

**MAXDATA**



05

**6-Monatsbericht 2005**

6 Months' Report 2005

### Marktlage

Die Konjunktur in Deutschland wie auch im Euroraum kommt weiter nicht in Fahrt. Zu diesem Urteil kommen die sechs führenden Wirtschaftsinstitute in Deutschland in ihrem Frühjahrsgutachten. Obwohl das deutsche Bruttoinlandsprodukt im ersten Quartal 2005 mit einem Anstieg von 1,0 Prozent gegenüber dem vorangegangenen Quartal positiv überraschte, hat sich die Dynamik im zweiten Quartal nun deutlich verlangsamt.

Hauptauslöser für diese Entwicklung waren die langsamere Expansion der Weltwirtschaft, der damit verbundene Rückgang der Nachfrage nach Investitionsgütern sowie der sehr starke Anstieg der Rohstoffpreise. Positiv wirkte sich für die Exportnation Deutschland der im Vergleich zum Dollar wieder sinkende Wert des Euro aus. Die meisten Wirtschaftsexperten gehen davon aus, dass auch für den weiteren Jahresverlauf keine merkliche Besserung der Binnenkonjunktur in Sicht ist.

Abgekoppelt von dieser Entwicklung ist nach wie vor der Markt für Informations- und Telekommunikationstechnologie. Die gute Geschäftsentwicklung des ersten Quartals hat sich im zweiten weiter gefestigt und es werden vermehrt Investitionen in Computersysteme getätigt. Die steigenden Absatzzahlen insbesondere für mobile PCs, kleine Server und Monitorsysteme schlagen sich jedoch aufgrund des anhaltenden Preisverfalls nicht im gleichen Maße in steigenden Umsätzen nieder.

### Absatz- und Ertragslage

Dank erheblicher Investitionen in die Vertriebskanäle und einer weiteren Stärkung der Vertriebsgesellschaften konnte MAXDATA die Verkaufszahlen im zweiten Quartal 2005 in nahezu allen Produktbereichen erneut deutlich steigern. So wurden 42 Prozent mehr Monitore, 28 Prozent mehr Server-Systeme (Netzwerkrechner) und 26 Prozent mehr Personal Computer (Desktops und Notebooks) verkauft. Bei den TFT-Flachbildschirmen beträgt die Absatzsteigerung sogar 92 Prozent. Der anhaltende dramatische Preisverfall sorgte jedoch dafür, dass sich dieses erhebliche Absatzplus nicht im gleichen Verhältnis in steigenden

### Market situation

*There is still little economic momentum in either Germany or the rest of the Euro zone. The six leading German economic institutes came to this conclusion in their spring surveys. Although German gross domestic product in the first quarter of 2005 brought a pleasant surprise with an increase of 1.0 percent over the previous quarter, the dynamic slowed substantially in the second quarter.*

*The main reasons for this development were slow growth in the global economy and the correlated fall in demand for capital goods as well as sharp rises in the cost of raw materials. The decreasing value of the Euro to the dollar had a positive effect on Germany as an exporting country. Most economic experts assume that there is no clear improvement in sight for domestic economic growth for the rest of the year.*

*The market for information and communication technology remains separate from this development. The good business development in the first quarter gained strength in the second quarter, and investments in computer systems are mounting. Due to the constant fall in prices, however, the increase in sales figures – especially for mobile PCs, small servers and monitor systems – is not reflected to an equal extent by increasing turnover figures.*

### Sales and profitability

*Thanks to substantial investments in sales channels and a further strengthening of the sales companies, MAXDATA was again able to considerably increase sales in the second quarter of 2005 in virtually all product ranges. For example, 42 percent more monitors, 28 percent more server systems and 26 percent more personal computers (desktops and notebooks) were sold, and sales of TFT flat-screen displays increased as much as 92 percent. However, the ongoing, dramatic fall in prices meant that this substantial increase in sales was not reflected equally by increasing turnover figures. Even so, it was possible to increase*

Verkaufte Stückzahlen	Units sold	Q2/2005	Q2/2004	Veränderung	1. Halbjahr 05	1. Halbjahr 04	Veränderung
		Q2/2005	Q2/2004	Change	1st half year 05	1st half year 04	Change
CRT-Röhrenmonitore	CRT tube monitors	21.049	71.028	-70%	48.846	148.908	-67%
TFT-Flachbildschirme	TFT flat-screens	303.229	157.741	92%	643.321	372.225	73%
<b>Belinea Monitore</b>	<b>Belinea monitors</b>	<b>324.278</b>	<b>228.769</b>	<b>42%</b>	<b>692.167</b>	<b>521.133</b>	<b>33%</b>
Desktop-Systeme	Desktop systems	98.559	76.181	29%	189.106	155.939	21%
Notebooks	Notebooks	22.101	19.565	13%	45.114	39.301	15%
<b>MAXDATA PC-Systeme</b>	<b>MAXDATA PC systems</b>	<b>120.660</b>	<b>95.746</b>	<b>26%</b>	<b>234.220</b>	<b>195.240</b>	<b>20%</b>
<b>MAXDATA Server-Systeme</b>	<b>MAXDATA server systems</b>	<b>3.594</b>	<b>2.803</b>	<b>28%</b>	<b>7.419</b>	<b>5.375</b>	<b>38%</b>

Umsatz in Mio. Euro	Turnover in million EUR	Q2/2005	Q2/2004	Veränderung	1. Halbjahr 05	1. Halbjahr 04	Veränderung
		Q2/2005	Q2/2004	Change	1st half year 05	1st half year 04	Change
CRT-Röhrenmonitore	CRT tube monitors	2,1	7,1	-70,4%	5,1	15,6	-67,3%
TFT-Flachbildschirme	TFT flat-screens	59,0	51,2	15,2%	130,4	119,1	9,5%
<b>Belinea Monitore</b>	<b>Belinea monitors</b>	<b>61,1</b>	<b>58,3</b>	<b>4,8%</b>	<b>135,5</b>	<b>134,7</b>	<b>0,6%</b>
Desktop-Systeme	Desktop systems	47,1	43,7	7,8%	94,1	92,3	2,0%
Notebooks	Notebooks	18,4	19,2	-4,2%	39,3	40,4	-2,7%
<b>MAXDATA PC-Systeme</b>	<b>MAXDATA PC systems</b>	<b>65,5</b>	<b>62,9</b>	<b>4,1%</b>	<b>133,4</b>	<b>132,7</b>	<b>0,5%</b>
<b>MAXDATA Server-Systeme</b>	<b>MAXDATA server systems</b>	<b>8,8</b>	<b>8,0</b>	<b>10,0%</b>	<b>18,0</b>	<b>16,1</b>	<b>11,8%</b>
Sonstige	Other	12,2	10,6	15,1%	23,7	24,5	-3,3%
<b>Total</b>	<b>Total</b>	<b>147,6</b>	<b>139,8</b>	<b>5,6%</b>	<b>310,6</b>	<b>308,0</b>	<b>0,8%</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf Mio. EUR gerundet. Die prozentualen Angaben der Veränderungen wurden anhand der gerundeten Werte ermittelt.

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest mill. EUR. The percentage values for the changes have been calculated from the rounded figures.

Umsätzen niederschlug. Dennoch konnte der Konzernumsatz im zweiten Quartal um 5,6 Prozent auf 147,6 Mio. Euro (nach 139,8 Mio. Euro im Vorjahreszeitraum) gesteigert werden.

Im gesamten ersten Halbjahr setzte MAXDATA in einem harten Wettbewerbsumfeld 38 Prozent mehr Server-Systeme, 33 Prozent mehr Monitore und 20 Prozent mehr Personal Computer ab. Der Umsatz legte leicht um 0,8 Prozent auf 310,6 Mio. Euro zu (Vorjahreszeitraum: 308,0 Mio. Euro).

Der Ausbau der Vertriebskanäle, die weitere Stärkung der Vertriebsgesellschaften, Investitionen in die Mo-

consolidated sales in the second quarter by 5.6 percent to EUR 147.6 million (compared with EUR 139.8 in the same period of the previous year).

Over the first six months of the year, MAXDATA sold 38 percent more server systems, 33 percent more monitors, and 20 percent more personal computers in a difficult competitive environment. Turnover increased slightly by 0.8 percent to EUR 310.6 million (in the same period of the previous year: EUR 308.0 million).

However, the expansion of the sales channels, the further strengthening of the sales companies, investments in modernizing the picking systems, and the

dernisierung der Kommissionierung und der andauernde Preisverfall schwächten allerdings das Betriebsergebnis (EBIT). Im zweiten Quartal lag es bei minus 8,7 Mio. Euro nach minus 5,8 Mio. Euro im Vorjahr. Im gesamten ersten Halbjahr betrug das EBIT minus 9,6 Mio. Euro nach minus 4,4 Mio. Euro im ersten Halbjahr 2004.

### **Erläuterungen und sonstige Pflichtangaben**

Im vorliegenden Bericht wurden keine wesentlichen Änderungen zu früheren Quartals- und Jahresabschlüssen bei den Bewertungs- und Bilanzierungsmethoden vorgenommen.

Hinsichtlich der Eventualschulden gab es keine Änderungen seit dem letzten Bilanzstichtag. Nähere Angaben hierzu enthält der Geschäftsbericht 2004.

Der Saldo aus Währungskursenerträgen und -verlusten betrug im Berichtszeitraum minus 815 TEUR (Vorjahr: minus 330 TEUR).

In der 6. ordentlichen Hauptversammlung am 13. April 2005 wurde Herr Holger Lampatz mit Wirkung ab dem 1. Januar 2006 zum neuen Aufsichtsratsmitglied gewählt, da Herr Dr. Heinrich Böhmer sein Mandat zum 31. Dezember 2005 niedergelegt hat.

### **Ausblick**

Die führenden Wirtschaftsexperten erwarten, dass das reale Bruttoinlandsprodukt im Euroraum in diesem Jahr um 1,4 Prozent steigt. In Deutschland rechnen sie nur mit einem Plus von 0,7 Prozent. Damit gehört die Bundesrepublik weiterhin zu den Schlusslichtern der wirtschaftlichen Entwicklung in der Eurozone. Während sich die Exporte – auch aufgrund des wieder sinkenden Euro – weiterhin positiv entwickeln dürften, bleibt die schwache Inlandsnachfrage das Hauptproblem der deutschen Wirtschaft.

*ongoing fall in prices weakened the operating result (EBIT). In the second quarter this amounted to minus EUR 8.7 million as compared with minus EUR 5.8 million in the same period of the previous year. For the first six months of the year, the EBIT amounted to minus EUR 9.6 million as compared with minus EUR 4.4 million in the first half of 2004.*

### **Notes and other compulsory statements**

*No significant alterations to the evaluation and balancing methods of earlier quarterly and annual reports have been made in the present report.*

*Contingent liabilities have not been subject to amendments since the latest balance sheet date. More detailed information can be found in the 2004 Annual Report.*

*The net result from exchange rate gains and losses for the period in review amounted to minus KEUR 815 (previous year: minus KEUR 330).*

*In the 6th Annual General Meeting on 13 April 2005, Mr. Holger Lampatz was elected as a new member of the Supervisory Board effective 1 January 2006. Dr. Heinrich Böhmer has resigned his position as of 31 December 2005.*

### **Outlook**

*The leading economic experts expect real gross domestic product in the Euro zone to increase by 1.4 percent this year and 0.7 percent in Germany alone. This means that Germany continues to lag behind when it comes to economic development in the Euro zone. While exports are expected to experience continued positive development partly due to such issues as the falling Euro, weak domestic demand remains the key problem for the German economy.*

Wachstumsmotor der eher schwachen Binnenwirtschaft wird die Informations- und Telekommunikationsindustrie (ITK) bleiben. Knapp 70 Prozent aller deutschen ITK-Unternehmen erwarten für das Gesamtjahr steigende Umsätze. Neben Investitionen in neue Software und IT-Dienstleistungen sehen die Unternehmen auch eine deutliche Zunahme im Hardware-Geschäft. Insgesamt erwartet der Branchenverband BITKOM ein Wachstum des deutschen IT-Markts von 3,4 Prozent und Gesamtumsätze aller Firmen von 134 Mrd. Euro.

Auch MAXDATA rechnet für das Gesamtjahr 2005 mit einer positiven Geschäftsentwicklung. Aufgrund der guten Auftragslage für das zweite Halbjahr und positiver Effekte aus den im ersten Halbjahr vorgenommenen Prozess- und Strukturverbesserungen hält der Vorstand seine Jahresprognose weiterhin für realistisch. Demnach soll der Umsatz mehr als 700 Mio. Euro (Vorjahr: 660,0 Mio. Euro) und das EBIT über 5 Mio. Euro (Vorjahr: 0,3 Mio. Euro) betragen.

*The information and telecommunications industries will continue to drive the rather weak domestic economy forward. Just under 70 percent of all German companies in these industries expect increases in revenues for the year as a whole. In addition to investments in new software and IT services, companies are also seeing a substantial increase in hardware sales. Overall, the BITKOM industry association expects a 3.4 percent growth in the German IT market and total turnover for the market as whole of EUR 134 billion.*

*MAXDATA also expects the business development for the whole of 2005 to be positive. Because of a good orders position in the second half of the year and positive effects from improvements to processes and structures that were made in the first six months, the Management Board believes that forecasts for the year remain realistic. According to this, turnover will be in excess of EUR 700 million (previous year: EUR 660.0 million) and EBIT will be more than EUR 5 million (previous year: EUR 0.3 million).*

<b>Kennzahlen im Überblick</b>	<b>Key Figures</b>	<b>Veränderung 1. Halbjahr 2005/04</b>	<b>1. Halb- jahr 2005</b>	<b>1. Halb- jahr 2004</b>	<b>Gesamt 2004</b>
Alle Angaben nach IFRS in Mio. Euro	All statements according to IFRS in million EUR	<b>Change</b> 1st half year 2005/04	<b>1st half year 2005</b>	<b>1st half year 2004</b>	<b>Total 2004</b>
<b>Umsatz</b>	<b>Turnover</b>	<b>0,8%</b>	<b>310,6</b>	<b>308,0</b>	<b>660,0</b>
<b>Betriebsergebnis (EBIT)</b>	<b>Operating result (EBIT)</b>	<b>-118,2%</b>	<b>-9,6</b>	<b>-4,4</b>	<b>0,3</b>
<b>Konzernperioden- fehlbetrag/-überschuss</b>	<b>Consolidated net loss/profit for the period</b>	<b>-129,8%</b>	<b>-10,8</b>	<b>-4,7</b>	<b>-1,5</b>
Eigenkapital*	Equity*	-4,5%	156,6	163,9	167,0
Bilanzsumme	Balance sheet total	-3,0%	268,3	276,6	285,0
Eigenkapitalquote*	Equity ratio*		58%	59%	59%
Cash-Flow	Cash flow	-98,0%	0,2	9,9	-7,6
Mitarbeiter	Employees	0,7%	1.242	1.233	1.234
<b>Ergebnis pro Aktie (in Euro)</b>	<b>Earnings per share (in EUR)</b>		<b>-0,39</b>	<b>-0,17</b>	<b>-0,05</b>
Aktienkurs (Hoch/Tief) (in Euro)	Stock price (high/low) (in EUR)		5,35/2,97	5,75/3,37	5,75/2,71

\* Im Zuge der Anpassung an die geänderten IFRS-Anforderungen wurden die Vorjahreswerte an diese Systematik angepasst.

\* Due to modified IFRS requirements the figures from the previous year were adjusted to the systematics.

## Konzernbilanz/Consolidated Balance Sheet

<b>Aktiva</b> (Alle Angaben nach IFRS)		<b>30.06.2005</b> <b>TEUR</b>	<b>31.12.2004</b> <b>TEUR</b>
<b>Assets</b> (All statements according to IFRS)		<b>30.06.2005</b> <b>KEUR</b>	<b>31.12.2004</b> <b>KEUR</b>
<b>Langfristiges Vermögen</b>	<b>Long-term capital</b>		
Immaterielle Vermögenswerte	<i>Intangible assets</i>		
Gewerbliche Schutzrechte und Lizenzen einschließlich Software	<i>Trademarks, licenses and software</i>	5.605	4.439
Geschäfts- oder Firmenwert	<i>Goodwill</i>	1.952	2.166
Geleistete Anzahlungen	<i>Payments on account</i>	46	1.219
		<b>7.603</b>	<b>7.824</b>
Sachanlagen	<i>Property, plant and equipment</i>		
Grundstücke und Gebäude	<i>Land and buildings</i>	38.335	39.349
Technische Anlagen und Maschinen	<i>Machinery and equipment</i>	427	486
Betriebs- und Geschäftsausstattung	<i>Other equipment, furniture and fixtures</i>	4.882	5.374
Geleistete Anzahlungen und Anlagen im Bau	<i>Construction in progress and payments on account</i>	2.438	263
		<b>46.082</b>	<b>45.472</b>
Finanzanlagen	<i>Long-term financial assets</i>		
Beteiligungen an assoziierten Unternehmen	<i>Investments in associates</i>	174	174
Ausleihungen	<i>Loans</i>	59	59
		<b>233</b>	<b>233</b>
Latente Steuern	<i>Deferred taxes</i>	<b>6.400</b>	<b>6.448</b>
		<b>60.318</b>	<b>59.977</b>
<b>Kurzfristiges Vermögen</b>	<b>Short-term capital</b>		
Vorräte	<i>Inventories</i>		
Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe	<i>Raw materials and supplies</i>	35.851	33.632
Unfertige Erzeugnisse	<i>Work in progress</i>	88	63
Fertige Erzeugnisse und Waren	<i>Finished goods and purchased goods</i>	31.295	26.460
		<b>67.234</b>	<b>60.155</b>
Forderungen und sonstige Vermögenswerte	<i>Receivables and other assets</i>		
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	<i>Trade receivables</i>	74.326	92.133
- davon mit assoziierten Unternehmen	<i>- thereof due from associates</i>		
TEUR 8 (2004: TEUR 4)	<i>KEUR 8 (2004: KEUR 4)</i>		
Sonstige Vermögenswerte	<i>Other assets</i>	7.473	13.207
Ertragsteuererstattungsansprüche	<i>Current tax assets</i>	3.457	4.501
		<b>85.256</b>	<b>109.841</b>
Wertpapiere	<i>Securities</i>	<b>24</b>	<b>24</b>
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	<i>Cash and cash equivalents</i>	<b>53.527</b>	<b>53.293</b>
Rechnungsabgrenzungsposten	<i>Prepaid expenses</i>	<b>1.942</b>	<b>1.676</b>
		<b>207.983</b>	<b>224.989</b>
		<b>268.301</b>	<b>284.966</b>

<b>Passiva</b> (Alle Angaben nach IFRS)		<b>30.06.2005</b> <b>TEUR</b>	<b>31.12.2004</b> <b>TEUR</b>
<b>Equity and liabilities</b> (All statements according to IFRS)		<b>30.06.2005</b> <b>KEUR</b>	<b>31.12.2004</b> <b>KEUR</b>
<b>Eigenkapital</b>	<b>Equity</b>		
Anteil des Konzerns	<i>Group interest</i>		
Gezeichnetes Kapital	<i>Subscribed capital</i>	29.000	29.000
Kapitalrücklage	<i>Capital reserve</i>	145.660	145.660
Accumulated other comprehensive income	<i>Accumulated other comprehensive income</i>	273	-48
Konzernbilanzverlust	<i>Consolidated accumulated loss</i>	-18.724	-7.919
		156.209	166.693
Anteile anderer Gesellschafter	<i>Minority interest</i>	345	346
		<b>156.554</b>	<b>167.039</b>
<b>Langfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>Long-term liabilities</b>		
Sonstige Rückstellungen	<i>Other provisions</i>		
abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>less the current portion</i>	6.266	5.667
Rechnungsabgrenzungsposten	<i>Deferred income</i>		
abzüglich des kurzfristigen Anteils	<i>less the current portion</i>	3.282	3.234
		<b>9.548</b>	<b>8.901</b>
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b>	<b>Short-term liabilities</b>		
Verbindlichkeiten aus	<i>Trade accounts payable</i>		
Lieferungen und Leistungen		68.860	73.596
Steuerrückstellungen	<i>Tax provisions</i>	388	405
Sonstige kurzfristige Rückstellungen	<i>Other current provisions</i>	15.583	15.976
Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten	<i>Other current liabilities</i>	12.707	14.889
Kurzfristiger Anteil des	<i>Current portion</i>		
Rechnungsabgrenzungspostens	<i>of deferred income</i>	4.661	4.160
		<b>102.199</b>	<b>109.026</b>
		<b>268.301</b>	<b>284.966</b>



## Konzern-Gewinn- und Verlustrechnung

Alle Angaben nach IFRS	<b>2. Quartal 2005 TEUR</b>	<b>2. Quartal 2004 TEUR</b>	<b>1. Halbjahr 2005 TEUR</b>	<b>1. Halbjahr 2004 TEUR</b>
Umsatzerlöse	147.620	139.791	310.567	307.979
Erhöhung des Bestands an fertigen und unfertigen Erzeugnissen	119	607	371	223
Sonstige betriebliche Erträge	5.209	4.408	9.776	7.805
Materialaufwand				
Aufwendungen für Roh-, Hilfs- und Betriebsstoffe und für bezogene Waren	-127.462	-122.838	-264.029	-261.527
Aufwendungen für bezogene Leistungen	-860	-797	-1.702	-1.707
Personalaufwand				
Löhne und Gehälter	-12.369	-10.933	-24.363	-22.943
Soziale Abgaben und Aufwendungen für Altersversorgung und für Unterstützung	-2.496	-2.416	-4.801	-4.652
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	-1.888	-1.776	-3.729	-3.722
Sonstige betriebliche Aufwendungen	-16.606	-11.857	-31.684	-25.856
<b>Betriebsergebnis</b>	<b>-8.733</b>	<b>-5.811</b>	<b>-9.594</b>	<b>-4.400</b>
Erträge aus Wertpapieren und Ausleihungen des Finanzanlagevermögens	0	-114	0	17
Zinserträge	257	514	631	741
Abschreibungen auf Finanzanlagen und Wertpapiere des Umlaufvermögens	0	0	0	-3
Anderer Finanzerträge/-aufwendungen	0	0	0	8
Zinsaufwendungen	-150	-133	-367	-368
<b>Ergebnis vor Ertragsteuern</b>	<b>-8.626</b>	<b>-5.544</b>	<b>-9.330</b>	<b>-4.005</b>
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-427	773	-1.309	-509
<b>Ergebnis nach Ertragsteuern</b>	<b>-9.053</b>	<b>-4.771</b>	<b>-10.639</b>	<b>-4.514</b>
Anderen Gesellschaftern zustehender Gewinn	-94	-97	-167	-155
<b>Konzernperiodenfehlbetrag</b>	<b>-9.147</b>	<b>-4.868</b>	<b>-10.806</b>	<b>-4.669</b>
<b>Unverwässertes Ergebnis pro Aktie</b>				
Konzernperiodenfehlbetrag (in Euro)	-9.147.154	-4.867.857	-10.805.650	-4.669.484
Aktien (gewogener Durchschnitt)	28.000.000	28.000.000	28.000.000	28.000.000
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	-0,33	-0,17	-0,39	-0,17
<b>Verwässertes Ergebnis pro Aktie</b>				
Konzernperiodenfehlbetrag (in Euro)	-9.147.154	-4.867.857	-10.805.650	-4.669.484
Aktien (gewogener Durchschnitt)	28.000.000	28.000.000	28.000.000	28.000.000
Ergebnis pro Aktie (in Euro)	-0,33	-0,17	-0,39	-0,17



## Consolidated Income Statement

<i>All statements according to IFRS</i>	<b>2nd quarter 2005 KEUR</b>	<b>2nd quarter 2004 KEUR</b>	<b>1st half year 2005 KEUR</b>	<b>1st half year 2004 KEUR</b>
Turnover	147,620	139,791	310,567	307,979
Increase in finished goods and work in progress	119	607	371	223
Other operating income	5,209	4,408	9,776	7,805
Cost of materials				
Cost of raw materials and supplies and of purchased goods	-127,462	-122,838	-264,029	-261,527
Cost of purchased services	-860	-797	-1,702	-1,707
Personnel expenses				
Wages and salaries	-12,369	-10,933	-24,363	-22,943
Social security contributions and other pension cost	-2,496	-2,416	-4,801	-4,652
Depreciation and amortization of tangible and intangible assets	-1,888	-1,776	-3,729	-3,722
Other operating expenses	-16,606	-11,857	-31,684	-25,856
<b>Loss from ordinary operations</b>	<b>-8,733</b>	<b>-5,811</b>	<b>-9,594</b>	<b>-4,400</b>
Income from investments and other long-term financial assets	0	-114	0	17
Interest earnings	257	514	631	741
Write-off of financial assets and securities	0	0	0	-3
Other investment income/expenditure	0	0	0	8
Interest expenditures	-150	-133	-367	-368
<b>Loss before tax</b>	<b>-8,626</b>	<b>-5,544</b>	<b>-9,330</b>	<b>-4,005</b>
Income taxes	-427	773	-1,309	-509
<b>Loss after tax</b>	<b>-9,053</b>	<b>-4,771</b>	<b>-10,639</b>	<b>-4,514</b>
Minority interest	-94	-97	-167	-155
<b>Consolidated net loss for the period</b>	<b>-9,147</b>	<b>-4,868</b>	<b>-10,806</b>	<b>-4,669</b>
<b>Undiluted earnings per share</b>				
Consolidated net loss for the period (in EUR)	-9,147,154	-4,867,857	-10,805,650	-4,669,484
Shares (weighted average)	28,000,000	28,000,000	28,000,000	28,000,000
Earnings per share (in EUR)	-0.33	-0.17	-0.39	-0.17
<b>Diluted earnings per share</b>				
Consolidated net loss for the period (in EUR)	-9,147,154	-4,867,857	-10,805,650	-4,669,484
Shares (weighted average)	28,000,000	28,000,000	28,000,000	28,000,000
Earnings per share (in EUR)	-0.33	-0.17	-0.39	-0.17

## Konzern-Kapitalflussrechnung/Consolidated Cash Flow Statement

Alle Angaben nach IFRS <i>All statements according to IFRS</i>		<b>1. Halbjahr 2005</b> <b>TEUR</b> <i>1st half year 2005</i> <b>KEUR</b>	<b>1. Halbjahr 2004</b> <b>TEUR</b> <i>1st half year 2004</i> <b>KEUR</b>
Periodenergebnis vor anderen Gesellschaftern zustehendem Gewinn, Ertragsteuern, Zinsen und Finanzerträgen/-aufwendungen	<i>Loss for the period, before deduction of profit attributable to other shareholders, income taxes, interest and investment income/expenditure</i>	-9.594	-4.400
Abschreibungen auf immaterielle Vermögenswerte und Sachanlagen	<i>Depreciation and amortization of tangible and intangible assets</i>	3.729	3.722
Zunahme/Abnahme der Rückstellungen	<i>Increase/decrease in provisions</i>	207	-6.495
Verlust/Gewinn aus dem Abgang von Ver- mögenswerten des langfristigen Vermögens	<i>Loss/profit from disposal of long-term assets</i>	6	-29
Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	<i>Decrease in inventories, trade receivables and other assets that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	16.489	21.644
Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind	<i>Decrease in trade payables and other liabilities that cannot be allocated to investing or financing activities</i>	-6.996	-4.455
Erhaltene Zinszahlungen	<i>Interest payments received</i>	631	729
Zinszahlungen	<i>Interest paid</i>	-367	-372
Ertragsteuerzahlungen/-erstattungen	<i>Income taxes payments/refunds</i>	-235	-500
<b>Cash-Flow aus der laufenden Geschäftstätigkeit</b>	<b><i>Cash flow from operating activities</i></b>	<b>3.870</b>	<b>9.844</b>
<b>Cash-Flow aus der Investitionstätigkeit</b>	<b><i>Cash flow from investing activities</i></b>	<b>-3.497</b>	<b>1.897</b>
<b>Cash-Flow aus der Finanzierungstätigkeit</b>	<b><i>Cash flow from financing activities</i></b>	<b>-168</b>	<b>-1.822</b>
<b>Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestands</b>	<b><i>Change in cash and cash equivalents</i></b>	<b>205</b>	<b>9.919</b>
Veränderung der kumulierten Währungskursdifferenzen	<i>Change in currency translation adjustment</i>	29	-311
Finanzmittelfonds am Anfang des Geschäftsjahres	<i>Cash and cash equivalents at beginning of fiscal year</i>	53.293	61.328
<b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b><i>Cash and cash equivalents at end of the period</i></b>	<b>53.527</b>	<b>70.936</b>
<b>Zusammensetzung des Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b><i>Composition of cash and cash equivalents at end of the period</i></b>		
Zahlungsmittel und Zahlungsmitteläquivalente	<i>Cash and cash equivalents</i>	53.527	70.936
<b>Finanzmittelfonds am Ende der Periode</b>	<b><i>Cash and cash equivalents at end of the period</i></b>	<b>53.527</b>	<b>70.936</b>

## Veränderung des Eigenkapitals und der Anteile anderer Gesellschafter Consolidated Statement of Changes in Equity and Minority Interest

Alle Angaben nach IFRS in TEUR  All statements according to IFRS in KEUR	Gezeichnetes Kapital  Subscribed capital	Kapital- rücklage  Capital reserve	Accumulated other comprehensive income		Konzern- bilanz- verlust  Consolidated accumulated loss	Anteil des Konzerns Group interest	Anteile anderer Gesellschafter Minority interest	Summe  Total
			Kumulierte Währungskurs- differenzen  Currency translation adjustment	Marktbewer- tung von Finanz- instrumenten  Fair value measu- rement of finan- cial instruments				
<b>01.01.2004</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>434</b>	<b>0</b>	<b>-6.463</b>	<b>168.631</b>	<b>259</b>	<b>168.890</b>
Other comprehensive income	0	0	-311	0	0	-311	0	-311
Konzernperiodenfehlbetrag Consolidated net loss	0	0	0	0	-4.669	-4.669	0	-4.669
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter Changes in minority interest	0	0	0	0	0	0	12	12
<b>30.06.2004</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>123</b>	<b>0</b>	<b>-11.132</b>	<b>163.651</b>	<b>271</b>	<b>163.922</b>
<b>01.01.2005</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>-48</b>	<b>0</b>	<b>-7.919</b>	<b>166.693</b>	<b>346</b>	<b>167.039</b>
Other comprehensive income	0	0	29	292	0	321	0	321
Konzernperiodenfehlbetrag Consolidated net loss	0	0	0	0	-10.806	-10.806	0	-10.806
Veränderung der Anteile anderer Gesellschafter Changes in minority interest	0	0	0	0	0	0	-1	-1
<b>30.06.2005</b>	<b>29.000</b>	<b>145.660</b>	<b>-19</b>	<b>292</b>	<b>-18.724</b>	<b>156.209</b>	<b>345</b>	<b>156.554</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet

Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

## Segmentberichterstattung Geographical Segment Data

Alle Angaben nach IFRS All statements according to IFRS  Januar-Juni (TEUR) January-June (KEUR)	Inland Domestic		Ausland Foreign countries		Konsolidierung Consolidation		Gesamt Total	
	2005	2004	2005	2004	2005	2004	2005	2004
Externe Verkäufe External sales	172.596	183.588	137.971	124.391	0	0	310.567	307.979
Verkäufe zwischen den Segmenten Intersegment sales	117.710	110.223	0	0	-117.710	-110.223	0	0
Erträge Revenues	290.306	293.811	137.971	124.391	-117.710	-110.223	310.567	307.979
<b>Segmentergebnis Segment result</b>	<b>29.222</b>	<b>33.552</b>	<b>15.986</b>	<b>11.416</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>45.208</b>	<b>44.967</b>

Anmerkung: Summen exakt berechnet und anschließend auf TEUR gerundet  
Note: Amounts calculated exactly and then rounded to nearest KEUR

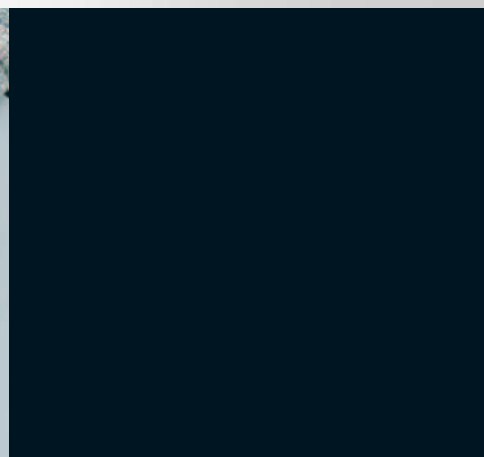
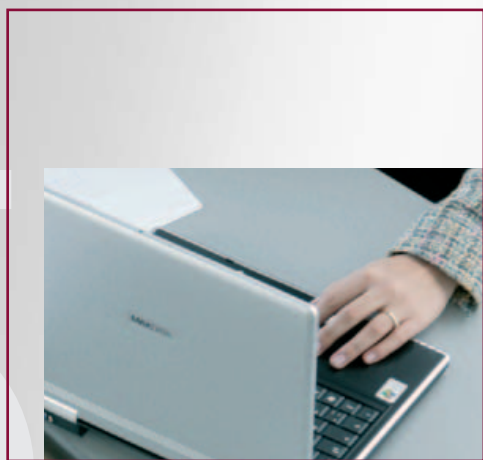
## Optionen und eigene Anteile Stock Options and Own Shares

30.06.2005	Anzahl Number
<b>Optionen Stock options</b>	
Vorstand Management Board	3.000
Mitarbeiteroptionen Stock options held by employees	63.552
<b>Eigene Anteile Own stock</b>	1.000.000

## Mitarbeiterentwicklung Development of Human Resources

Alle Angaben nach IFRS All statements according to IFRS  Mitarbeiter (Vollzeitkräfte) Employees (full-time equivalents)	2005	2004	Veränderung Change
durchschnittlich Januar-Juni average January-June	1.242	1.233	0,7%
zum Stichtag 30.06. on balance sheet date 30.06.	1.247	1.237	0,8%

# 05



## MAXDATA

MAXDATA AG  
Investor Relations  
Elbestraße 12-16, D-45768 Marl  
Tel: +49 2365 952-2122  
Fax: +49 2365 952-2125  
E-Mail: [ir@maxdata.com](mailto:ir@maxdata.com)  
[www.maxdata.de](http://www.maxdata.de)

### **9-Monatsbericht 2005/9 Months' Report 2005**

11. November 2005 / 11. November 2005

#### **Aufsichtsrat / Supervisory Board**

Siegfried Kaske (Vorsitzender / *Chairman*)  
Dr. Heinrich Böhmer (Stellvertretender Vorsitzender / *Deputy Chairman*)  
Claas Kleyboldt, Hans Reischl, Bernhard Scholtes, Klaus Wiegandt

#### **Vorstand / Management Board**

Jürgen Renz (Sprecher / *Spokesman*)  
Thomas Stiegler (Stellvertretender Sprecher / *Deputy Spokesman*)  
Reinhard Blunck