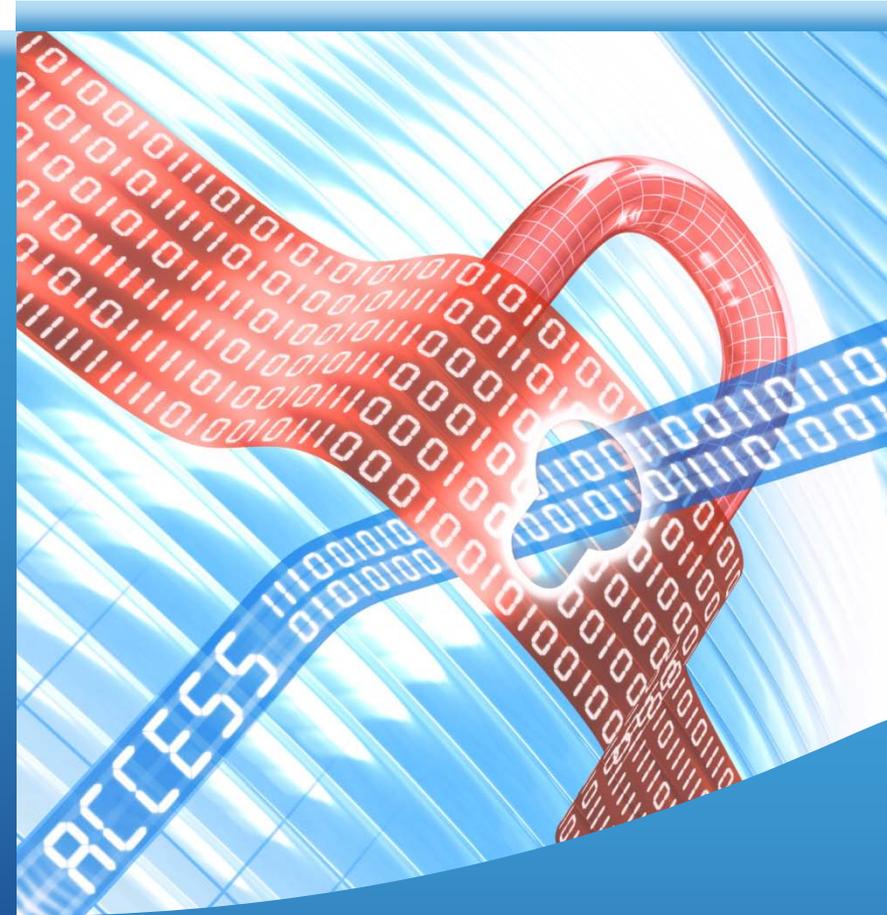


OpenLimit

Technologieführer im Bereich elektronischer
Authentisierungs-, Signatur-, Datenübertragungs- und
Langzeitspeicherungs-lösungen

5. SCF/Frühjahrskonferenz

Unternehmenspräsentation



- Secure Electronic Handshake -

Strategisch

Neue Vision / Mission /
Strategie verabschiedet

Fokus auf 4 Kernbereiche:
Sichere Datenübertragung
Elektronische Identitäten
Rechtssichere Signaturverfahren
Digitale Langzeitspeicherung

Vorstoss in den Energie-
und Gesundheitsmarkt

Operativ

T-Systems Grossauftrag
für Entwicklung
Gesundheitskonnektor

1. Pilotierung eines Smart
Meter Gateways in
Deutschland

Fertigstellung truedentity
v1.0 sowie Kooperation
mit Fujitsu PalmSecure™

Finanziell

Umsatzsteigerung
um 12%

EBIT um 56% auf
-0,4 Mio verbessert
Nettoverlust um 36%
niedriger als im Vorjahr

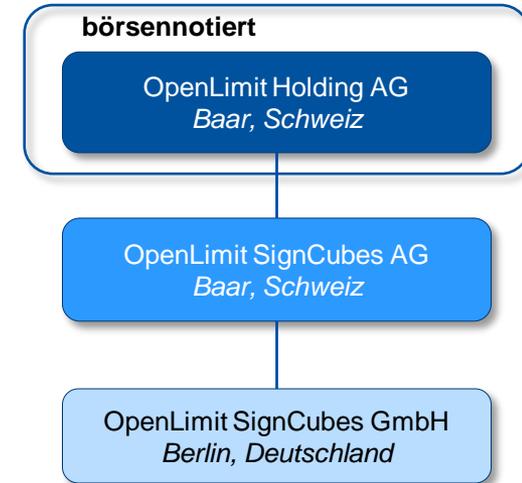
Refinanzierung von
Verbindlichkeiten /
Ausgabe Wandeldarlehen

OpenLimit konnte 2013 wichtige strategische Meilensteine erreichen, um langfristig nachhaltiges Wachstum zu erzielen. Operativer Break-even in Reichweite

- **Vision:** Secure Electronic Handshake
 - **Mission:** Wir ermöglichen mit unseren Technologien, dass Menschen und Maschinen weltweit ohne Einschränkungen *sicher, nachweisbar* und *identifizierbar* kommunizieren
 - **Strategie:** Wir entwickeln Basistechnologien und Produkte in den folgenden Bereichen:
 - elektronische Identitäten
 - elektronische Signaturen
 - Beweiswerterhaltende Langzeitspeicherung von Daten und Dokumenten
 - Sichere Datenübertragung zwischen Maschinen
 - Unsere Technologien sind **integraler Bestandteil von Produkten der führenden Hersteller** von IT-Anwendungen und erreichen Unternehmen, Behörden, Institutionen sowie private Haushalte
- Um unsere Mission eines sicheren elektronischen Handschlages zu verwirklichen, gehen wir **gezielte strategische Entwicklungs- und Vertriebspartnerschaften** ein



- **USP:** Weltweit erstes Unternehmen, welches über den **international höchsten Sicherheitsstandard** für Signatursoftware verfügt (Common Criteria EAL 4+). Kompetenz im Bereich **zertifizierte IT-Sicherheit** stellt Schlüssel für die Eröffnung der anderen Geschäftsfelder dar
- **Unternehmensstruktur:** Hauptsitz in Baar (Schweiz) und eine Niederlassung in Berlin. Derzeit werden 67 Mitarbeiter beschäftigt
- **Börsennotierung** in Deutschland (Symbol: O5H)
- **Wesentliche Verträge** der letzten Jahre:
 - Exklusiver Lieferant von Atos IT Solutions and Services für die AusweisApp, der Anwendersoftware für den **neuen Personalausweis** (nPA) in Deutschland, ebenfalls in Kooperation mit der Bundesdruckerei für den eID-Server
 - Exklusiver Kooperationspartner von Fujitsu weltweit für die beweiswerterhaltende Langzeitspeicherung von elektronischen Dateien (zertifiziertes Produkt „**Fujitsu SecDocs powered by OpenLimit**“)
 - Exklusive Partnerschaft mit Power Plus Communications AG für die Entwicklung eines **Smart Metering Gateways** zur Absicherung der Übertragung von Stromzählerdaten
 - Exklusivvertrag mit T-Systems für die Entwicklung des **Konnektors für den Gesundheitsmarkt**



■ Verwaltungsrat



René C. Jäggi
Präsident,
Delegierter



**Univ. Prof. DDr. Radu
Popescu-Zeletin**
Mitglied

■ Management Team



Marc Gurov
Chief Executive Officer



Reinhard Stüber
Sr. Vice-President



Armin Lunkeit
Chief Development
Officer



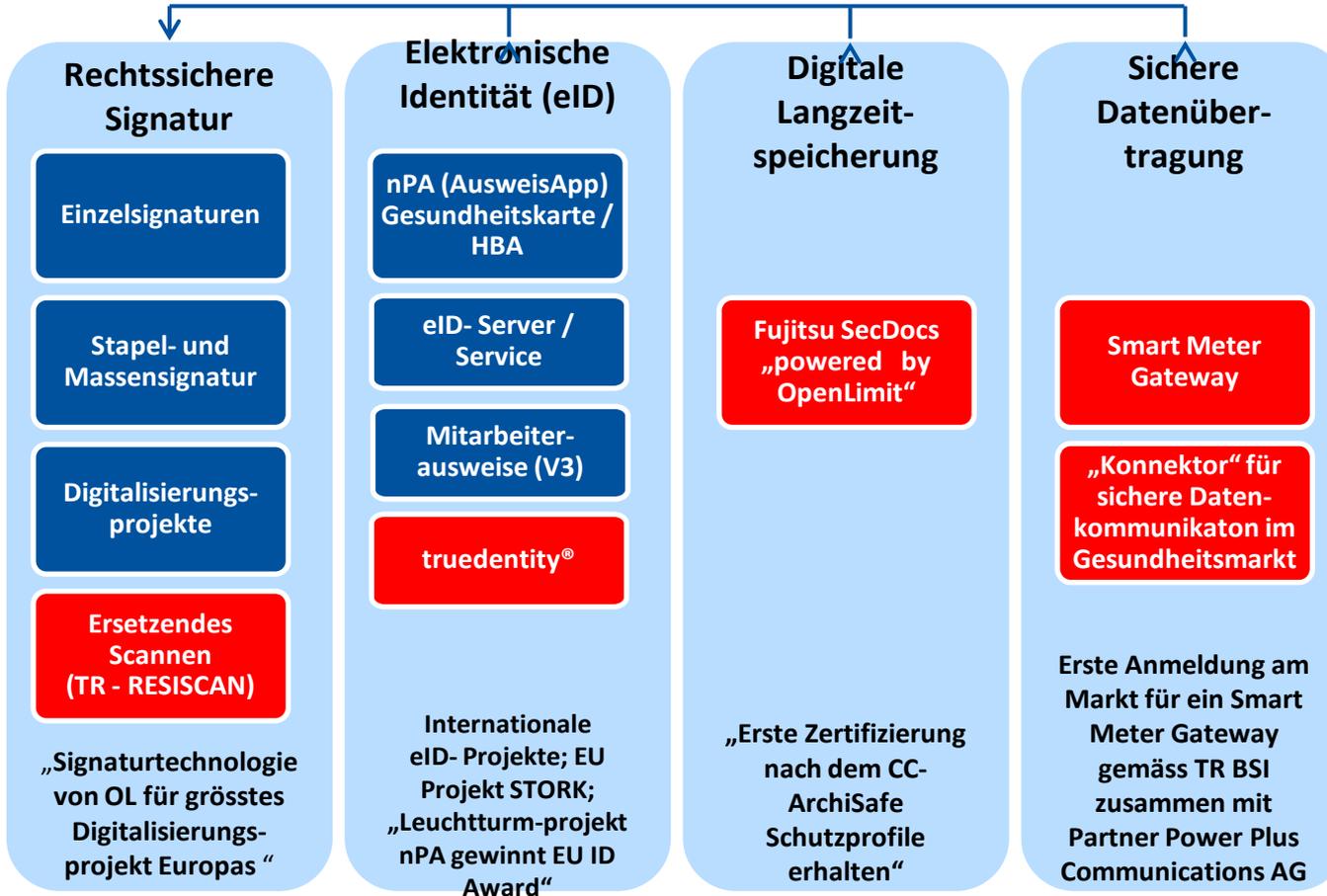
Maik Pogoda
Chief Commercial
Officer



Christian Fuessinger
Chief Financial Officer

Veränderung der Geschäftsführung im Frühjahr 2014 – Neuer CCO zur Stärkung des Vertriebs

4 Standbeine zur Bündelung der Stärken von OpenLimit als Technologieführer



Weitere Entwicklungen & Multiplikatoren

- Cloud Computing – Authentisierung und Datenspeicherung in der Cloud
- Mobile Computing (z. B. Android App)
- Neue Produkte mit Fujitsu (z.B. Handvenenscanner)
- Sicherheitstechnologien für weitere „Smart“-Themen
- Transaktionsmodelle
- Internationalisierung (z. B. Japan, China, Südamerika, Türkei, etc.)

Chart Legende:
Neue Entwicklung / Zertifizierung

Das Produktportfolio wurde im letzten Jahr abgerundet und um das Thema Sichere Datenübertragung im Gesundheitsbereich erweitert

Signatur	truedentity / eID	SecDocs	SMGW / Konnektor
 <p>branchenneutral</p>  <p>branchenneutral</p>  <p>branchenneutral</p>  <p>branchenneutral</p>  <p>branchenneutral</p>	 <p>eID, eGovernment</p>  <p>eID, eGovernment truedentity in Akquise, branchenneutral</p>  <p>truedentity, branchenneutral</p>  <p>eID, eGovernment truedentity in Akquise, branchenneutral</p>  <p>eID, eGovernment truedentity in Akquise, branchenneutral</p>	 <p>branchenneutral</p>  <p>branchenneutral</p>  <p>branchenneutral</p>	 <p>Konnektor, eHealth</p>  <p>Power Plus Communications SMGW, Energie Konnektor, eHealth</p>  <p>SMGW, Energie</p>  <p>Vital Connections SMGW, energy</p>

- Sichere Datenübertragung ist laut EU Direktive **zentrale Voraussetzung** für intelligente Energienetze (sog. „**Smart Grids**“)
- Das dt. **Energiewirtschaftsgesetz (EnWG)** wurde per 5.3.2013 zuletzt geändert und sieht Folgendes vor:

- Haushalte mit jährlichen Verbrauch ≥ 6000 kWh sowie neue Anschlüsse und „Prosumer“ müssen mit einem Smart Meter Gateway ausgerüstet werden
- Bedingungen gemäss §21c EnWG

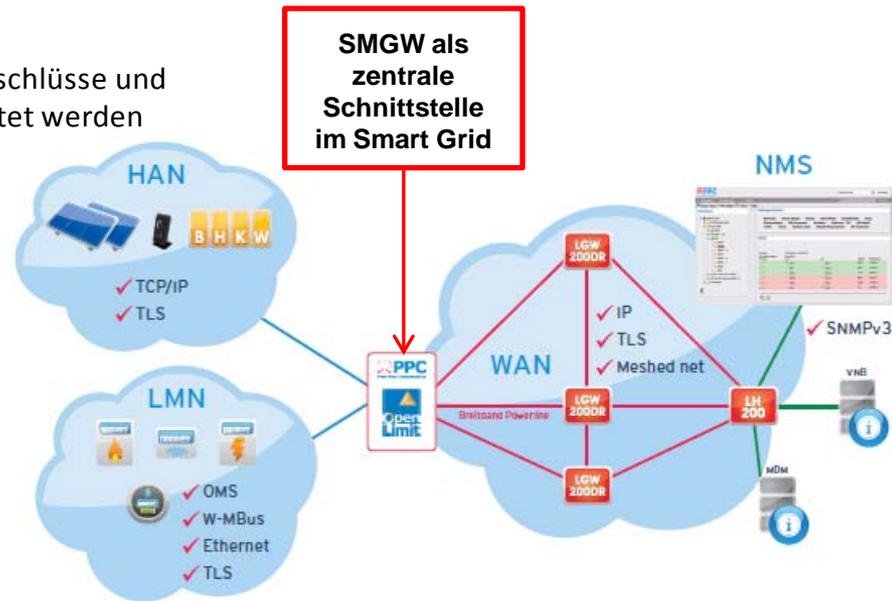
1) technische Machbarkeit:

- SMGW, das die Anforderungen des Schutzprofils und der Technischen Richtlinie erfüllt, muss vorliegen

2) volkswirtschaftlich vertretbar:

- Gesamtvolkswirtschaftliche Kosten-Nutzen-Analyse empfiehlt den Rollout in Deutschland

- **Erste BSI-SMGW Pilotierung Deutschlands** als Feldtest bei Stadtwerke Düsseldorf
- **E-World 2014:** OL-PPC SMGW demonstriert von:



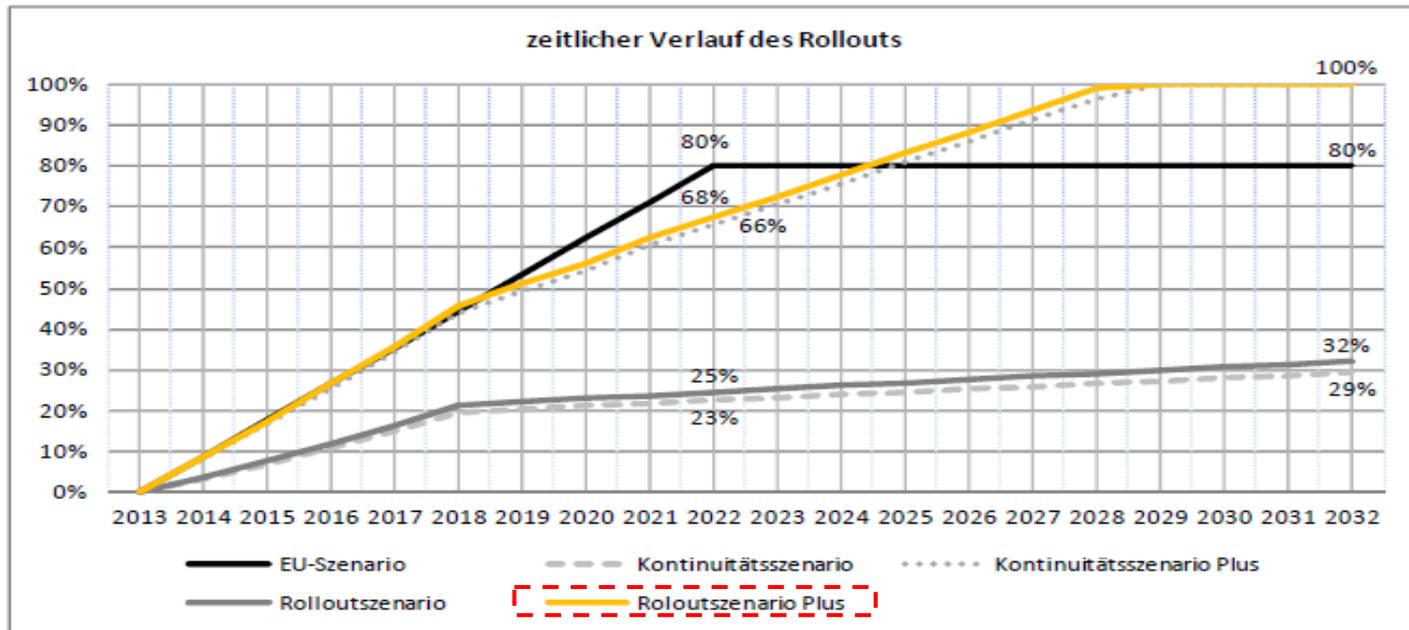
OpenLimit wird gemeinsam mit Partner PPC voraussichtlich Ende 2014 das erste CC-zertifizierte Smart Meter Gateway für den deutschen Markt liefern können



Der Rollout ist volkswirtschaftlich vertretbar

- Makroökonomisches **Einsparungspotential (NPV) von EUR 1.5 Mrd.** laut der Ernst & Young Studie vom 30.07.2013 (im Auftrag des BMWi)
 - Das empfohlene “Roll-out scenario Plus” sieht die **verpflichtende Einführung von 11.9m Smart Meter Gateways** bis 2022 vor
 - **Weiteres Potenzial** für OpenLimit / PPC aufgrund der Vorteile des SMGWs gegenüber Zähler mit In-home Display (IHD)

Abbildung 15: Zeitlicher Verlauf des Rollouts



Quelle: Ernst & Young Kosten-Nutzen Analyse (30.07.2013)

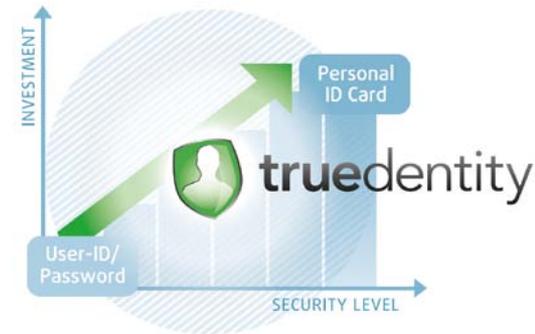
- Die **Gesundheitstelematik** ermöglicht die **sichere Vernetzung der IT-Systeme aller Leistungserbringer** (Arztpraxen, Krankenhäuser, Krankenkassen, Apotheken)
- **Patientenvorteil** - Datenschutz und Datensicherheit:
 - Ersetzen unsicherer Medien (z. B. CD-ROM, USB Stick) beim Austausch sensibler Daten, da dieser künftig in einem geschlossenen Netz aus vertrauenswürdigen Teilnehmern erfolgt
 - Zugriff auf Patientendaten nur, wenn sich Patient und Arzt mit Smartcard authentisieren (Elektronische Gesundheitskarte bzw. Heilberufsausweis)
- Der **Konnektor** stellt die **zentrale Sicherheitskomponente** für den IT-Zugang im deutschen Gesundheitswesen dar
 - Gesellschaft für Telematikanwendungen der Gesundheitskarte (gematik) schreibt Entwicklung des Konnektors aus
 - 12/2013: **T-Systems** erhält Zuschlag für eines von 2 Losen zum **Aufbau der Gesundheitstelematikinfrastruktur**
 - **OpenLimit bekommt gleichzeitig den Exklusivauftrag zur Entwicklung eines Konnektors für die T-Systems**
 - Konnektor ermöglicht **Synergien mit** Weiterentwicklung von **SMGW und Signaturtechnologien**
 - Da die Sicherheit und Zuverlässigkeit des Konnektors entscheidenden Einfluss auf die Sicherheit der Telematikinfrastruktur hat, wird eine sicherheitstechnische Prüfung und **Zertifizierung** beim BSI verlangt
 - In der nachfolgenden bundesweiten Rollout-phase wird OpenLimit als exklusiver Lieferant der T-Systems agieren



OpenLimit entwickelt zentrale Sicherheitskomponente für Gesundheitsmarkt

- Exklusivauftrag von T-Systems im soliden 7-stelligen EUR-Bereich
- **Marktpotential: Bei bundesweitem Rollout Ausstattung von 196.000 Ärzten, 21.000 Apotheken, 2.000 Krankenhäusern und 200 Krankenkassen**

- **Neue Lösung für digitale Identitäten** erhöht die Zugangssicherheit für Cloud-Dienste und Online Applikationen
- Basiert auf Entwicklungen für die **hochsichere eID Infrastruktur** des deutschen Personalausweises
 - Backend: truedentity® Server mit Erweiterungsmöglichkeit zum eID Server hilft Kosten sparen und garantiert Investitionssicherheit
 - Frontend: Flexibel, d.h. je nach Sicherheitsbedürfnis und Anwendungsfall sind verschiedene Clients nutzbar: von Software Token, USB Stick und Mobile App, biometrische Geräte oder neuer Personalausweis
- Neben Behörden besonders attraktiv für die sichere Identifizierung von Anspruchsgruppen im Unternehmensumfeld und bei Sportverbänden
 - truedentity® als **Standardsoftwarelösung für Fujitsu PalmSecure™ Handvenenscanner** in der Umsetzung
 - Grosses Interesse an Kombination truedentity mit Handvenenscanner für **Zutritts-/ Zugangskontrolle, Zeiterfassung und bargeldloses Zahlen**
- Thema „cyber security“: **Patent anhängig** für hochsichere truedentity Variante („Basalt“), welche z. B. Transaktionen im Online Banking gegen Man-in-the-Middle Hacking Attacken weitestgehend absichern kann



Mit truedentity erweitert OpenLimit seine Produktpalette und macht hochsichere Authentifizierung auch ausserhalb des hoheitlichen Bereichs möglich

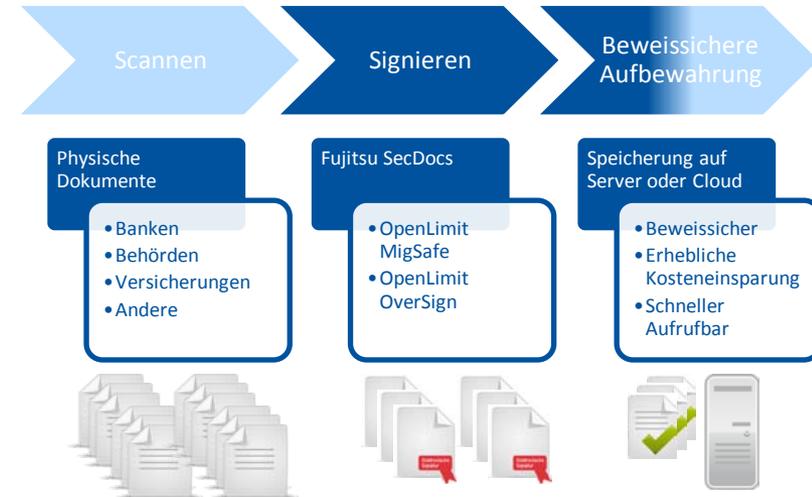
- OpenLimit und Fujitsu schliessen **OEM Vertrag** im Bereich elektronische Langzeitspeicherung („SecDocs“)
 - Beweiswerterhaltung von e-Dokumenten über 100 Jahre
 - Gewährleistet die zukünftige Migrierbarkeit von Dokumenten
 - Beteiligung an Lizenzumsätzen

- OpenLimit und Fujitsu vereinbaren **Exklusivität** für eine Dauer von 5 Jahren
 - Fujitsu beteiligt sich massgeblich an geleisteten Entwicklungsarbeiten sowie an den Weiterentwicklungskosten
 - Mindestumsatzgarantie für die kommenden 5 Jahre
 - Entwicklung neuer, noch zu definierender Technologien
 - Gemeinsame Verwertung von Patenten

- Weltweit **erste Common Criteria Zertifizierung** nach Archisafe Standard abgeschlossen

- Ende 2012: Erste grosse **Ausschreibung gewonnen**.
Kunde: Deutsche Bundesagentur für Arbeit

- 2013/14: Aufbau **globaler Vertrieb** bei FTS



Partner Fujitsu und OpenLimit erwarten erhebliches Umsatzpotential für die weltweit erste zertifizierte Langzeitspeicherungslösung ihrer Art

- Mindestumsatz für OpenLimit garantiert im 7-stelligen Euro Bereich
- Starker globaler Partner verspricht Zusammenarbeit und strategische Annäherung auch in den anderen Geschäftsfeldern



- **OpenLimit Technologien** kommen bereits im **grössten Digitalisierungsprojekt Europas (DiBAS)** zum Einsatz
 - Milliarden von Sozialversicherungsdokumenten der *Bundesagentur für Arbeit* werden von *Deutscher Post* und *Fujitsu* mit Hilfe von OpenLimit Technologien gescannt
 - Zuschlag bereits 2010, aber erst seit Mitte 2012 im Wirkbetrieb
 - Nachfolgeauftrag DiBAS II bereits gewonnen
 - Transaktionsmodell mit Umsatz pro gescanntem Dokument

- **Neue technische Richtlinie „TR RESISCAN“** als Leitfaden für „Ersetzendes Scannen“ in 2013 veröffentlicht
 - Ziel ist es, Dokumente nach dem Scanprozess digital abzulegen, so dass das Originaldokument aus Papier vernichtet werden darf
 - Aus technologischer Sicht sind die OpenLimit-Signaturkomponenten konform zur TR RESISCAN

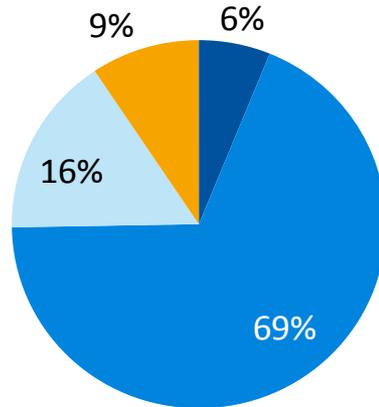
- Nächste Schritte:
 - **Drucker/Scanner** sollen **direkt** mit OpenLimit Technologien **ausgestattet** werden, damit Dokumente schon beim Scanprozess signiert und abgelegt werden können
 - **Internationalisierung:** Erste Kunden in Japan für OL Signaturtechnologien

OL ist im Signaturmarkt führend und gut für die kommenden Entwicklungen positioniert:

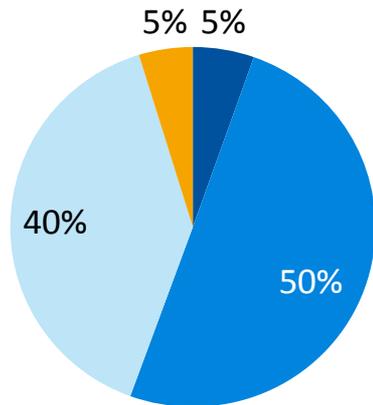
- **Wichtige Erfahrung in Abwicklung grosser Digitalisierungsprojekte gesammelt**
- **OL Signaturkomponenten zertifiziert und bereits TR-RESISCAN konform**
- **Integration von OL Technologien direkt in Drucker / Scanner angestrebt (Gespräche laufen)**
- **Erste Kunden im japanischen Signaturmarkt gewonnen**

Wie generiert OpenLimit Umsatz?

FY2013



FY2012



Dienstleistungen

- Werkaufträge
- Implementierungs-, Beratungs- und Schulungsdienste

Produkte & Lizenzen

- Einzel- und Volumenlizenzen
- Transaktionsbasierend: Pay per Signature, etc.
- Bestandslizenzen
- Upgrades (Produktzyklus ca. 1.5 Jahre)

Softwarepflege & Support

- im Durchschnitt 15-20% (netto) des Listenpreises
- i.d.R. für eine Dauer von 1-3 Jahren

Hardware & Diverses

- z.B. Hardware wie HSM, Karten, USB Sticks

Geschäftsmodell entwickelt sich weiter in Richtung Lizenz- und Transaktionsumsätze

(in Tsd.)	FY2011* (EUR)	FY2012** (EUR)	FY2012 vs. FY2011	FY2013 (EUR)	FY2013 vs. FY2012
UMSATZ	5'745	6'208	+8%	6'955	+12%
GESAMTERTRAG	8'050	8'614	+7%	9'376	+9%
EBITDA	960	1'603	+67%	2'157	+42%
EBIT	-1'223	-812	34%	-394	+56%
FINANZERGEBNIS	-124	-120	+3%	-185	-55%
NETTOERGEBNIS DER PERIODE	-1'129	-897	+21%	-611	+36%
LIQUIDE MITTEL	393	1'876	+378%	625	-67%
MITARBEITER	61	65	+7%	67	+3%

* Finanzzahlen 2011 wie rapportiert. Im GB 2012 angepasst aufgrund IAS 19

** Finanzzahlen 2012 wie rapportiert. Im GB 2013 angepasst aufgrund IAS 19R

- OpenLimit konnte die Kernfinanzzahlen im Geschäftsjahr 2013 weiter verbessern
 - Operatives Ergebnis dank Umsatzanstieg und striktem Kostenmanagement deutlich verbessert
 - Break-even rückt in Reichweite
 - Finanzierungsrunde über Wandeldarlehen zur Stärkung der Liquidität
 - Mitarbeiteranzahl leicht erhöht, um 4. Geschäftsfeld (SMGW, Konnektor) zu tragen

Was sagen andere über OpenLimit?

Perspektive der Aktien Analysten

Analyst	Datum	Umsatz (Mio. €)			EBIT (Mio. €)			Nettoergebnis (Mio. €)			Empfehlung	Target Preis (€)
		2014	2015	2016	2014	2015	2016	2014	2015	2016		
First Berlin (Dr. Karsten v. Blumenthal)	25.04.2014 Wachstum Marge	8.3	11.0	13.3	0.1	1.4	2.8	-0.1	1.2	2.6	Kaufen	1.30
		+19%	+33%	+20%	1.1%	13.1%	21.2%	-1.3%	11.0%	19.2%		
Montega AG (A. Braun / A. Drews)	24.04.2014 Wachstum Marge	8.0	9.7	11.1	0.2	1.6	2.4	0.0	1.3	1.8	Kaufen	1.30
		+15%	+21%	+15%	2.2%	16.5%	21.3%	-0,4%	13.0%	16.5%		

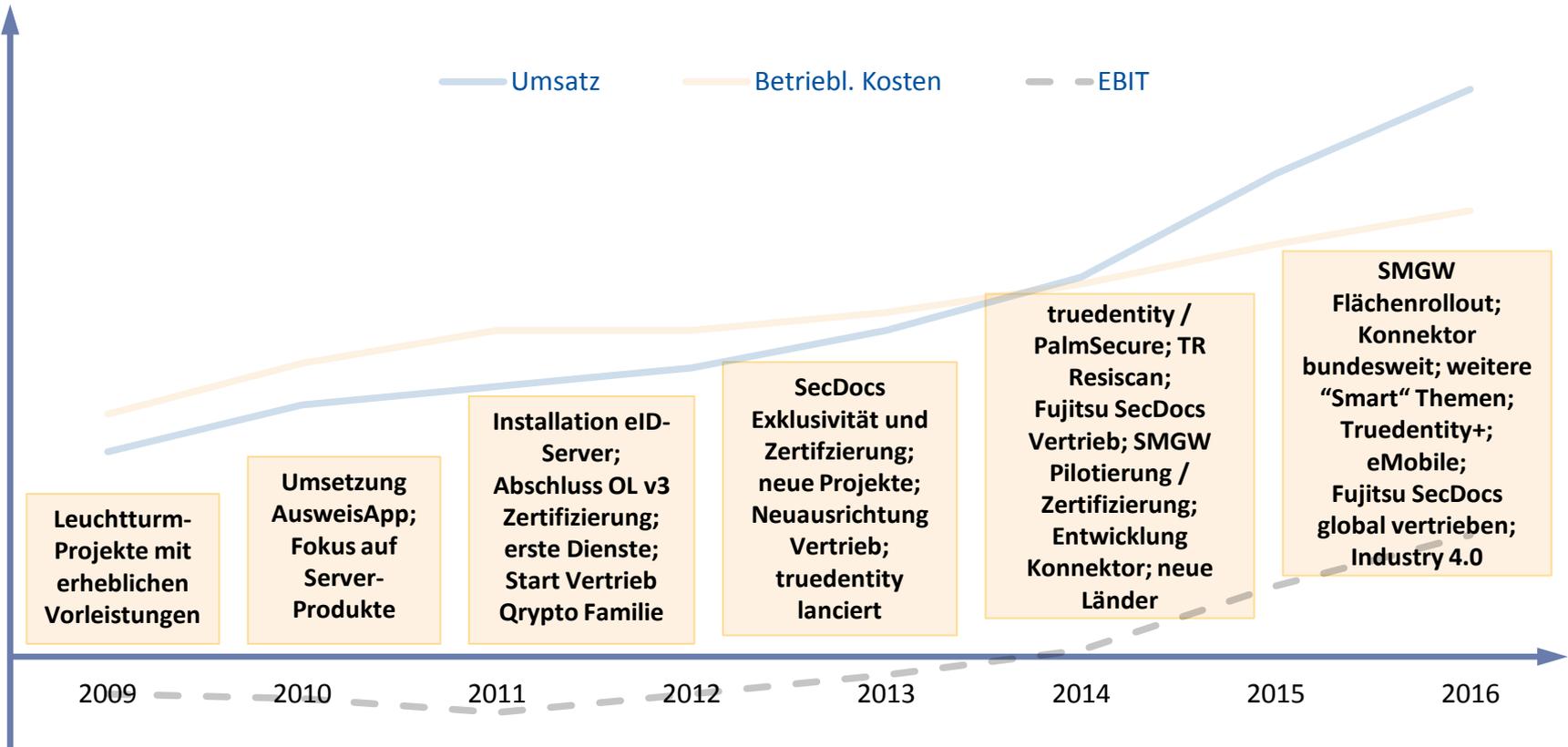
- OpenLimit konnte 2013 ein Ergebnis nahe an den Erwartungen der Equity Research Analysten erzielen:
 - Umsatz bei EUR 7.0 Mio
 - Operatives Ergebnis: Mit EUR -0,4 Mio. EBIT nahe am Break-even

- Zusätzliches Upside möglich
 - Truedentity, Konnektor-Auftrag und Smart Meter Gateway lediglich zum Teil von Analysten erfasst
 - Aktuelle Entwicklungen wie Handvenenscanner (Fujitsu), der japanische Signaturmarkt (und andere Länder) noch nicht berücksichtigt
 - Starke Pipeline bei Partnern, aber geringe Visibilität für eigene Umsatz Fakturierung (z. B. SecDocs)
 - Operative Hebelwirkung bei Lizenzgeschäftsmodellen kann Profitabilität überproportional steigen lassen

Positiver Ausblick wird auch von den Aktienanalysten bestätigt. Auswirkung aktueller Entwicklungen z. T. noch nicht quantifizierbar

Illustration – Roadmap & Wachstumsentwicklung

(Equity Research Prognosen – Median in €M)



Von der zu erwartenden Dynamisierung des Marktwachstums kann OpenLimit als Technologieführer überdurchschnittlich profitieren

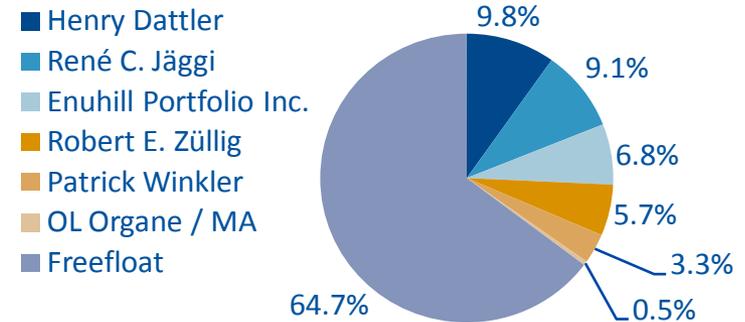
Aktienkursentwicklung



General Information on O5H Share

WKN / Symbol / ISIN:	A0F5UQ / O5H / CH0022237009
Handelsplatz:	Frankfurt; XETRA
Börsensegment:	General Standard
Erstnotierung:	August 2005
Designated Sponsors:	ICF, Donner & Reuschel AG
Anzahl Aktien:	19'153'551
Art der Aktien:	Inhaberaktien
Nennwert:	CHF 0,30
Marktkapitalisierung:	13.7 Mio. Euro

Aktionärsstruktur



Trotz leichter Kurserholung im vergangenen Jahr weiterhin erhebliches Potential nach oben

- ✓ Weltweit erstes Unternehmen, welches über den international **höchsten Sicherheitsstandard** für Signatursoftware verfügt (Common Criteria EAL 4+)
- ✓ **Erfahrung in der Abwicklung von Leuchtturmprojekten.** zB als exklusiver Lieferant der AusweisApp, der Anwendungssoftware für den neuen Deutschen Personalausweis, welcher seit dem 1. November 2010 an 6-8 Millionen Bürger pro Jahr ausgegeben wird
- ✓ OpenLimit ist durch Kooperationen **mit namhaften Partnern** und Dank ihres technologischen Vorsprungs **günstig in Wachstumsmärkten** wie „smart“ Technologien, eID oder Langzeitspeicherung **positioniert**
 - ✓ Zusammen mit Fujitsu bietet OpenLimit die erste zertifizierte Lösung seiner Art für die beweiswerterhaltende **Langzeitspeicherung** von elektronischen Dokumenten
 - ✓ **truedentity** ist eine high-tech eID Technologie, welche m.u. zusammen mit der Fujitsu PalmSecure™ Handvenenscannerlösung angeboten werden wird
 - ✓ In 2014 wird OpenLimit die erste CC-zertifizierte **Smart Meter Gateway** Technologie im Deutschen Markt anbieten
 - ✓ Exklusivvertrag mit T-Systems für die Entwicklung des **Konnektors** für den **Gesundheitsmarkt**
- ✓ OpenLimits **Geschäftsmodell entwickelt sich** weiter in Richtung der margenstarken Lizenz- und Transaktionsumsätze
- ✓ Die **Megatrends Datenschutz und –sicherheit** spielen eine immer wichtigere Rolle. Hier **eröffnen** sich für OpenLimit **neue Geschäftsfelder**, die u.a. mit dem Exklusivpartner Fujitsu bedient werden können

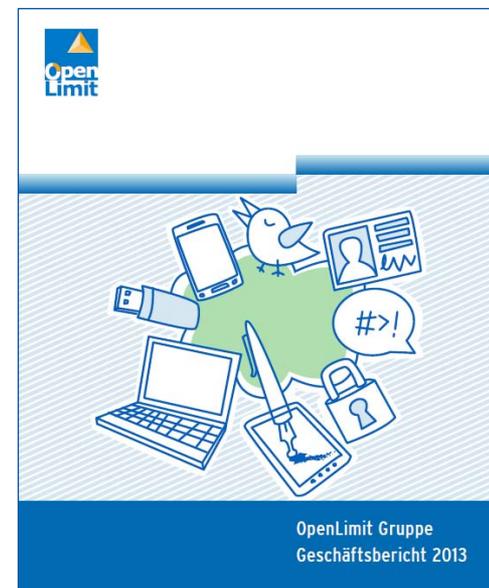


Vielen Dank für Ihre
Aufmerksamkeit



Wesentliche Finanzkennzahlen (Vergleich 2013 vs. 2012)

	VERÄNDERUNG IN %	01.01.2013 - 31.12.2013 IN EUR	01.01.2012 - 31.12.2012 Angepasst 1) IN EUR
ERFOLGSRECHNUNG			
Umsatz	12%	6'954'890	6'208'212
Gesamtertrag	9%	9'375'849	8'614'071
EBITDA	42%	2'157'281	1'516'975
EBIT	56%	-393'869	-898'331
(-) Verlust / Gewinn der Periode	36%	-610'697	-955'799
Ergebnis je Aktie - unverwässert & verwässert	36%	-0.032	-0.050
BILANZ			
		31.12.2013	31.12.2012
Bilanzsumme	10%	12'374'307	11'246'636
Kurzfristiges Vermögen	22%	6'487'257	5'306'554
Langfristiges Vermögen	-1%	5'887'050	5'940'082
Kurzfristige Schulden	10%	2'942'148	2'685'388
Langfristige Schulden	666%	1'454'109	189'851
Eigenkapital	-5%	7'978'050	8'371'397
MITTELFLUSSRECHNUNG			
		01.01.2013 - 31.12.2013	01.01.2012 - 31.12.2012
Cash Flow aus laufender Geschäftstätigkeit	-91%	408'875	4'379'815
Nettozahlungsmittel aus betrieblicher Tätigkeit	-95%	206'721	4'225'975
Cash Flow aus Investitionstätigkeiten	2%	-2'498'118	-2'554'029
Cash Flow aus Finanzierungstätigkeiten	NM	1'039'602	0
Nettofinanzmittel am Ende der Periode	-67%	625'134	1'876'928
PERSONAL			
Mitarbeiter zum Stichtag 31. Dezember	3%	67	65



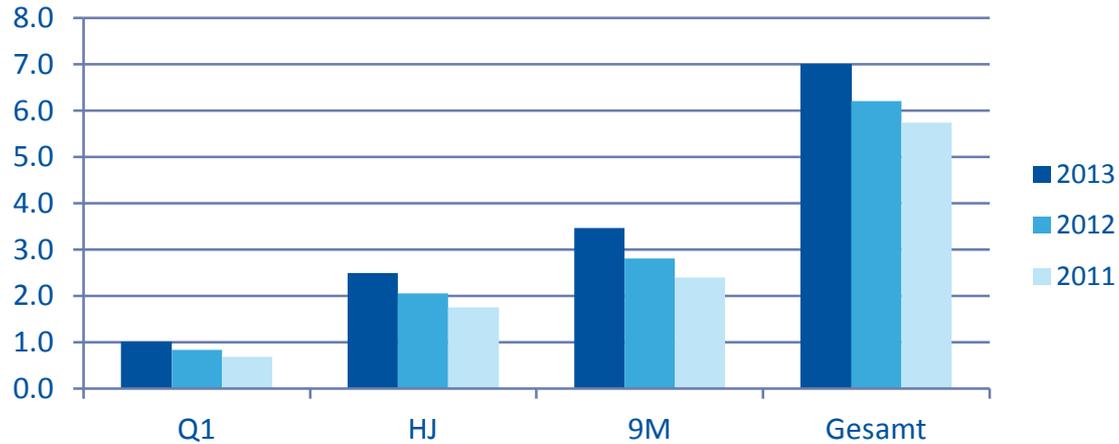
* 1) Einige dargestellte Beträge weichen aufgrund vorgenommener Anpassungen von den Beträgen im Konzernabschluss für das Geschäftsjahr 2012 ab (siehe Anhang)

OpenLimit konnte die Kernfinanzzahlen im Geschäftsjahr 2013 weiter verbessern

Quartalszahlen im Jahresvergleich

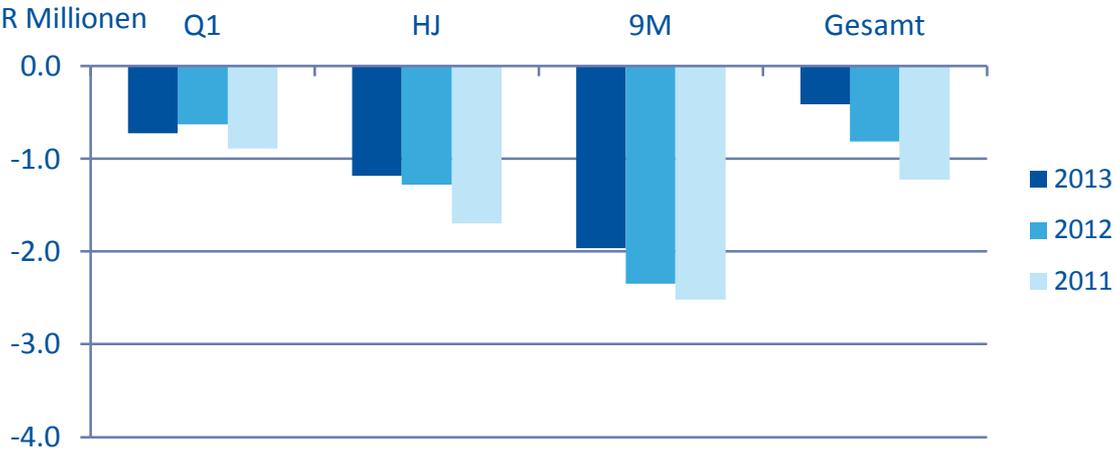
EUR Millionen

Umsatz



EBIT

EUR Millionen

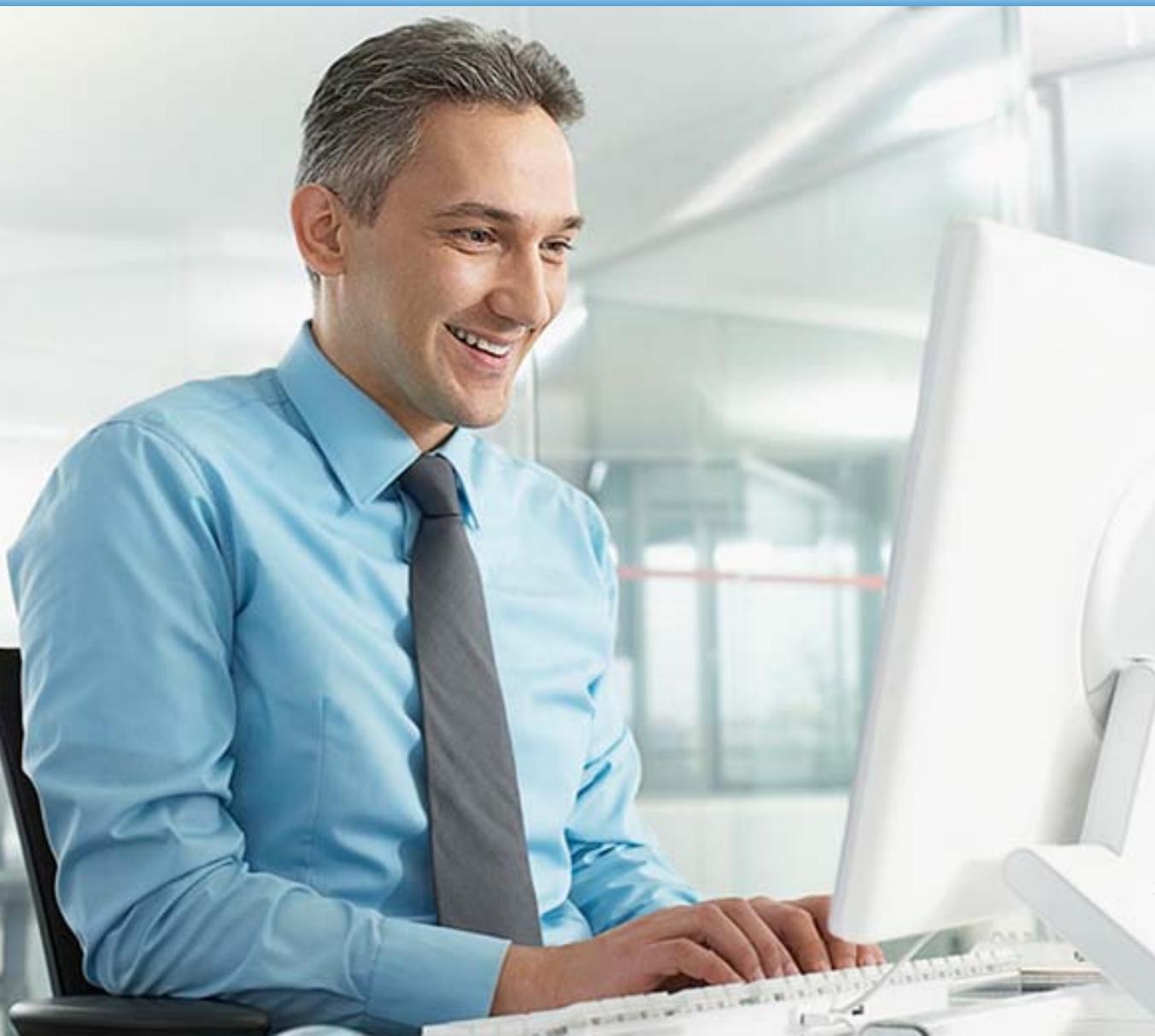


OpenLimit konnte die Finanzkennzahlen in den letzten Jahren sukzessiv verbessern und nähert sich dem Break-even Punkt

- **Fokussierung auf Kernkompetenzen**
 - Client-Komponenten: AusweisApp, **truedentity** Clients
 - Servertechnologien: SecDocs, eID-Server, Signatur- / Verifikationsserver, **truedentity** Server
 - Technologischen Vorsprung weiterhin ausbauen
- **Aufbau neuer Themen:**
 - Smart Meter Gateway im deutschen Strommarkt
 - Konnektor im deutschen Gesundheitsmarkt
 - Weitere Lösungen für elektronische Authentisierungsprozesse
 - Cloud Computing: OpenLimit Technologien als Dienst, Authentisierung in der Cloud
 - Zusammenschluss des OpenLimit Technologieportfolios mit Partnern, um neuartige Lösungen im Markt zu positionieren
 - Neue Bereiche, wo Datenschutz und -sicherheit eine gehobene Rolle spielen: z. B. „Smart“-Themen, eMobile
- **Ausbau der Vertriebsorganisation, neuer Fokus Vertrieb und Aufbau neuer Partner**
 - Personelle Verstärkung des Vertriebs unter der Führung des neuen Chief Commercial Officers
 - Fokus auf Industrie-Kunden
 - Fokus auf strategische Partner und neue Partner in den Bereichen: Systemintegratoren, Dokumentenerzeuger, Scandienstleister, Informationsdienstleister, Beratungsunternehmen, Smart-Themen
- **Internationale Aktivitäten via strategischen Partnern**

Neue Lösungen für elektronische Authentisierungsprozesse widerspiegeln den Bedarf der Industriekunden

Die Präsentation enthält Prognosen und Vorhersagen bzgl. zukünftiger Ereignisse, Trends, Maßnahmen und Ziele. Diese Aussagen werden durch Formulierungen wie z. B. "wird" oder "wachsen" oder ähnliche Ausdrücke eingeleitet. Diese Prognosen basieren auf aktuellen Annahmen des Unternehmens (inkl. Tochterunternehmen). Da diese Angaben mit Risiken und Unsicherheiten behaftet sind, können Ergebnisse, Pläne und Ziele der OpenLimit Holding AG erheblich von den in den vorausschauenden Darstellungen explizit oder implizit beschriebenen Ereignissen abweichen. Faktoren, die zu einer solchen Abweichung der Pläne, Maßnahmen und Ereignisse von den derzeitigen Annahmen führen können, sind: (i) die allgemeine politische, wirtschaftliche und Wettbewerbssituation auf Märkten und in Staaten, in denen das Unternehmen und seine Niederlassungen aktiv sind; ebenso Wechselkursschwankungen und andere Risiken, die Auslandsgeschäfte betreffen; (ii) allgemeine technologische Entwicklungen; (iii) die Fähigkeit des Unternehmens neue Produkte und Technologien zu entwickeln und zu vermarkten, ebenso die Akzeptanz dieser Produkte oder Technologien durch die Kunden des Unternehmens, dies beinhaltet auch eine damit verbundene mögliche Verfehlung der prognostizierten Umsatzziele; (iv) das zeitliche Koordinieren oder Eintreten (auch Nichteintreten) von Transaktionen und Ereignissen, das neben anderen Dingen nicht in den Einflussbereich des Unternehmens oder seiner Niederlassungen fällt; (v) Veränderungen der Kreditfähigkeit von Partnern und Kunden; (vi) Preisveränderungen von Produkten sowie deren negativer Einfluss auf Umsatz und Gewinne des Unternehmens oder (vii) Kosten in Verbindung mit Gesetzesänderungen. Die OpenLimit Holding AG ist nicht verpflichtet, die in diesem Dokument enthaltenen Prognosen zu aktualisieren oder zu revidieren, um neue Informationen, zukünftige Ereignisse oder Umstände zu berücksichtigen. OpenLimit und andere in der Präsentation enthaltene Firmennamen sowie deren Logos sind eingetragene Markenzeichen der jeweiligen Hersteller oder Rechteinhaber. Alle Markennamen oder -zeichen werden hiermit anerkannt.



OpenLimit Holding AG
Abteilung Investor Relations
Zugerstrasse 76b
CH-6341 Baar

Telefon +41 41 560 10 20
Fax +41 41 560 10 39
ir@openlimit.com
www.openlimit.com