenzen einschließlich Software	<i>Trademarks, licenses and software</i>	4.646	5.201
Geschäfts- oder Firmenwert	<i>Goodwill</i>	2.379	1.251
Geleistete Anzahlungen	<i>Payments on account</i>	30	0
		<b>7.055</b>	<b>6.452</b>
Sachanlagen	<i>Property, plant and equipment</i>		
Grundstücke und Gebäude	<i>Land and buildings</i>	40.328	40.431
Technische Anlagen und Maschinen	<i>Machinery and equipment</i>	561	649
Betriebs- und Geschäftsausstattung	<i>Other equipment, furniture and fixtures</i>	5.763	8.087
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	<i>Construction in progress and payments on account</i>	3	638
		<b>46.655</b>	<b>49.805</b>
Finanzanlagen	<i>Long-term financial assets</i>		
Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	<i>Investments in associates</i>	204	204
Ausleihungen	<i>Loans</i>	26	0
		<b>230</b>	<b>204</b>
Latente Steuern	<i>Deferred taxes</i>	<b>6.423</b>	<b>6.432</b>
		<b>60.363</b>	<b>62.893</b>
<b>Kurzfristiges Vermögen</b>	<b>Short-term capital</b>		
Vorräte	<i>Inventories</i>		
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	<i>Raw materials and supplies</i>	23.846	31.038
Unfertige Erzeugnisse	<i>Work in progress</i>	50	50
Fertige Erzeugnisse und Waren	<i>Finished goods and purchased goods</i>	43.277	38.351
Geleistete Anzahlungen	<i>Payments on account</i>	0	143
		<b>67.173</b>	<b>69.582</b>
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	<i>Receivables and other assets</i>		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	<i>Trade receivables</i>	61.215	76.688
- davon mit assoziierten Unternehmen	<i>- thereof due from associates</i>		
TEUR 11 (2003: TEUR 3)	<i>KEUR 11 (2003: KEUR 3)</i>		
Sonstige Vermögenswerte	<i>Other assets</i>	10.326	11.694
Ertragsteuererstattungsansprüche	<i>Current tax assets</i>	3.355	6.134
		<b>74.896</b>	<b>94.516</b>
Wertpapiere	<i>Marketable securities</i>	1.511	4.427
Liquide Mittel	<i>Cash and cash equivalents</i>	70.936	61.328
Rechnungsabgrenzungsposten	<i>Prepaid expenses</i>	1.733	1.346
		<b>216.249</b>	<b>231.199</b>
		<b>276.612</b>	<b>294.092</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

<b>Passiva</b> (Alle Angaben nach IFRS)		<b>30.06.2004</b> <b>TEUR</b>	<b>31.12.2003</b> <b>TEUR</b>
<b>Equity and liabilities</b> (All statements according to IFRS)		<b>30.06.2004</b> <b>KEUR</b>	<b>31.12.2003</b> <b>KEUR</b>
<b>Eigenkapital</b>	<b>Equity</b>		
Gezeichnetes Kapital	<i>Subscribed capital</i>	29.000	29.000
Kapitalrücklage	<i>Capital reserve</i>	145.660	145.660
Kumulierte Währungskursdifferenzen	<i>Currency translation adjustment</i>	123	434
Konzernbilanzverlust	<i>Consolidated accumulated deficit</i>	-11.132	-6.463
		<b>163.651</b>	<b>168.631</b>
<b>Ausgleichsposten für Anteile anderer Gesellschafter</b>	<b>Minority interest</b>	<b>271</b>	<b>259</b>
<b>Langfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>Long-term liabilities</b>		
Sonstige Rückstellungen abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>Other provisions, less the current portion</i>	8.769	10.052
Rechnungsabgrenzungsposten abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>Deferred income less the current portion</i>	2.946	2.825
		<b>11.715</b>	<b>12.877</b>
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>Short-term liabilities</b>		
Kurzfristige Darlehen und kurzfristig fälliger Anteil langfristiger Darlehen	<i>Short-term debt and current portion of long-term debt</i>	0	1.678
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen	<i>Trade accounts payable</i>	70.507	71.448
Steuerrückstellungen	<i>Tax provisions</i>	491	1.607
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	<i>Other current provisions</i>	13.729	17.824
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	<i>Other current liabilities</i>	12.281	16.324
Kurzfristiger Anteil des Rechnungsabgrenzungspostens	<i>Current portion of deferred income</i>	3.967	3.444
		<b>100.975</b>	<b>112.325</b>
		<b>276.612</b>	<b>294.092</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

## [Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung]

Alle Angaben nach IFRS	2. Quartal 2004 TEUR	2. Quartal 2003 TEUR	1. Halbjahr 2004 TEUR	1. Halbjahr 2003 TEUR
Umsatzerlöse	139.791	131.958	307.979	303.105
Verminderung/Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	607	-55	223	-1.256
Sonstige betriebliche Erträge	4.408	9.758	7.805	16.392
Materialaufwand				
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	-122.838	-111.204	-261.527	-252.379
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-797	-675	-1.707	-1.431
Personalaufwand				
Löhne und Gehälter	-10.933	-11.167	-22.943	-23.150
Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	-2.416	-2.354	-4.652	-4.489
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-1.776	-2.347	-3.722	-4.735
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-11.857	-17.439	-25.856	-34.310
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>-5.811</b>	<b>-3.525</b>	<b>-4.400</b>	<b>-2.253</b>
Erträge aus Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens	-114	175	17	271
Zinserträge	514	673	741	1.614
Abschreibungen auf Finanzanlagen und Wertpapiere des Umlaufvermögens	0	92	-3	-199
Andere Finanzerträge/-aufwendungen	0	-61	8	-321
Zinsaufwendungen	-133	-205	-368	-484
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>-5.544</b>	<b>-2.851</b>	<b>-4.005</b>	<b>-1.372</b>
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	773	-34	-509	-1.306
<b>Ergebnis nach Ertragsteuern</b>	<b>-4.771</b>	<b>-2.885</b>	<b>-4.514</b>	<b>-2.678</b>
Anderen Gesellschaftern zustehender Gewinn	-97	28	-155	-26
<b>Konzernperiodenfehlbetrag</b>	<b>-4.868</b>	<b>-2.857</b>	<b>-4.669</b>	<b>-2.704</b>
<b>Unverwässertes Ergebnis pro Aktie</b>				
Konzernperiodenfehlbetrag (in Euro)	-4.867.857	-2.857.021	-4.669.484	-2.703.674
Aktien (gewogener Durchschnitt des Geschäftsjahres)	28.000.000	28.000.000	28.000.000	28.000.000
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	-0,17	-0,10	-0,17	-0,10
<b>Verwässertes Ergebnis pro Aktie</b>				
Konzernperiodenfehlbetrag (in Euro)	-4.867.857	-2.857.021	-4.669.484	-2.703.674
Aktien (gewogener Durchschnitt des Geschäftsjahres)	28.000.000	28.000.000	28.000.000	28.000.000
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	-0,17	-0,10	-0,17	-0,10

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet



## [Consolidated Income Statement]

<b>All statements according to IFRS</b>	<b>2nd quarter 2004 KEUR</b>	<b>2nd quarter 2003 KEUR</b>	<b>1st half year 2004 KEUR</b>	<b>1st half year 2003 KEUR</b>
Turnover	139,791	131,958	307,979	303,105
Decrease/Increase in finished goods and work in progress	607	-55	223	-1,256
Other operating income	4,408	9,758	7,805	16,392
Cost of materials				
Cost of raw materials and supplies and of purchased goods	-122,838	-111,204	-261,527	-252,379
Cost of purchased services	-797	-675	-1,707	-1,431
Personnel expenses				
Wages and salaries	-10,933	-11,167	-22,943	-23,150
Social security contributions and other pension cost	-2,416	-2,354	-4,652	-4,489
Depreciation and amortization of tangible and intangible assets	-1,776	-2,347	-3,722	-4,735
Other operating expenses	-11,857	-17,439	-25,856	-34,310
<b>Loss from ordinary operations</b>	<b>-5,811</b>	<b>-3,525</b>	<b>-4,400</b>	<b>-2,253</b>
Income from investments and other long-term financial assets	-114	175	17	271
Interest earnings	514	673	741	1,614
Write-off of financial assets and marketable securities	0	92	-3	-199
Other investment income/expenditure	0	-61	8	-321
Interest expenditures	-133	-205	-368	-484
<b>Loss before tax</b>	<b>-5,544</b>	<b>-2,851</b>	<b>-4,005</b>	<b>-1,372</b>
Income taxes	773	-34	-509	-1,306
<b>Loss after tax</b>	<b>-4,771</b>	<b>-2,885</b>	<b>-4,514</b>	<b>-2,678</b>
Minority interest	-97	28	-155	-26
<b>Consolidated net loss for the period</b>	<b>-4,868</b>	<b>-2,857</b>	<b>-4,669</b>	<b>-2,704</b>
<b>Undiluted earnings per share</b>				
Consolidated net loss for the period (in EUR)	-4,867,857	-2,857,021	-4,669,484	-2,703,674
Shares (weighted average for the fiscal period)	28,000,000	28,000,000	28,000,000	28,000,000
Earnings per share (in EUR)	-0.17	-0.10	-0.17	-0.10
<b>Diluted earnings per share</b>				
Consolidated net loss for the period (in EUR)	-4,867,857	-2,857,021	-4,669,484	-2,703,674
Shares (weighted average for the fiscal period)	28,000,000	28,000,000	28,000,000	28,000,000
Earnings per share (in EUR)	-0.17	-0.10	-0.17	-0.10

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

## [Konzern-Kapitalflussrechnung] [Consolidated Cash Flow Statement]

Alle Angaben nach IFRS <i>All statements according to IFRS</i>	1. Halbjahr 2004 TEUR <i>1st half year 2004 KEUR</i>	1. Halbjahr 2003 TEUR <i>1st half year 2003 KEUR</i>
Periodenergebnis vor anderen Gesellschaftern zustehendem Gewinn, Ertragsteuern, Zinsen und Finanzerträgen/-aufwendungen <i>Loss for the period, before deduction of profit attributable to other shareholders, income taxes, interest and investment income/expenditure</i>	-4.400	-2.253
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen <i>Depreciation and amortization of tangible and intangible assets</i>	3.722	4.735
Abnahme der Rückstellungen <i>Decrease in provisions</i>	-6.495	-2.224
Gewinn aus dem Abgang von Vermögenswerten des langfristigen Vermögens <i>Profit from disposal of long-term assets</i>	-29	-31
Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind <i>Decrease in inventories, trade receivables and other assets that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	21.644	26.507
Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind <i>Decrease in trade payables and other liabilities that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	-4.455	-38.598
Erhaltene Zinszahlungen <i>Interest payments received</i>	729	1.574
Zinszahlungen <i>Interest paid</i>	-372	-835
Ertragsteuerzahlungen <i>Income taxes</i>	-500	-1.183
<b>Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit</b> <b><i>Cash flow from operating activities</i></b>	<b>9.844</b>	<b>-12.308</b>
<b>Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit</b> <b><i>Cash flow from investing activities</i></b>	<b>1.897</b>	<b>1.002</b>
<b>Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit</b> <b><i>Cash flow from financing activities</i></b>	<b>-1.822</b>	<b>-7.100</b>
<b>Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestandes</b> <b><i>Change in cash and cash equivalents</i></b>	<b>9.919</b>	<b>-18.406</b>
Veränderung der kumulierten Währungskursdifferenzen <i>Change in currency translation adjustment</i>	-311	63
Finanzmittelfonds am Anfang des Geschäftsjahres <i>Cash and cash equivalents at the beginning of the period</i>	61.328	86.534
<b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b> <b><i>Cash and cash equivalents at the end of the period</i></b>	<b>70.936</b>	<b>68.191</b>
<b>Zusammensetzung des Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b> <b><i>Composition of cash and cash equivalents at the end of the period</i></b>		
Liquide und äquivalente Mittel <i>Cash on hand and bank balances</i>	70.936	68.254
Jederzeit fällige Bankverbindlichkeiten <i>Bank liabilities due on demand</i>	0	-63
<b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b> <b><i>Cash and cash equivalents at the end of the period</i></b>	<b>70.936</b>	<b>68.191</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

**[Weitere Angaben zum 6-Monatsbericht]**  
**[Supplementary Information to the 6 Months' Report]**

**Konzern-Eigenkapitalveränderungsrechnung Consolidated statement of changes in equity**

Alle Angaben nach IFRS <i>All statements according to IFRS</i>	Gezeichnetes Kapital TEUR <i>Subscribed capital KEUR</i>	Kapitalrücklage TEUR <i>Capital reserve KEUR</i>	Kumulierte Währungskursdifferenzen TEUR <i>Currency translation adjustment KEUR</i>	Konzernbilanz-gewinn/-verlust TEUR <i>Consolidated retained earnings KEUR</i>	Gesamt TEUR <i>Total KEUR</i>
<b>01.01.2003</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>243</b>	<b>21.275</b>	<b>196.178</b>
Veränderung der kumulierten Währungskursdifferenzen <i>Change in currency translation adjustment</i>	0	0	63	0	63
Gewinnausschüttungen <i>Dividends</i>	0	0	0	-7.000	-7.000
Konzernperiodenfehlbetrag <i>Consolidated net loss</i>	0	0	0	-2.704	-2.704
<b>30.06.2003</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>306</b>	<b>11.572</b>	<b>186.538</b>
<b>01.01.2004</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>434</b>	<b>-6.463</b>	<b>168.631</b>
Veränderung der kumulierten Währungskursdifferenzen <i>Change in currency translation adjustment</i>	0	0	-311	0	-311
Konzernperiodenfehlbetrag <i>Consolidated net loss</i>	0	0	0	-4.669	-4.669
<b>30.06.2004</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>123</b>	<b>-11.132</b>	<b>168.651</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet  
 Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

**Segmentberichterstattung Geographical segment data**

Alle Angaben nach IFRS <i>All statements according to IFRS</i> Januar-Juni (TEUR) <i>January-June (KEUR)</i>	Inland <i>Domestic</i>		Ausland <i>Foreign countries</i>		Konsolidierung <i>Consolidation</i>		Gesamt <i>Total</i>	
	2004	2003	2004	2003	2004	2003	2004	2003
Externe Verkäufe <i>External sales</i>	183.588	188.877	124.391	114.228	0	0	307.979	303.105
Verkäufe zwischen den Segmenten <i>Intersegment sales</i>	110.223	93.842	0	0	-110.223	-93.842	0	0
Erträge <i>Revenues</i>	293.811	282.719	124.391	114.228	-110.223	-93.842	307.979	303.105
Segmentergebnis <i>Segment result</i>	33.552	32.771	11.416	15.268	0	0	44.967	48.040

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet  
 Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

**Optionen und eigene Anteile  
Stock options and own shares**

30.06.2004	Anzahl <i>Number</i>
<b>Optionen Stock options</b>	
Vorstand <i>Management Board</i>	3.000
Mitarbeiteroptionen <i>Stock options held by employees</i>	66.338
<b>Eigene Anteile Own stock</b>	1.000.000

**Mitarbeiterentwicklung  
Development of human resources**

Alle Angaben nach IFRS <i>All statements according to IFRS</i> Mitarbeiter (Vollzeitkräfte) <i>Employees (full-time equivalents)</i>	2004	2003	Veränderung <i>Change</i>
durchschnittlich Januar-Juni <i>average January-June</i>	1.233	1.214	1,6%
zum Stichtag 30.06. <i>on balance sheet date 30.06.</i>	1.237	1.227	0,8%

MAXDATA AG  
Investor Relations

Elbestraße 12-16  
D-45768 Marl

Tel: +49 2365 952-2122  
Fax: +49 2365 952-2125  
E-Mail: [ir@maxdata.com](mailto:ir@maxdata.com)  
[www.maxdata.de](http://www.maxdata.de)

**9-Monatsbericht / 9 Months' Report**

12. November 2004

**Aufsichtsrat / Supervisory Board:**

Siegfried Kaske (Vorsitzender / *Chairman*)  
Dr. Heinrich Böhmer (Stellvertretender Vorsitzender / *Deputy Chairman*)  
Claas Kleyboldt, Hans Reischl, Bernhard Scholtes, Klaus Wiegandt

**Vorstand / Management Board:**

Holger Lampatz (Vorsitzender / *Chairman*)  
Thomas Stiegler (Stellvertretender Vorsitzender / *Deputy Chairman*)  
Reinhard Blunck (seit 21. April 2004 / *since 21. April 2004*)