
Halbjahresbericht 2005

6-Month Report 2005



Kennzahlen / Key figures

| Ergebnisse / Results | 01.01.2005 - 30.06.2005 | 01.01.2004 - 30.06.2004 |
|--|-------------------------|-------------------------|
| Umsatz / Sales revenue | 36.215.655,95 € | 31.951.073,58 € |
| Gesamtleistung / Overall Performance | 36.490.983,88 € | 32.444.904,22 € |
| EBITDA | -2.607.770,88 € | -2.180.750,45 € |
| EBIT | -3.340.820,05 € | -2.866.033,44 € |
| IFRS Ergebnis (excl. Anteile Dritter) / Net loss (excl. minority interests) | -3.522.564,88 € | -2.958.118,89 € |
| Anzahl Aktien incl. Wandelanleihe (verwässert) / Number of shares (diluted) * | 12.990.604 | 7.023.917 |
| durchschn. Aktien verwässert | 10.634.211 | 6.523.917 |
| Ergebnis pro Aktie IFRS / Loss per share IFRS | -0,27 € | -0,42 € |

* inklusive durchschnittlich 378.667 ausgegebene Stock Options im Jahr 2005/ incl. on average 378.667 stock options in 2005.

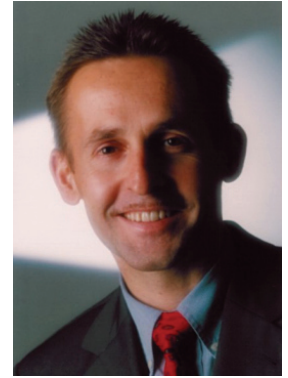
| Bilanz / Balance Sheet | 01.01.2005 - 30.06.2005 | 01.01.2004 - 30.06.2004 |
|---|-------------------------|-------------------------|
| gezeichnetes Kapital / Subscribed capital | 11.031.516,00 € | 6.113.750,00 € |
| Eigenkapital / Shareholder's equity | 8.135.368,69 € | 10.003.597,95 € |
| Eigenkapitalquote / Equity ratio | 41,30 % | 51,48 % |
| Bilanzsumme / Balance sheet total | 19.699.721,40 € | 19.430.772,68 € |

| Mitarbeiter / Employees | 01.01.2005 - 30.06.2005 | 01.01.2004 - 30.06.2004 |
|---|-------------------------|-------------------------|
| Anzahl der Mitarbeiter / Number of employees | | |
| - am Periodenende / at end of period | 105 | 53 |
| - im Periodendurchschnitt / on average | 104 | 55 |
| Umsatz pro Mitarbeiter / Revenues per employee | 348.227,46 € | 580.928,61 € |
| Personalaufwand pro Mitarbeiter / Per capita personnel expenses | 24.067,88 € | 34.428,83 € |
| Sonstige betriebliche Aufwendungen pro Mitarbeiter / Other operating expenses per employee | 20.621,75 € | 37.593,66 € |

Inhaltsverzeichnis / Table of contents

| | |
|--|----|
| Kennzahlen / Key figures | 2 |
| Inhaltsverzeichnis / Table of contents | 3 |
| An unsere Aktionäre | 4 |
| To our shareholders | 5 |
| Meilensteine 2005 | 6 |
| Milestones 2005 | 7 |
| Erläuterungen zum Konzern-Zwischenabschluss | 8 |
| Notes to the consolidated interim report | 9 |
| Kennzahlen (Quartalsvergleich) / Key figures (quarter-on-quarter comparison) | 10 |
| Gewinn- und Verlustrechnung IFRS / Income statement IFRS | 11 |
| Bilanz (Aktiva) / Balance Sheet (Assets) | 12 |
| Bilanz (Passiva) / Balance Sheet (Liabilities and shareholders' equity) | 13 |
| Kapitalflussrechnung IFRS / Cash flow statement IFRS | 14 |
| Entwicklung des Konzern-Eigenkapitals IFRS / Development of consolidated shareholders' equity IFRS | 15 |
| Konzern-Segmentberichterstattung / Consolidated segment reporting | 16 |
| Unternehmenskalender / Financial calendar 2005 | 18 |

An unsere Aktionäre



Düsseldorf, am 15. August 2005

Verehrte Aktionäre, verehrte Kunden,
liebe Geschäftspartner und Mitarbeiter,

nachdem das I. Quartal 2005 für uns annahmegemäß verlief, wurde die planungskonforme Entwicklung der Gesellschaft im II. Quartal des laufenden Geschäftsjahres durch Verzögerungen bei Produktneueinführungen unterbrochen.

Die Umsatzsteigerung im zweiten Quartal dieses Geschäftsjahres gegenüber dem vergleichbaren Vorjahreszeitraum (zweites Quartal) von rund 30% ist auf eine Veränderung des Konsolidierungskreises und die Ausweitung des Geschäftsvolumens bei der more phones GmbH zurückzuführen. Wir konnten im Kerngeschäft, im Vergleich zum Vorjahr, den Umsatz um 9% steigern.

Entgegen unserem Budget konnten die neuen Umsatzträger / Produkte erst verspätet (Ende Juni 2005) an die Kunden ausgeliefert werden. Dementsprechend steht die aktuelle Kostenstruktur den erwirtschafteten Erträgen noch negativ gegenüber.

Die TV-Sendung „Lovers-TV“ ist mittlerweile nicht nur im Schweizer Kabelfernsehen zu empfangen. Bei einer Reihe von TV- und Satelliten-Programmen in ganz Europa hat der Sendebetrieb begonnen oder ist vertraglich vereinbart. Trotzdem konnte der geplante Roll-out dieses sehr erfolgreichen TV-Konzeptes in weitere Märkte nicht in dem budgetierten Umfang geleistet werden. Das laufende Geschäft konnte diese Lücke nicht schließen.

Erfreulich hingegen gestaltete sich der Aufbau des Kundenstammes für die neuen Inhalte. Es konnten weitere neue Produkte im Markt lanciert werden. So konnte die Angebotspalette der Wapme Systems AG um neue margenstarke Abrechnungssysteme erweitert werden.

Diese Entwicklung hat auch dazu beigetragen, dass die weitere Finanzierung der Gesellschaft gesichert werden konnte. Neben der am 5. August 2005 bekannt gegebenen Wandelanleihe mit einem Gesamtnennbetrag von bis zu EUR 2.500.000, ergänzt durch die Zusage eines institutionellen Investors, bei Erreichung vereinbarter Kursziele eine zweite, noch zu begebende Wandelschuldverschreibung in gleicher Höhe zu zeichnen, ergibt sich eine potenzielle Gesamtzusage von insgesamt bis zu EUR 5.000.000. Zusätzlich konnte die Gesellschaft mit einem weiteren, international tätigen, institutionellen Investor eine Eigenkapitallinie in Höhe von EUR 5.000.000 abschließen.

Unberührt von den vorstehenden Ausführungen und ihren ergebnismäßigen Konsequenzen setzt der Konzern jetzt und in Zukunft seine Anstrengungen zur Kostenoptimierung unvermindert fort. Vor allem aber fokussieren wir unser Geschäft auf margenträchtige Produkte und starke Markterweiterungen, die durch unsere neuen Produkte unterstützt werden.

So hatte der Konzern - insbesondere im abgelaufenen Quartal - eine Reihe von einmaligen Kostenpositionen zu verarbeiten. Hierzu zählten u.a. die außerordentliche Hauptversammlung Mitte März sowie insbesondere die unvermeidlich kostspielige Prospekterstellung im Rahmen der Zulassung für die 2,9 Millionen Stückaktien aus dem Erwerb der Lawa Gruppe und die Zulassung der Stückaktien aus der Barkapitalerhöhung vom April 2005. Diese als einmalig zu klassifizierenden Kosten belaufen sich auf ca. TEUR 150 für das erste Quartal und auf ca. TEUR 400 für das zweite Quartal 2005.

Zur Erschließung der weiteren Marktpotenziale im Bereich Mobile Entertainment sieht sich die Wapme Group durch die Wandelanleihe 2005/2010, deren Begebung garantiert wurde, gut gerüstet, um den angestrebten Break-even-point zeitnah zu realisieren.

Mit freundlichen Grüßen

Alfred Roth
Vorstandsvorsitzender

To our shareholders



Düsseldorf, 15th August 2005

Dear Shareholders and Customers,
Dear Business Partners and Employees,

Whereas the 1st quarter 2005 followed the predicted course, the company's scheduled development in the 2nd quarter of the current financial year was interrupted by delays in product launches.

The increase of about 30% in sales in the second quarter of the financial year compared to the same period (second quarter) of the previous year can be attributed to changes in the reporting entity and growth in the business volume of more phones GmbH. In a year-on-year comparison sales in the core business were up 9%.

Contrary to our budget, deliveries of the new sales generators/products to customers were belated (end of June 2005). Accordingly, this results in a negative balance between the current cost structure and revenue.

The TV show "Lovers TV" can meanwhile be viewed not only on Swiss cable TV. Broadcasting has already begun or the contract has been signed by a number of TV and satellite stations throughout Europe. Nevertheless, it has not been possible to implement the proposed roll-out of this extremely successful TV concept in other markets as scheduled. Revenues from current operations were insufficient to close this gap.

Progress made with the establishment of a customer base for new content was, on the other hand, encouraging. Further new products were launched on the market. For example, new high-margin accounting systems were added to the Wapme Systems AG sales portfolio.

This trend has contributed to securing the company's financial basis in the future. The convertible bond announced on 5 August 2005 with an aggregate face value of up to € 2,500,000, plus the pledge of an institutional investor to subscribe to a second convertible bond to the same amount upon reaching agreed upside targets, results in a total potential pledge of up to € 5,000,000. In addition, the company was able to arrange a line of equity capital of € 5,000,000 with a further internationally active institutional investor.

Without prejudice to the above observations and their consequences for the earnings situation, the group will continue to pursue its cost optimization endeavours now and in the future. In particular, we will focus our business on products with high profit margins and strong market expansion supported by our new products.

Particularly in the past quarter, the group had to cope with a series of non-recurring cost items. These included the extraordinary general meeting in mid-March and the inevitable costly preparation of a prospectus for the admission of 2.9 million non-par value shares from the acquisition of the Lawa Group and the admission of non-par value shares from the cash capital increase of April 2005. The costs, to be classified as non-recurring, totalled approx. € 150,000 for the first quarter and approx. € 400,000 for the second quarter of 2005.

The convertible bond 2005/2010, whose issue was guaranteed, has put the Wapme Group in a good position to exploit further market potential in the mobile entertainments sector and reach the strived for break-even point in the near future.

Yours sincerely,



Alfred Roth
Chief Executive Officer

Meilensteine 2005

Lovers TV – Das Lovestyle Magazin (Erfolgreiche Messepräsentationen)

Lovers-TV ist ein integriertes TV-Format, das sich an Mobilfunkunternehmen, Portalbetreiber, TK-Handelsunternehmen und mobile Entertainment Firmen richtet. Gemeinsam partizipieren diese Unternehmen mit Wapme von dem ertragsstarken Bereich der mobilen Erotikangebote.

Nach der Vorstellung des bereits in der Schweiz erfolgreichen TV Konzepts auf der CeBIT (Hannover), der World Telemedia Messe (Prag), der MIPTV (Cannes) sowie der Eurowebtainment Messe (Palma de Mallorca) konnte LoversTV inzwischen bei den TV-Anbietern Star TV, TeleTop, TeleBärn und U1 sowie in den Märkten Frankreich und Bulgarien platziert werden. Mit Abschlüssen in weiteren Ländern kann in Kürze gerechnet werden. Als Neuerung bietet Wapme hierbei den internationalen Ausbau der bisher im Wesentlichen sprachgestützten Dienste auf mobile Kommunikation via SMS / MMS / Premium SMS.

Satelliten TV

Für weitere erotische Mobile Entertainment Services konnten ebenso TV Satellitensender gewonnen werden. Ein eigens hierfür eingesetztes Team hat diesen Markt entsprechend analysiert und Kooperationsvereinbarungen mit einigen der größten Anbieter geschlossen: FREE-X TV, X-Dream, INXTC, X-Plus, eUrotic, Sex View und Redlight TV.

Die Verbreitung von digitalen Satelliten-Empfängern in Europa schreitet mit riesigen Schritten voran. Laut Astra, dem führenden Anbieter von Satelliten TV Sendern, beträgt die Reichweite innerhalb von Europa derzeit ca. 108 Millionen Haushalte. Die meisten Erotik-Sender und Anbieter entsprechender verschlüsselter Programme verbreiten ihre Dienste via Satelliten TV und verfügen über eine große Anzahl von regelmäßigen Konsumenten. Die Kooperation mit diesen Anbietern bietet daher die Gelegenheit, mit geringem Aufwand eine große Anzahl potenzieller Kunden zu erreichen.

Web Billing via Handy

Wapme hat eine Reihe von Payment Möglichkeiten via Handy geschaffen, die eine Bezahlung von Inhalten aus dem Internet direkt mit dem Handy ermöglichen. Dies ist insbesondere für Webmaster interessant, die als Portal eine Vielzahl von Inhalten anbieten. Der Kunde erhält nach Eingabe seiner Handynummer im Internet eine SMS mit einem PIN-Code, die durch Eingabe seiner Handy PIN Nummer im Internet bestätigt wird. Hierdurch erhält der Kunde eine diskrete und sichere Möglichkeit im Internet zu bezahlen. Hierbei sind Einmalzahlungen wie auch der Abruf von Abo-Services möglich.

Neues Content Management System

Der Wapme Konzern hat mit eigenen Programmierungsressourcen ein neues Content Management Systems (CMS) entwickelt, das einen komfortablen und zuverlässigen Zugriff der Kunden auf angebotene Inhalte garantiert. Dies bedeutet einen wesentlichen Schritt in der Vermarktung von Content direkt an B2C Kunden oder über Webmaster / Portale etc. Der Konzern erwartet ein bedeutendes Volumen in der zweiten Jahreshälfte über das CMS vertreiben zu können. Entsprechende Verträge sind bereits mit einigen Webmastern geschlossen.

Finanzierung

Am 4. April 2005 wurde das Grundkapital um T€ 971.187 Euro erhöht. Hierdurch flossen rund 2 Mio. Euro zu. Die am 21. April 2005 begebene Wandelanleihe über bis zu 5,2 Mio. Euro wurde aus markttechnischen Gründen zurückgezogen und im August 2005 mit veränderten Konditionen neu begeben.

Ereignisse nach dem 30. Juni 2005

Der Vorstand hat mit Zustimmung des Aufsichtsrats beschlossen, eine Wandelanleihe den Aktionären der Gesellschaft zum Bezug anzubieten. Die Platzierung der Wandelanleihe ist von institutionellen Investoren garantiert.

Die mit einer Wandlungspflicht emittierte Anleihe hat ein Gesamtnennbetrag von bis zu EUR 2.500.000. Bei Erreichung vereinbarter Kursziele haben sich die institutionellen Investoren zur Zeichnung einer zweiten, noch zu begebenden, Wandelschuldverschreibung in gleicher Höhe verpflichtet. Hieraus ergibt sich eine potenzielle Gesamtzusage von insgesamt bis zu EUR 5.000.000. Zusätzlich konnte die Gesellschaft mit einem weiteren, international tätigen, institutionellen Investor eine Eigenkapitallinie von EUR 5.000.000 abschließen.

Somit verfügt die Gesellschaft über einen Finanzierungsrahmen von bis zu 10 Millionen Euro.

Milestones 2005

Lovers TV – The lovestyle magazine (successful trade fair presentations)

Lovers TV is an integral TV format which is aimed at mobile network operators, portal operators, TC enterprises and mobile entertainment companies. Together with Wapme, these companies participate jointly in the lucrative mobile adult entertainment sector.

Following the presentation of the TV concept – already successful in Switzerland – at CeBIT (Hanover), the World Telemedia Fair (Prague), MIPTV (Cannes) and the Eurowebtainment Fair (Palma de Mallorca), it has meanwhile been possible to place Lovers TV with the TV providers Star TV, TeleTop, TeleBäm and U1 as well as in the French and Bulgarian markets. Contracts in further countries are anticipated in the near future. Recently Wapme has begun the international expansion of the hitherto predominantly voice-supported services on mobile communications via SMS / MMS / Premium SMS.

Satellite TV

Satellite TV stations have also been acquired for further adult mobile entertainment services. A team specially constituted for the purpose has analysed this market and signed cooperative agreements with some of the major providers: FREE-X TV, X-Dream, INXTC, X-Plus, eUrotic, Sex View and Redlight TV.

The number of digital satellite receivers in Europe is mushrooming. According to Astra, the leading supplier of satellite TV stations, the receiving audience currently extends to approx. 108 million households within Europe. Most adult entertainment stations and providers of appropriately encrypted programmes broadcast via satellite and have acquired an extensive, regular viewing audience. Cooperating with these companies thus provides an opportunity to reach a large number of potential customers with minimum outlay.

Web billing by mobile phone

Wapme has created a series of options for the direct payment of Internet content by mobile phone. This is particularly interesting for webmasters who offer a variety of content as a portal. Upon entering his mobile phone number on the Internet the customer receives an SMS with a PIN code. The latter is confirmed by entering the mobile PIN number in the Internet. This method of paying via Internet is hence a discreet and secure alternative for the customer. One-time payments or subscriptions are possible by this method.

New content management system

With its own programming resources the Wapme Group has developed a new Content Management System (CMS) which guarantees customers convenient and reliable access to the content offered. This represents a significant step in the marketing of content directly to B2C customers or via webmasters/portals, etc. In the second half of the year the group hopes to market a substantial volume via the CMS. The respective contracts have already been concluded with several webmasters.

Financing

As of 4 April 2005 the share capital was raised by € 971,187. This generated a cash inflow of about € 2 million. The convertible bond of up to € 5.2 million issued on 21 April 2005 was withdrawn for market reasons and reissued on July 2005 under modified conditions.

Events after 30 June 2005

With the approval of the Supervisory Board, the Management has resolved to offer the company's shareholders a subscription to a convertible bond. The placement of the convertible bond has been guaranteed by institutional investors.

The debenture loan issued with obligatory conversion has a nominal value of € 2,500,000. Upon reaching the agreed upside targets, the institutional investors have undertaken to subscribe to a second convertible bond, still to be issued, to the same amount. This results in a total potential pledge of up to € 5,000,000. In addition, the company was able to arrange a line of equity capital of € 5,000,000 with a further internationally active institutional investor.

The company thus disposes of a funding framework of up to € 10 million.

Erläuterungen zum Konzern-Zwischenabschluss (IFRS)

Konsolidierungskreis

Der Konzernabschluss zum 30. Juni 2005 der Wapme Systems AG wurde unter Beachtung der Vorschriften über die Abgrenzung des Konsolidierungskreises (IAS 27) aufgestellt. Die bisher bei der Abgrenzung des Konsolidierungskreises und der Ausübung der kohärenten Wahlrechte geübten Grundsätze wurden beibehalten.

In den Konzernabschluss der Wapme Systems AG einbezogene Tochterunternehmen:

| Company | Share |
|--|--------|
| more phones GmbH, Rheine | 59,6 % |
| Lawa International Holding AG, Schweiz | 75,0 % |

In den Konzernabschluss der Lawa International Holding AG einbezogene Tochterunternehmen:

| Company | Share |
|---|-------|
| Lawa AG, Zürich, Schweiz | 100 % |
| Lawa Entertainment GmbH, Schweiz | 100 % |
| Lawa sp.z.o.o., Krakau, Polen | 100 % |
| Innovation Factory sp.z.o.o., Krakau, Polen | 100 % |
| I-factory GmbH, Zürich, Schweiz | 100 % |

Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Der Konzernabschluss wurde nach den Vorschriften der International Financial Reporting Standards (IFRS) in Euro bzw. T-Euro aufgestellt. Die Vorschriften des IFRS 2 („share-based-payments“) schreiben vor, dass der Marktwert jeglicher zugunsten von Mitarbeitern oder anderen Parteien ausgegebenen aktienbasierten Vergütungsinstrumente als Aufwand zu erfassen ist. Im Einklang mit IFRS 2 hat die Wapme Systems AG im Jahr 2005 ihre für die Vorjahre geprüfte Konzernrechnung dahingehend angepasst, dass dort die Kosten der seit Inkrafttreten des IFRS 2 ausgegebenen Vergütungsinstrumente berücksichtigt werden. Der Ergebnisvortrag wurde gleichzeitig angepasst. Alle weiteren Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze sind gegenüber dem Konzernabschluss zum 31. Dezember 2004 unverändert. In der Segmentberichterstattung entspricht das Segment Handel vollständig dem Geschäftsbetrieb der more phones GmbH.

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage 1. Januar – 30. Juni 2005

Die liquiden Mittel haben vor allem durch die weiterhin aufgelaufenen Verluste abgenommen und betragen zum 30. Juni 2005 nunmehr TEUR 1.648.

Die Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sind im Vergleich zum Vorjahr leicht zurückgegangen.

Durch den kurzfristigen Aufbau von Beständen bei der more phones GmbH haben die Vorräte um TEUR 443 zugenommen.

Die sonstigen kurzfristigen Vermögenswerte sind im Vergleich zum Vorjahr nahezu unverändert. Unter den Steuerforderungen werden, wie schon im Konzernabschluss 2004, im Wesentlichen die Steuererstattungsansprüche aus Umsatzsteuer der more phones GmbH ausgewiesen. Diese wurden im Konzernabschluss 2004 in Übereinstimmung mit IAS 39 risikoadäquat wertberichtet. Die Wertberichtigung zum 30. Juni 2005 beträgt TEUR 346.

Die immateriellen Vermögensgegenstände beinhalten im Wesentlichen die im Rahmen der Kaufpreisallokation aus dem Erwerb der Lawa International Holding AG, Zürich, Schweiz, zugewiesenen Vermögenswerte auf die technischen Plattformen (TEUR 1.800) und den Kundenstamm (TEUR 1.800). Der Rückgang der immateriellen Vermögensgegenstände um insgesamt TEUR 464 auf TEUR 4.399 ist auf planmäßige Abschreibungen zurückzuführen.

Die Finanzanlagen haben sich im Vergleich zum Jahresabschluss 2004 um TEUR 49 verringert. Diese Entwicklung ist auf den Verkauf der durch die Lawa AG gehaltenen Anteile an der NTH AG zurückzuführen.

Die Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten beinhalten im Wesentlichen Verbindlichkeiten der Lawa AG, die in Höhe von TEUR 240 auf TEUR 612 zugenommen haben.

Die Zinsen aus kurzfristigen Darlehen werden, wie schon im Jahresabschluss 2004, in der Position „Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten“ ausgewiesen.

Die Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sind im Vergleich zum Vorjahr nahezu unverändert.

Die erstmalige Erfassung der Share-Based-Payments in Höhe von TEUR 497 ist gem. IFRS 2 für den Zeitraum bis zum 31.12.2004 in der Kapitalrücklage und dem Bilanzverlust enthalten. Die Vorjahresvergleichszahl wurde entsprechend angepasst. Der Aufwand aus Share-Based-Payments hat sich für das erste Halbjahr 2005 in Höhe von TEUR 186 in der Kapitalrücklage niedergeschlagen.

Die Umsatzerlöse erhöhten sich im Vergleich zum Halbjahresbericht 2004 von EUR 32 Mio. auf EUR 36,2 Mio. d.h. um 13,4 %. Die gestiegenen Umsätze sind vor allem auf den Bereich Handel und B2C zurückzuführen.

Die Umsätze im Bereich Handel konnten trotz des umsatzsteuerlichen Ermittlungsverfahrens gegenüber der Vergleichsperiode gesteigert werden. Die more phones GmbH konnte Ihre Geschäftstätigkeit vor allem durch den Zufluss von liquiden Mitteln durch Zugang eines Darlehens Ende des vergangenen Jahres deutlich stärken. Insgesamt sind die Umsatzerlöse in diesem Bereich um TEUR 3.605. (15 %) auf TEUR 27.190 angewachsen. Auch im Bereich VAS, unserem Kerngeschäft, konnten im Vergleich zum Vorjahr die Umsätze um rd. 9% gesteigert werden. Hierzu hat unter anderem die Lawa Gruppe beigetragen.

Im Personalaufwand des ersten Halbjahres 2005 sind TEUR 186 (Vorjahr: TEUR 186) für Share-Based-Payments enthalten.

Die sonstigen betrieblichen Aufwendungen betragen TEUR 2.145 und haben sich gegenüber dem Halbjahresbericht 2004 nur geringfügig um TEUR 77 erhöht, obwohl Kosten im Zusammenhang mit der Börsennotierung in erhöhtem Umfang angefallen sind. Dass die Erhöhung sich dennoch nur im vorgenannten Rahmen bewegt, ist auf eine konsequente Kostenreduktion im gesamten Konzern zurückzuführen.

Die Abschreibungen auf Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte haben sich im Vergleich zum Vorjahr um TEUR 48 auf TEUR 733 erhöht, was im Wesentlichen durch die Aktivierung von Vermögenswerten im Rahmen der Kaufpreisallokation aus dem Erwerb der Lawa International Holding AG, Zürich, Schweiz, begründet ist.

Die Zinsaufwendungen betreffen vor allem die durch die Wapme Systems AG begebenen Wandelanleihen sowie die Zinsen für das Darlehen der more phones GmbH. Die Zinserträge resultieren im Wesentlichen aus der Auflösung der Wertberichtigungen auf die Umsatzsteuerforderungen der more phones GmbH.

Das EBITDA-Ergebnis betrug im Sechsmonatszeitraum TEUR -2.608 (Vorjahr TEUR -2.181). Das EBIT betrug zum Berichtsstichtag TEUR -3.341 und hat sich um TEUR -475 gegenüber dem 30. Juni 2004 verändert. Das Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit beträgt per 30. Juni 2005 nunmehr TEUR -3.599.

Haftungsverhältnisse

Gegenüber der Volksbank Düsseldorf Neuss eG bestehen Avalverbindlichkeiten in Höhe von TEUR 69 (Vorjahr: TEUR 69). Es handelt sich hierbei um Avalkredite (z.B. für Miete).

Für Leasingverträge wurde eine Sicherheit in Form von Festgeld in Höhe von TEUR 173 (Vorjahr: TEUR 173) bei der Dresdner Bank AG hinterlegt.

Notes on the group's interim report (IFRS)

Reporting entity

The consolidated financial statements of Wapme Systems AG as of 30 June 2005 were prepared in compliance with the regulations for the definition of the reporting entity (IAS 27). The principles hitherto applied to the definition of the reporting entity and the exercise of coherent voting rights were observed.

Subsidiaries incl. in the consolidated financial statements of Wapme Systems AG:

| Company | Share |
|--|--------|
| more phones GmbH, Rheine | 59,6 % |
| Lawa International Holding AG, Switzerland | 75,0 % |

Subsidiaries incl. in the consolidated financial statements of Lawa Int. Holding AG:

| Company | Share |
|--|-------|
| Lawa AG, Zurich, Switzerland | 100 % |
| Lawa Entertainment GmbH, Switzerland | 100 % |
| Lawa sp.z.o.o., Krakau, Poland | 100 % |
| Innovation Factory sp.z.o.o., Krakau, Poland | 100 % |
| I-factory GmbH, Zurich, Switzerland | 100 % |

Accounting and valuation principles

The consolidated financial statements have been prepared in accordance with the provisions of the International Financial Reporting Standards (IFRS) in € or € ,000. IFRS 2 (share-based payments) requires that the market value of all share-based equity instruments issued to employees or other parties be shown as an expense. Consistent with IFRS 2, in 2005 Wapme Systems AG adjusted the group accounts audited for the previous years to account for the costs of the equity instruments issued since IFRS 2 came into force. Profit/loss brought forward was likewise adjusted. All other balance sheet and evaluation principles remain unchanged in relation to the consolidated financial statements as of 31 December 2004. In segment reporting, the trade segment corresponds in its entirety to the operations of more phones GmbH.

Net worth, financial position and earnings for the period 1 January – 30 June 2005

Mainly due to the continued accumulated losses, as of 30 June 2005 cash and cash equivalents had declined to € 1,648,000.

Accounts receivable were slightly down from the previous year.

The short-term accumulation of stocks at more phones GmbH has caused inventory to increase by € 443,000.

Compared to the previous year, other current assets were virtually unchanged. As already shown in the consolidated financial statements for 2004, tax claims consist for the main part of refund claims for taxes paid by more phones GmbH. In conformance with IAS 39, the latter were value-adjusted with adequate provision for risks. The valuation adjustment as of 30 June 2005 stood at € 346,000.

For the most part, intangible assets comprise assets apportioned to the technical platforms (€ 1,800,000) and customer base (€ 1,800,000) in the course of purchase price allocation at the time of initial consolidation of Lawa international Holding AG, Zurich, Switzerland. The total decline of € 464,000 in intangible assets to € 4,399,000 is attributable to scheduled amortisation.

Compared to the previous year, at the close of the 2004 financial year financial investments had fallen by € 49,000. This development is due to the sale of shares in NTH AG held by Lawa AG.

Amounts due to banks relate for the main part to the liabilities of Lawa AG, which have increased by € 240,000 to € 612,000.

As in the annual statements 2004, interest from current loans was shown under "Other current liabilities".

Compared to the previous year, accounts payable were virtually unchanged.

Pursuant to IFRS 2 the initial recognition of share-based payments of € 497,000 for the period until 31 December 2004 is included in the capital reserves and balance sheet loss. The quarter-on-quarter comparable figure was adjusted accordingly. € 186,000 in expenses for share-based payments for the first six months of 2005 are reflected in capital reserves.

In comparison to the six-month report 2004, sales revenues increased by 13.4 % from € 32 million to € 36.2 million. Increased sales can for the most part be ascribed to the trading and B2C sector.

Notwithstanding the fiscal proceedings, in a year-on-year comparison sales in the trading sector showed an increase. more phones GmbH was able to substantially increase its business operations, particularly through the inflow of liquid assets by taking out a loan at the end of the past year. Overall sales revenues in this sector increased by € 3,605,000 (15 %) to € 27,190,000. In the VAS sector, our core business, sales showed an increase of approx. 9% over the previous year. Among others, the Lawa Group made a contribution to these results.

Personnel costs for the first quarter of 2005 include € 186,000 (previous year: € 186,000) for share-based payments.

Other operating expenses amounted to € 2,145,000, only a slight increase (€ 77,000) over the six-month report 2004, although substantial costs were incurred in connection with the stock exchange listing. That the increase did not exceed these limits can be attributed to radical cost-cutting measures throughout the group.

A quarter-on-quarter comparison shows that depreciation and amortisation on fixed and intangible assets increased by € 48,000 to € 733,000, this being mainly attributable to the capitalisation of assets in the course of purchase price allocation from the acquisition of Lawa International Holding AG, Zurich, Switzerland.

Interest expenses pertain for the most part to convertible bonds issued by Wapme Systems AG and interest for the loan taken out by more phones GmbH. Interest income results primarily from the reversal of value adjustments on VAT receivables by more phones GmbH.

EBITDA in the six-month period stood at € -2,608,000 (previous year € -2,181,000). EBIT on the reporting date stood at € -3,341,000, representing a change of € -475,000 over 30 June 2004. As of 30 June 2005 operating losses now stand at € -3,599,000.

Contingent liabilities

Surety liabilities of € 69,000 exist towards Volksbank Düsseldorf Neuss eG (previous year: € 69,000). The latter are surety credits (e.g. for rental payments).

A guarantee for leasing agreements was deposited in the form of a fixed-term deposit of € 173,000 (previous year: € 173,000) at Dresdner Bank AG.

Kennzahlen (Quartalsvergleich) Key figures (quarter-on-quarter comparison)

| | Q2 2005* | Q1 2005* | Q4 2004* | Q3 2004* | Q2 2004* | Q1 2004* |
|--|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|-------------|
| | T€ | T€ | T€ | T€ | T€ | T€ |
| Umsätze | 16.632 | 19.584 | 18.315 | 16.052 | 12.517 | 19.434 |
| Gesamtleistung / Overall performance | 16.496 | 19.995 | 18.302 | 16.510 | 12.582 | 19.863 |
| Sondereffekte (Kapitalbeschaffung, Prospektkosten) Werte gerundet | -400 | -150 | | | | |
| EBITDA | -1.618 | -990 | -840 | -1.875 | -1.305 | -690 |
| EBIT | -1.982 | -1.359 | -2.431 | -840 | -1.795 | -885 |
| Jahresfehlbetrag IFRS / Net loss IFRS | -2.078 | -1.445 | -3.695 | -741 | -1.760 | -1.013 |

*ungeprüft / unaudited

Gewinn- und Verlustrechnung IFRS

Statement of income IFRS

| | 01.01. - 30.06.2005* | 01.01. - 30.06.2004* |
|---|-------------------------|-------------------------|
| | € | € |
| 1. Umsatzerlöse / Sales revenues | 36.215.655,95 | 31.951.073,58 |
| 2. Sonstige betriebliche Erträge / Other operating income | 140.133,58 | 396.433,24 |
| 3. Bestandsveränderungen / Changes in inventories | 0,00 | -1.700,00 |
| 4. Andere aktivierte Eigenleistungen / Other capitalised self-constructed assets | 135.194,35 | 99.097,40 |
| 5. Gesamtleistung / Overall performance | 36.490.983,88 | 32.444.904,22 |
| 6. Materialaufwand und Aufwendungen für bezogene Leistungen / Cost of purchased materials and services | -34.451.032,70 | -30.664.417,61 |
| 7. Personalaufwand / Personnel expenses | -2.503.059,58 | -1.893.585,62 |
| 8. Sonstige betriebliche Aufwendungen / Other operating expenses | -2.144.662,48 | -2.067.651,44 |
| 9. EBITDA | -2.607.770,88 | -2.180.750,45 |
| 10. a) Abschreibungen Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte inkl. Firmenwert / Depreciation of fixed assets incl. goodwill | -733.049,17 | -685.282,99 |
| b) Abschreibungen auf Vermögensgegenstände des Umlaufvermögens / Depreciation of current assets | 0,00 | 0,00 |
| c) Zuschreibungen auf Vermögensgegenstände des Umlaufvermögens / Appreciation of current assets | 0,00 | 0,00 |
| 11. EBIT | -3.340.820,05 | -2.866.033,44 |
| 12. Zinserträge/ -aufwendungen / Interest income and expenses | -191.180,16 | -122.508,92 |
| 13. Zuschreibungen/Abschreibungen auf Finanzanlagen und auf Wertpapiere des Umlaufvermögens / Appreciation/depreciation of financial assets and marketable securities | 0,00 | 0,00 |
| 14. Ergebnis vor Steuern nach periodenfremden Aufwendungen (und Minderheitenanteilen)/ Earnings before taxes after expenses unrelated to the accounting period (and minority interest) | -3.532.000,21 | -2.988.542,36 |
| 15. Andere Periodenfremde Aufwendungen / Other expenses not related to the accounting period | 0,00 | 92.639 |
| 16. Steuern vom Einkommen und vom Ertrag / Taxes on income and earnings | -67.080,57 | -50.088,80 |
| 17. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit / Result from ordinary activities | -3.599.080,78 | -2.945.992,24 |
| 18. Minderheitenanteile / Minority interest | 76.515,90 | -12.126,65 |
| 19. Jahresfehlbetrag / Net loss | -3.522.564,88 | -2.958.118,89 |
| 20. Ergebnis je Aktie (unverwässert) / Earnings per share (basic) | -0,34 | -0,48 |
| 21. Ergebnis je Aktie (verwässert) / Earnings per share (diluted) | -0,33 | -0,45 |
| 22. Ergebnis je Aktie (verwässert inklusive Wandelanleihen) / Earnings per share (diluted incl. convertible bonds) | -0,27 | -0,42 |
| 23. Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (unverwässert) / Weighted average shares outstanding (basic) | 10.255.544 Stk. | 6.113.750 Stk. |
| 24. Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (verwässert) / Weighted average shares outstanding (diluted) | 10.634.211 Stk. | 6.523.917 Stk. |
| 25. Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (verwässert inklusive Wandelanleihen) / Weighted average shares outstanding (diluted incl. convertible bonds) | 12.990.604 Stk. | 7.023.917 Stk. |

*ungeprüft / unaudited

Bilanz (Aktiva) / Balance sheet (assets) (IFRS)

| AKTIVA / ASSETS | 30.06.2005* | 31.12.2004 |
|--|----------------------|----------------------|
| | € | € |
| A. Langfristige Vermögenswerte / Long-term assets | | |
| I. Immaterielle Vermögenswerte / Intangible assets | 4.399.097,39 | 4.863.451,24 |
| II. Firmenwert / Goodwill | 706.480,08 | 706.480,08 |
| III. Sachanlagen / Property, plant and equipment | 679.329,87 | 754.390,81 |
| IV. Finanzanlagen / Financial assets and investments | 294.384,46 | 342.959,59 |
| V. Latente Steuern / Deferred taxes | 2.955.014,39 | 2.955.014,39 |
| | 9.034.306,19 | 9.622.296,11 |
| B. Kurzfristige Vermögenswerte / Current assets | | |
| I. Vorräte / Inventories | 570.999,25 | 127.942,00 |
| II. Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / Trade accounts receivable | 2.727.172,53 | 3.005.524,68 |
| III. Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich / Accounts receivable due from affiliated companies | 0,00 | 6.441,52 |
| IV. Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige kurzfristige Vermögenswerte / Prepaid expenses and other current assets | 658.450,68 | 588.822,76 |
| V. Steuerforderungen / Tax claims | 5.060.916,01 | 4.985.944,59 |
| VI. Liquide Mittel / Cash and cash equivalents | 1.647.876,74 | 2.269.301,30 |
| | 10.665.415,21 | 10.983.976,85 |
| Total Aktiva / Total Assets | 19.699.721,40 | 20.606.272,96 |

*ungeprüft / unaudited

Bilanz (Passiva) / (IFRS)

Balance sheet (Liabilities and shareholders' equity)

| PASSIVA / LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY | 30.06.2005* | 31.12.2004 |
|--|----------------------|----------------------|
| | € | € |
| A. Eigenkapital / Shareholders' equity | | |
| I. Gezeichnetes Kapital / Subscribed Capital | 11.031.516,00 | 9.555.000,00 |
| II. Kapitalrücklage / Additional paid-in capital | 30.341.922,52 | 28.819.922,83 |
| III. Bilanzverlust / Accumulated deficit | -33.757.672,02 | -30.235.107,14 |
| IV. Ausgleichsposten aus der Fremdwährungsumrechnung / Adjustment item from foreign currency conversion | -3.160,60 | 0,00 |
| V. Minderheitenanteile / Minority interest | 522.762,79 | 600.241,45 |
| | 8.135.368,69 | 8.740.057,14 |
| B. Langfristige Verbindlichkeiten / Non current liabilities | | |
| I. Langfristige Anleihen / Long-term loans | 4.098.404,20 | 4.560.000,00 |
| II. Latente Steuern / Deferred tax | 248.846,51 | 253.053,92 |
| | 4.347.250,71 | 4.813.053,92 |
| C. Kurzfristige Verbindlichkeiten / Current liabilities | | |
| I. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten / Liabilities due to banks | 611.765,86 | 371.331,66 |
| II. Kurzfristige Darlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Darlehen / Short term debt and current portion of long-term debt | 1.250.000,00 | 1.250.000,00 |
| III. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / Trade accounts payable | 2.904.543,51 | 2.903.465,15 |
| IV. Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten / Other current liabilities | 1.548.133,79 | 1.252.278,81 |
| V. Steuerrückstellungen / Provisions for taxes | 401.910,16 | 399.393,59 |
| VI. Sonstige Rückstellungen / Other provisions | 477.521,09 | 805.060,56 |
| VII. Rechnungsabgrenzungsposten / Deferred income | 23.227,59 | 71.632,13 |
| | 7.217.102,00 | 7.053.161,90 |
| Total Passiva / Total liabilities and shareholders' equity | 19.699.721,40 | 20.606.272,96 |

*ungeprüft / unaudited

Kapitalflussrechnung IFRS / Cash flow statement IFRS

| | 01.01. - 30.06.2005* | 01.01. - 30.06.2004* |
|---|-------------------------|-------------------------|
| | T€ | T€ |
| 1. Fehlbetrag für die Periode / Net loss for the period | -3.523 | -2.773 |
| 2. +/- Abschreibungen/Zuschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens / Depreciation / write-up of fixed assets | 733 | 685 |
| 3. +/- Zunahme/Abnahme der Rückstellungen / Increase/decrease in provisions | -325 | -485 |
| 3a. +/- sonstige zahlungsunwirksame Aufwendungen/ Erträge / other income/expenses not affecting net income | 186 | 186 |
| 4. +/- Gewinn/Verlust aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens / Profit/loss from the disposal of fixed assets | 0 | 0 |
| 5. +/- Zunahme/Abnahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind / Increase/decrease in inventories, accounts receivable and other assets not attributable to investing or financing activities | -355 | -2.886 |
| 6. +/- Zunahme/Abnahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind / Increase/decrease in trade accounts payable and other liabilities not attributable to investing or financing activities | -333 | 4.144 |
| 7. = Mittelzufluss/-abfluss aus laufender Geschäftstätigkeit / Cash inflow/outflow from operating activities | -3.120 | -1.129 |
| 8. + Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens / Cash inflow from disposal of fixed assets | 144 | 0 |
| 9. - Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen / Cash outflow from investments in fixed assets | -48 | -30 |
| 10. - Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen / Cash outflow from investments in intangible assets | -154 | -353 |
| 11. - Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen / Cash outflow from investments in financial assets | 0 | -132 |
| 12. - Auszahlungen aus dem Verkauf von konsolidierten Unternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten / Cash outflow from the sale of consolidated companies and other business units | 0 | 0 |
| 13. - Auszahlungen aus dem Erwerb von konsolidierten Unternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten / Cash outflow from the purchase of consolidated companies and other business units | 0 | 0 |
| 14. = Mittelzufluss/-abfluss aus der Investitionstätigkeit / Cash inflow/outflow from investing activities | -58 | -515 |
| 15. + Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen / Cash receipts from issue of share capital | 2.812 | 2.642 |
| 16. +/- Ein- und Auszahlungen aus der Erhöhung/Tilgung von Anleihen und (Finanz-) Krediten / Cash inflow/outflow from the increase/redemption of bonds and (financial) loans | 240 | 0 |
| 17. = Mittelzufluss/-abfluss aus der Finanzierungstätigkeit / Cash inflow/outflow from financing activities | 3.053 | 2.642 |
| 18. = Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestandes (Summe der Zeilen 7, 14 und 17) / Cash in cash and cash equivalents (lines 7, 14, 17) | -622 | 998 |
| 19. + Finanzmittelfonds am Anfang der Periode / Cash and cash equivalents at the beginning of the period | 2.270 | 1.344 |
| 20. = Finanzmittelfonds am Ende der Periode / Cash and cash equivalents at the end of the period | 1.648 | 2.342 |

*ungeprüft / unaudited

Entwicklung des Konzern-Eigenkapitals IFRS / Development of consolidated shareholders' equity IFRS

| | Gezeichnetes Kapital / Subscribed capital | Kapital- rücklage / Additional paid-in capital | Ergebnis- rücklage / Retained earnings | Erfolgs- neutrale Wert- veränderung/ Accumulated other compre- hensive income/loss related to IAS 39 | Ausgleichs- posten aus der Fremd- währungs- umrechnung / Adjustment item from foreign currency conversion | Ergebnis / Result | Minderheiten- anteile / Minority interest | Gesamt / Total |
|---|--|---|---|--|--|----------------------|--|----------------|
| | € | € | € | € | € | € | € | € |
| Stand / As per 01.01.2004 | 6.113.750,00 | 26.230.982,94 | -18.949.652,57 | -157.678,00 | 0,00 | -3.579.697,31 | | 9.657.705,06 |
| Umbuchungen / Transfers | | -53.170,59 | -3.579.697,31 | | | 3.579.697,31 | | -53.170,59 |
| Erfolgsneutrale EK Veränderung durch Erwerb eigener Anteile / Change in shareholders' equity not affecting net income due to reacquired own equity instruments | | 27.044,02 | | | | | | 27.044,02 |
| Wandelanleihe / Convertible bond | | 104.716,38 | | | | | | 104.716,38 |
| Konzernjahresfehlbetrag / Net loss for the period | | | | | | -2.772.569,92 | | -2.772.569,92 |
| Zugang Minderheitenanteile / Increase minority interest | | | | | | | 282.100,40 | 282.100,40 |
| Stand / As per 30.06.2004 | 6.113.750,00 | 26.309.572,75 | -22.529.349,88 | -157.678,00 | 0,00 | -2.772.569,92 | 282.100,40 | 7.245.825,35 |
| Stand / As per 01.01.2005 | 9.555.000,00 | 28.322.931,69 | -22.529.349,89 | 0,00 | 0,00 | -7.208.766,11 | 600.241,45 | 8.740.057,14 |
| Umbuchungen / Transfers | | -83.521,78 | -7.208.766,11 | | | 7.208.766,11 | | -83.521,78 |
| Kapitalerhöhung / Capital increase | 1.476.516,00 | 1.420.703,81 | | | | | | 2.897.219,81 |
| Ausgleichposten aus der Währungsumrechnung / Adjustment item from foreign currency conversion | | | | | -3.160,60 | | | -3.160,60 |
| Konzernjahresfehlbetrag / Net loss for the period | | | | | | -3.522.564,88 | | -3.522.564,88 |
| Share-Based-Payments (IFRS2) | | 681.808,80 | -496.991,14 | | | | | 184.817,66 |
| Zugang Minderheitenanteile / Increase minority interest | | | | | | | -77.478,66 | -77.478,66 |
| Stand / As per 30.06.2005 * | 11.031.516,00 | 30.341.922,52 | -30.235.107,14 | 0,00 | -3.160,60 | -3.522.564,88 | 522.762,79 | 8.135.368,69 |

*ungeprüft / unaudited

Konzern-Segmentberichterstattung / Consolidated segment reporting (IFRS)

Der Wapme Systems Konzern war in den ersten 6 Monaten von 2005 in den Geschäftsfeldern VAS und Handel tätig.

In the first six months 2005, the Wapme Systems group was active in the fields of VAS and trading.

VAS: Erstellung und Angebot von Mehrwertdiensten über Kooperationspartner und eigene Kommunikationsplattformen sowie SMS Dienstleistungen.

VAS: Creation and offer of value added services through cooperation partners and the group's own communication platforms as well as SMS.

Handel: Handel mit Hard- und Software.

Trading: Trading in hardware and software.

| jeweils 01.01. - 30.06.* / each 01.01. - 30.06.* | VAS | | Handel / Trade | | Gesamt / Total | |
|--|--------------|--------------|----------------|---------------|----------------|---------------|
| | 2005 | 2004 | 2005 | 2004 | 2005 | 2004 |
| | T€ | T€ | T€ | T€ | T€ | T€ |
| Segmenterträge / Segment income | | | | | | |
| - mit externen Dritten / with third parties | 9.018 | 8.334 | 27.196 | 23.585 | 36.214 | 31.919 |
| - Intersegmenterlöse / inter-segment revenue | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Erträge / Income Revenues | 9.018 | 8.334 | 27.196 | 23.585 | 36.214 | 31.919 |
| Aktivierete Eigenleistung / Capitalised self-constructed assets | 135 | 99 | 0 | 0 | 135 | 99 |
| Bestandsveränderungen / Change in inventories | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 | 0 |
| Sonstige Erträge / Other income | 100 | 0 | 12 | 11 | 112 | 11 |
| Segmentgesamtleistung / Total segment income | 9.253 | 8.433 | 27.208 | 23.596 | 36.461 | 32.029 |
| Materialaufwand / Aufwand für bezogene Leistungen / Cost of purchased materials and services | -7.530 | -7.436 | -26.921 | -23.229 | -34.451 | -30.665 |
| Zwischensumme / Sub-total | 1.723 | 997 | 287 | 367 | 2.010 | 1.364 |
| Personalaufwand / Personnel expenses | -1.080 | -255 | -104 | -119 | -1.184 | -374 |
| Sonstiger betrieblicher Aufwand / Other operating expenses | -595 | -296 | -128 | -101 | -723 | -397 |
| EBITDA | 49 | 446 | 55 | 147 | 104 | 593 |
| Abschreibungen / Depreciation | -462 | -248 | -2 | -2 | -464 | -250 |
| Segmentergebnis (= Betriebsergebnis) / Segment result (= operating result) | -413 | 198 | 53 | 145 | -360 | 343 |

*ungeprüft / unaudited

Konzern-Segmentberichterstattung / Consolidated segment reporting (IFRS)

| Überleitung jeweils 01.01. - 30.06.* / Reconciliation of segments each 01.01.-30.06.* | 2005 | 2004 |
|---|---------------|---------------|
| | T€ | T€ |
| Segmenterträge / Segment sales revenue | 36.214 | 31.919 |
| Sonstige Umsatzerlöse / Other sales revenue | 2 | 32 |
| Zwischensumme / Subtotal | 36.216 | 31.951 |
| Abzüglich intersegmentäre Umsatzerlöse / minus inter-segment revenue | 0 | 0 |
| Erträge laut Abschluss / Sales revenue according to report | 36.216 | 31.951 |
| Ergebnis der Segmente / Segment results | -360 | 265 |
| Nicht zuordenbare Posten / Un-allocated items | | |
| - Erträge des Zentralbereiches / Revenue of the corporate center | 30 | 258 |
| - Aufwendungen des Zentralbereiches / Expenses of the corporate center | -3.011 | -3.625 |
| Betriebsergebnis laut Abschluss / Operating result according to report | -3.341 | -3.102 |

| Konzern Segmentberichterstattung nach Regionen jeweils 01.01. - 30.06.* / Consolidated segment reporting by region each 01.01. - 30.06.* | 2005 | 2004 |
|---|---------------|---------------|
| | T€ | T€ |
| Inland / Domestic | 23.218 | 13.772 |
| EU-Länder / EU countries | 7.346 | 10.968 |
| Drittländer / Other countries | 5.652 | 7.212 |
| Segmenterträge / Segment sales revenue | 36.216 | 31.952 |

*ungeprüft / unaudited

Unternehmenskalender / Financial calendar 2005

2005
30. August
15. November

Ordentliche Hauptversammlung 2005 / Annual General Meeting 2005
Neunmonatsbericht 2005 / Nine Month Report 2005



Vogelsanger Weg 80
40470 Düsseldorf
Germany

Telefon: +49-211-74845-0
Telefax: +49-211-74848-299

E-mail:
Investor Relations: ir@wapme-group.de
Public Relations: pr@wapme-group.de
Unternehmen/Company: info@wapme-group.de