

Profil schärfen, Kompetenz beweisen – mit Geo Solutions



Zivil- und
Bevölkerungsschutz,
Krisenmanagement,
Krisenübung,
Umweltschutz,
E-Government,
Workforce-Management,
Prozess-/
Architekturberatung,
Performance-
Management,
Immobilien-Portfolio-
Management,
Cash-Management,
Baukoordination,
(Geo)-Metadaten-
management,
Geoportale

Zwischenbericht der
PRO DV Software AG
April 2008

Zwischenbericht April 2008

Sehr geehrte Damen und Herren,

mit der Wachstumsprognose für das vergangene Jahr lag der BITKOM (Bundesverband Informationswirtschaft, Telekommunikation und neue Medien) deutlich unter den tatsächlichen Werten. Statt den vorhergesagten 1,3 % legte der hiesige Markt in 2007 um 2,0 % auf insgesamt 143 Milliarden Euro zu. Für das laufende Jahr sehen die Aussichten dagegen nicht ganz so gut aus. Schon zu Beginn des Jahres und während des ersten Quartals zeigte sich der IT-Markt in Deutschland durchwachsen. Branchenverband und Analysten gehen momentan davon aus, dass der ITK-Markt um 1,6 % auf 145 Mrd. Euro wachsen wird. Dabei erwartet der BITKOM insbesondere für Softwarehäuser und IT-Dienstleister ein Plus von ca. 5 %.

Diese Stimmung spiegelt sich auch im Geschäftsverlauf der PRO DV Software AG im ersten Quartal wider. Dennoch konnte das Unternehmen den Umsatz um 25 % gegenüber dem Vergleichszeitraum im Vorjahr steigern. Trotz weiterhin langer Akquisezeiten blicken wir nach dem ersten Quartal optimistisch in die Zukunft.

Die Entscheidung, unser Geschäft in fünf selbständige, kunden- und produktverantwortliche Geschäftsbereiche (Safety & Security Solutions, Solutions, Consulting, Financial Solutions und GeoTask) zu ordnen, zeigt positive Auswirkungen und stärkt unsere Position im Wettbewerb. Neben dem Ausbau des Bestandskundengeschäfts gelang es uns, weitere Neukunden zu akquirieren.

Durch die Verstärkung unserer Vertriebstätigkeit und dem konsequenten Kostenmanagement erwarten wir eine weitere Steigerung der Rentabilität. Mit der Konzentration auf unsere Kernkompetenzen sind wir zuversichtlich, eine positive Entwicklung für das gesamte Geschäftsjahr 2008 erreichen zu können.

Der Vorstand



Klaus Bullmann



Uwe Osterkamp

Geschäftsverlauf

Der Geschäftsverlauf des ersten Quartals entsprach unseren Erwartungen. Sowohl der Umsatz als auch das Ergebnis verbesserte sich gegenüber dem Vergleichszeitraum des Vorjahres deutlich. Auch der Auftragseingang entwickelt sich plangemäß. Bedingt durch einen Auftrag mit hohem Fremdleistungsanteil ist hier der Vergleichswert des Vorjahres nur eingeschränkt aussagekräftig.

Das Leistungsspektrum der PRO DV trifft auf wachsende Nachfrage und steigenden Bedarf am Markt. Wir rechnen damit, dass der Trend des ersten Quartals sich auch im weiteren Verlauf des Geschäftsjahres positiv fortsetzt.

Ertragswirksam war im ersten Quartal u. a. die Beauftragung von deNIS II^{plus} vom Bundesland Sachsen-Anhalt. Die Implementierung wurde innerhalb kürzester Zeit erfolgreich durchgeführt und das Projekt bereits Ende März zur vollen Zufriedenheit des Kunden abgenommen. Hier sehen wir auch zukünftige Potenziale, denn die Themen Zivil- und Bevölkerungsschutz, Krisenmanagement und Krisenübung werden auch für die Privatwirtschaft zunehmend wichtiger. Wir treffen auf zunehmenden Beratungsbedarf, den PRO DV als Spezialist in diesem Bereich optimal abdeckt.

Unsere Geo-Lösung zur effizienten Baukoordination läuft in zwei großen deutschen Städten erfolgreich im Testbetrieb. Für das Geoportal des Freistaates Sachsen, den Sachsenatlas, realisieren wir zur Zeit die nächste innovative Ausbaustufe.

Unsere effiziente Softwareentwicklung und -dienstleistung konnte in erfolgreichen Projekten in der Integration von GIS und Portalen mittels innovativen SOA-Konzepten und -Technologien, durch unsere Lösungen im Bereich Umweltmanagement sowie im Rahmen unserer langjährigen erfolgreichen Projektzusammenarbeit mit Telekommunikations- und Versorgungsunternehmen erfolgreich weiter ausgebaut werden.

Die im Jahr 2007 zur Marktreife gebrachten Produkte und Lösungen für die Finanzwirtschaft, z. B. im Bereich Cash-, Performance- oder Kreditrisikomanagement, platzieren sich nun erfolgreich am Markt und stoßen auf großes Interesse sowohl bei Bestands- als auch bei Neukunden.

Unser Bereich Consulting konnte erfolgreich ausgebaut werden: zum einen intensivieren wir unser langjähriges IT-Beratungsgeschäft bei der Bundesagentur für Arbeit in Nürnberg, zum anderen verstärken sich die Beratungsaktivitäten rund um die Themen Geo und SOA, kombiniert mit unserem Branchen- und Prozess-Know-how.

Durch die konsequente Weiterentwicklung unserer Produkte und Dienstleistungen werden wir somit im Laufe des Jahres sowohl unser Neu- als auch Bestandskundengeschäft weiter erfolgreich ausbauen.



Ertragslage

	01.01.2008- 31.03.2008 Mio. EUR	01.01.2007- 31.03.2007 Mio. EUR
Auftragseingang	3,2	4,2
Umsatzerlöse	2,5	2,0
EBIT	-0,47	-1,70 ¹
¹ Nach Zinserträgen		

Entwicklung und Ausblick

Die Märkte und die damit verbundenen Anforderungen befinden sich in einem ständigen Wandel. Chancen haben nur die Unternehmen, die flexibel und innovativ genug sind, sich rechtzeitig den Anforderungen anzupassen. Mit unserer langjährigen Erfahrung haben wir klare Wettbewerbsvorteile und verfügen über ein stabiles Fundament.

PRO DV hat durch die Umstrukturierungen ihre betrieblichen Schwerpunkte und Kernkompetenzen zusammengeführt, um sie zielgerichtet im Markt zu platzieren. Durch diese Maßnahme erwarten wir eine weitere Stärkung unserer Kundenbindung, weitere Neukunden und damit eine Verbesserung unserer Ertragskraft.

Zusätzlich bieten die neu strukturierten, hochmotivierten Teams die Basis, um flexibel und vor allem auch kurzfristig neue Marktanforderungen zu bedienen. Mit unseren technologischen Kompetenzschwerpunkten serviceorientierte Architekturen, portalbasierte Applikationen und Geo Solutions bieten wir zukunftsorientierte und innovative Produkte und Lösungen, die sich optimal an Kundenbedürfnisse anpassen lassen – somit schaffen wir Mehrwerte für unsere Kunden in der öffentlichen Verwaltung, Telekommunikations- und Versorgungsunternehmen und für die Finanzwirtschaft.

Kontakte



Bei Fragen stehen wir Ihnen gerne zur Verfügung.

PRO DV Software AG

Hauert 6

44227 Dortmund

Tel.: +49 231 9792-0

Fax: +49 231 9792-200

Investor Relations

E-Mail: ir@prodv.de

Tel.: +49 231 9792-212

Fax: +49 231 9792-4212

Informationen im Internet zur PRO DV Software AG:

<http://www.prod.de>

Weitere Standorte in:

Basel, Dresden, Köln und Nürnberg