



Unternehmenskalender / Financial Calendar

30. März / March 2004

Veröffentlichung Jahresabschluss 2003 /
Release of annual report 2003

Wapme Systems AG
Vogelsanger Weg 80
D-40470 Düsseldorf

Telefon: +49 - 211 - 7 48 45 - 0
Telefax: +49 - 211 - 7 48 45 - 299

E-mail Investor Relations: ir@wapme-systems.de
E-mail Public Relations: pr@wapme-systems.de
E-mail Unternehmen / Company: info@wapme-systems.de

Wapme Systems AG
Solutions for a wireless world

Neunmonatsbericht 2003

Nine Month Report 2003

Status 14.11.03

Wapme Systems AG

Solutions for a wireless world

Kennzahlen / Key Data

Ergebnis / Profit and loss		01.01.-30.09.2003	01.01.-30.09.2002
Umsatz / Revenue	EUR	94.791.830	4.251.754
Gesamtleistung / Total performance	EUR	95.833.909	5.144.833
EBITDA	EUR	237.773	(3.898.618)
EBIT	EUR	(439.914)	(8.952.287)
IAS Ergebnis (exkl. Anteile Dritter) / Net loss (excl. minority interests)	EUR	(1.996.291)	(5.948.363)
Anzahl Aktien (verwässert) / Number of shares (diluted)*		6.385.917	5.723.500
Ergebnis pro Aktie IFRS / Loss per share IFRS	EUR	(0,31)	(1,04)

* inklusive durchschnittlich 272.167 ausgegebener Stock Options im 3 Quartal 2003 /
incl. on average 272.167 stock options in the 3rd quarter 2003

Bilanz / Balance Sheet		30.09.2003	30.09.2002
Gezeichnetes Kapital / Subscribed capital	EUR	6.113.750	5.412.500
Eigenkapital / Shareholders' equity	EUR	10.003.598	21.271.599
Eigenkapitalquote / Equity ratio		51,48%	86,42%
Bilanzsumme / Total assets	EUR	19.430.772	24.613.213

Mitarbeiter / Employees		01.01.-30.09.2003	01.01.-30.09.2002
Anzahl Mitarbeiter / Number of employees			
- am Periodenende / at end of period		55	89
- im Periodendurchschnitt / on average		59	93
Umsatz pro Mitarbeiter / Sales per employee	EUR	1.606.641	45.717
Personalaufwand pro Mitarbeiter / Expenses per employee	EUR	44.702	36.642
Sonstige betr. Aufwendungen pro Mitarbeiter / Other operating expenses per employee	EUR	30.070	34.870

Anzahl der Aktien und Optionen der Organmitglieder 30.09.2003 / No. of shares and options of Members of the Board, 30.09.2003

André Borutta	900.583 Aktien / Shares	12.000 Optionen / Options
Willi Kapell	890.583 Aktien / Shares	12.000 Optionen / Options
Andreas Zowislo	5.000 Aktien / Shares	50.000 Optionen / Options

Inhaltsverzeichnis / Table of Contents

Neunmonatsbericht 2003 Nine Month Report 2003

An unsere Aktionäre / To our Shareholders	4 – 5
Meilensteine 2003 / Milestones 2003	6 – 7
Erläuterungen zum Neunmonatsbericht 2003 / Notes Nine Month Report 2003	8 – 9
Kennzahlen im Quartalsvergleich / Key data comparison by quarter	10
Gewinn- und Verlustrechnung / Profit and Loss Account	11
Bilanz / Balance Sheet	12 – 13
Kapitalflussrechnung / Cash Flow Statement	14
Entwicklung des Konzern-Eigenkapitals / Changes in shareholders' equity	15
Konzern Segmentberichterstattung / Group Segment Information	16 – 17
Kontaktadressen und Terminkalender / Contact Addresses and Calendar	Rückseite / Back Cover

An unsere Aktionäre



André Borutta



Wilhelm Kapell

Sehr geehrte Aktionärin,
sehr geehrter Aktionär,

die Ergebnisse des dritten Quartals bestätigen die positive Entwicklung des Wapme Systems Konzerns. Im dritten Quartal 2003 konnte ein positives EBITDA Ergebnis in Höhe von 259 T-EUR und ein positives EBIT Ergebnis in Höhe von 25 T-EUR erzielt werden.

Der Umsatz des Konzerns konnte im Vergleich zum Halbjahr um 80% gesteigert werden und betrug zum Abschluss des dritten Quartals 94,8 Mio. EUR. Dabei entfielen auf das dritte Quartal 42 Mio. EUR.

Stärkster Umsatzträger war, wie auch schon in den vergangenen Quartalen, der Handelsbereich. Das größte EBIT Margenwachstum wurde allerdings im VAS Segment erreicht.

Die Fokussierung auf margenträchtige Geschäftsmodelle innerhalb des VAS Bereichs und die dadurch mögliche konsequente Ressourcenoptimierung sind wesentliche Faktoren für dieses Ergebnis und sichern eine weitere positive Entwicklung des VAS Bereichs sowie den weiteren Ausbau des Marktanteils.

Die Tochtergesellschaft Centrium GmbH wurde erfolgreich in die Infrastruktur des Konzerns integriert und bedient heute einen wichtigen Teil der Wertschöpfungskette im VAS Bereich.

Die Centrium GmbH hat im dritten Quartal den Break-Even erreicht und ist mit ihrem Dienstleistungsangebot profitabel im Markt aktiv.

Um alle Punkte der Wertschöpfungskette im VAS Bereich bedienen zu können und damit die Margen weiter zu erhöhen, wurde die One2pay GmbH, eine 100%-ige Tochter der Centrium, für den Aufbau eines Call-Centers aktiviert. Die Ergebnisse der Anlaufphase sind erfolgversprechend. Durch die Erweiterung des Geschäfts wurden 79 Mini-Jobs neu geschaffen.

Der Wapme Systems Konzern hat es geschafft ein erfolg-

reiches Geschäftsmodell im Mobilfunkmarkt zu etablieren und sich mit Produkten und Leistungen als einer der drei größten Anbieter im Markt zu behaupten. Diese Position, die dazu nötigen Produkte, das vorhandene und etablierte Netzwerk sowie die nötigen Kunden haben eine Expansion und eine einfache Erweiterung des Geschäfts ins europäische Ausland möglich gemacht. Bereits seit Anfang des dritten Quartals ist es dem Wapme Konzern gelungen, in Großbritannien erfolgreich Fuß zu fassen.

Die bereits getätigten Investitionen sowie die vollständig aufgebaute Infrastruktur in Deutschland ermöglichen es nun, ohne weitere Investitionen in die Technik und in die Infrastruktur auch in das Ausland zu expandieren. Die vertrauensvolle Zusammenarbeit von Wapme mit den größten und wichtigsten Mobilfunkunternehmen in Europa innerhalb der vergangenen Jahre unterstützt diese schnelle Expansion und stellt einen weiteren Wettbewerbsvorteil dar.

Die allgemeine positive Entwicklung der Kapitalmärkte und das große Interesse an Turnaround-Kandidaten wirkt sich positiv auf die Aktienkursentwicklung von Wapme aus. Die Kaufbereitschaft von privaten wie auch institutionellen Investoren aus dem In- und Ausland hat dementsprechend stark zugenommen. Neben verschiedenen deutschen Small Cap und Technologie Fonds ist es der Investor Relations Arbeit gelungen, auch ausländische Investoren zu gewinnen. Die Resonanz von Investoren und Analysten bei Roadshows an den Finanzplätzen Frankfurt, London und Zürich wirken sich seit einiger Zeit auf die Liquidität und die Volatilität der Aktie positiv aus.

Der Vorstand des Wapme Systems Konzerns geht davon aus, dass sich die Strategie des Unternehmens auch weiterhin positiv auf die Ergebnisse auswirken wird. Ziel ist es, die Marktposition im VAS Geschäft auszubauen und den Fokus auf margenträchtige Geschäftsmodelle zu legen und damit den Turnaround des Konzerns zum Ende des Jahres 2003 abschließen zu können.

Düsseldorf, im November 2003

André Borutta
Vorstand

Willi Kapell
Vorstand

Andreas Zowislo
Vorstand

To our Shareholders

Dear investors:

The results of the third quarter confirm the positive development of the Wapme Systems Group. In the third quarter the Group was able to achieve a positive EBITDA result amounting to 259 T-EUR and a positive EBIT result of 25 T-EUR.

The Group managed to increase revenues by 80% compared to the half-year results. Revenues totalled 94,8 million EUR at the end of the third quarter, of which 42 million EUR are accounted for by the third quarter alone. As in the past quarters, the business segment trade was the most important with regard to sales. However, the VAS segment had the highest growth in EBIT margin.

The very positive VAS result was achieved by focusing on high margin business models which in turn permitted an optimization of resources. These facts are the building blocks for continuous market share growth and profitability in the VAS segment.

The subsidiary Centrium GmbH was successfully integrated into the Group's infrastructure, and today it delivers an important part of the value chain in the VAS unit. Centrium GmbH has achieved break-even in the third quarter and continues to operate profitably with its products and services.

In order to be able to supply all elements of the value chain in the VAS unit and thus further increase margins, One2pay GmbH, a full subsidiary of Centrium GmbH, was founded to establish a call center. The results of the start-up phase are promising. The extension of the business created 79 new so called 'Mini-Jobs'.

The Wapme Systems Group has managed to establish a successful business model in the mobile phone market and to stand its ground with its products and services as one of the top 3 providers in the market. This position, together with the products, the established network and the strong customer base have provided an ideal starting point for an expansion of the business into other European countries. Already at the beginning of the third quarter, the Wapme Systems Group managed to successfully break into the British market.

The investments already made as well as the infrastructure already set-up in Germany allow Wapme to expand also abroad without further investments in technology or infrastructure. The cooperation between Wapme and the largest and most significant mobile companies in Europe in the course of the past years serves as an additional competitive advantage in this expansion process.



Andreas Zowislo

The overall positive development of the financial markets and the great interest in turnaround candidates has had a positive effect on the development of the Wapme share price. As a result the willingness to buy has increased amongst private and institutional investors from Germany and abroad. In addition to various German small cap and technology funds, Investor Relations efforts have been able to secure foreign investors. The responses from analysts and investors at the road shows in the financial centers Frankfurt, London and Zurich have had a positive effect on the liquidity and volatility of Wapme shares.

Wapme Systems' executive board expects that the corporate strategy will continue to positively influence the results. The goal is to expand the market position in the VAS sector and to keep focusing on high margin business models, thus finalizing the Group's turnaround process at the end of 2003.

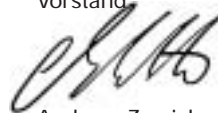
Düsseldorf, im November 2003



André Borutta
Vorstand



Willi Kapell
Vorstand



Andreas Zowislo
Vorstand

Meilensteine 2003

Produkte und Leistungen

Ein wichtiger Meilenstein war die Umstellung der Preisgestaltung im VAS Bereich. Wapme hat als erster Anbieter die Preise für Premium SMS Angebote transparent und vom Endkundenpreis unabhängig aufgebaut. Das bedeutet für unsere Kunden, dass die Kosten für den Einsatz einer Premium SMS Nummer immer gleich günstig sind, unabhängig vom Endkundenpreis (von 0,49 EUR bis zu 2,99 EUR). Bisher wurden die Ausschüttungen als Prozentsatz vom jeweiligen Endkundenpreis kalkuliert. Diese im Markt gängige Praxis ist untransparent und führt zu einer Verunsicherung der Kunden. Wapme positioniert sich mit der transparenten Abrechnung als technischer Dienstleister mit einem Fullserviceangebot und übernimmt die im Bereich der Webhosting ASP Dienstleister erfolgreiche Systematik.

Fullservice

Der Wapme Systems Konzern ist als einer der drei wichtigsten Anbieter von Premium SMS Dienstleistungen in Deutschland gefragt, die gesamte Wertschöpfungskette anzubieten. Im dritten Quartal wurde daher das Angebot um den sogenannten Full-Service Bereich erweitert. Das Full-Service Angebot deckt dabei den Versand von SMS, die Abwicklung und die Technik für Premium SMS, die verschiedenen Anwendungen wie z.B. Chat, Gewinnspiele oder Votings sowie die für Kunden wichtige vorzeitige Ausschüttung von Erträgen ab.

Durch das kombinierte Angebot der verschiedenen Bestandteile der Wertschöpfungskette ist Wapme nicht von einzelnen Bereichen abhängig und kann flexibler auf Preisveränderungen in einzelnen Bereichen reagieren ohne dadurch eine empfindliche Margenreduktion in Kauf nehmen zu müssen.

Mit der Übernahme von Centrium und dem Aufbau des Call Centers wurde das vorhandene Know-how weiter ausgebaut.

Handelsbereich

Der Handelsbereich vertreten durch die Konzerntochter More Phones GmbH hat sich außerordentlich positiv entwickelt. Die More Phones GmbH hat es bis zum Ende des dritten Quartals geschafft, sich als ein fester Bestandteil der Telekommunikations-Handelslandschaft in Europa zu etablieren. Für den gesamten Konzern bedeutet dies eine wesentlich stärkere Einbindung in die gesamte Branche und positive Effekte durch eine stärkere Wahrnehmung des Konzerns in diesem Umfeld. Dabei

beschränkt sich das Wirkungsfeld der More Phones GmbH nicht nur auf das Inland, sondern verstärkt auch die Rolle des Wapme Systems Konzerns im Ausland.

Das starke und schnelle Wachstum der More Phones GmbH führt jedoch auch dazu, dass der Wapme Systems Konzern Umsatzsteuerforderungen in Höhe von derzeit 4,3 Mio. EUR gegenüber dem Finanzamt Steinfurt hat. Aus Gründen der Liquiditäts und Risiko Steuerung, muss das starke Wachstum im Handelsbereich daher für die nächsten Quartale eingeschränkt werden.

Kapitalerhöhung

Die stetige und nachhaltige positive Geschäftsentwicklung in einem der stärksten Wachstumsmärkte der Welt haben es möglich gemacht, neue Investoren für den Konzern zu gewinnen.

Im dritten Quartal konnte das gezeichnete Kapital durch die Einlage eines ausländischen Investors um 541.250 EUR erhöht werden. Der Gesellschaft ist dadurch Liquidität in Höhe von rund 1,4 Mio. EUR zugeflossen. Der aus der arabischen Welt stammende Investor hat neben diesem ersten Investment dem Konzern auch eine weitere Unterstützung bei der Working Capital Finanzierung zugesichert. Somit ist es dem Konzern möglich, neue innovative Finanzierungsprodukte am Markt anzubieten, um den Marktanteil im Premium SMS Geschäft deutlich auszubauen. Weiterhin ist es Wapme durch den neuen Anteilseigner möglich, das Geschäftsmodell in Länder der arabischen Welt zu übertragen. Auch dies verspricht ein hohes Wachstumspotential für den VAS Bereich.

Aktienkursentwicklung

Die Entwicklung des Konzern und die intensiviertere Investor Relations Arbeit haben auch zu einer positiven Aktienkursentwicklung geführt. Dabei ist besonders das zunehmende Handelsvolumen und das dadurch gesteigerte Interesse an der Wapme zu beobachten. Die Ursache dafür ist eine gewachsene Vertrauensbasis bei privaten wie auch zunehmend institutionellen Investoren aus dem In- und Ausland. Das Interesse des Konzerns liegt weiterhin in einem stabilen und gefestigten Wachstum der Aktie und damit in der Wertsteigerung des gesamten Konzerns. Das Wachstum des Aktienkurses entsprechend der positiven Geschäftsentwicklung versetzt den Konzern in die Lage, die verschiedenen Möglichkeiten des Kapitalmarktes verstärkt zu nutzen. Im Bezug auf die geplante Expansion und Übertragung des in Deutschland erfolgreichen Geschäftsmodells stellt dies einen großen Wettbewerbsvorteil dar.

Milestones 2003

Products and Services

One important milestone was the new price structure for Value Added Services (VAS). Wapme is the first provider to set prices for Premium SMS in a transparent way, independent from end-user prices. For our customers, this means attractive handling costs for Premium SMS, independent from the price the end-user pays (from 0.49 EUR to 2.99 EUR). Up to this point, the payouts were calculated as a percentage of the respective end-user price. While this practice prevails in the market, it is not transparent and tends to unsettle customers. With the transparent billing system, Wapme is positioning itself as a technical service provider with a full service product range and taking over the pricing model that has proven successful in the Webhosting ASP market.

Full service

As one of the 3 major providers of Premium SMS services in Germany, Wapme Systems is obliged to offer all elements of the respective value chain. This is why in the third quarter, the service range was extended by the so-called full service business unit. The full service range comprises SMS distribution, Premium SMS handling and technology, various applications e.g. chat, raffles and votings as well as advanced payout schemes, which are essential for some customers. The combination of the various elements of the value chain ensures a satisfactory margin. Wapme can respond flexibly to price changes in parts of this business without sacrificing the overall margin. With the takeover of Centrium and the setup of the internal call center, the existent know-how has been further improved.

Trade

The business unit Trade - represented by the subsidiary More Phones GmbH - has developed extraordinarily. More Phones GmbH managed to establish itself as an integral part of the telecommunications trade sector in Europe before the end of the third quarter. For the whole Group, this means a significantly stronger involvement in the entire sector and positive effects due to the strengthening perception of the Group in the business environment. More Phones GmbH's sphere of action is not limited to the domestic market, but additionally strengthens the role of the Wapme Systems Group abroad.

However, the strong and fast growth of More Phones GmbH also means increasing receivables of tax on sales. Currently 4,3 million EUR tax claims are out-

standing from the Steinfurt tax authorities. For liquidity and risk management reasons, the strong growth in the trade segment must be reduced for the coming quarters.

Capital increase

The steady and continuous positive business development in one of the world's strongest growth sectors has made it possible to win new investors for the Group. In the third quarter, there was a capital stock increase of 541.250 EUR brought in by a foreign investor, which represents a cash inflow of 1,4 million EUR. The Arab-based investor has not only made this first investment but has assured further support for the financing of working capital. Thus the Group is in a position to offer innovative financing products to the market, and to significantly extend the market share in the Premium SMS business. Furthermore, through the new investor, Wapme has the chance to transfer the business model to Arab countries. This means a further growth potential for the VAS segment.

Development of the share price

The Group's development and the intensified Investor Relations activities have resulted in a positive development of the share price. Here especially the increased trading volume shows the rising interest in Wapme. The reason is the growing basis of mutual trust both with private and increasingly with institutional investors from Germany and abroad. The Group's effort continues to focus on the continuous growth of the share price and with it the value of the entire Group. The growth of the share price, stemming from the positive business development, enables the Group to use the different financing possibilities of the capital markets. This means an important competitive edge, especially in light of the planned international expansion of the proven successful business model.

Erläuterungen zum Konzern-Zwischenabschluss

Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze

Der Konzernabschluss wurde nach den Vorschriften der International Financial Reporting Standards (IFRS) in EUR bzw. T-EUR aufgestellt. Die Bilanzierungs- und Bewertungsgrundsätze sind gegenüber dem Konzernabschluss 2002 unverändert.

Konsolidierungskreis

Die Muttergesellschaft Wapme Systems AG hat ihren Sitz in Düsseldorf, Vogelsanger Weg 80, BRD und ist im Handelsregister beim Amtsgericht Düsseldorf unter HRB 39030 eingetragen. In den Zwischenabschluss zum 30.9.03 der Wapme Systems AG sind die Tochterunternehmen Centrium GmbH sowie die More Phones GmbH nach den Grundsätzen der Vollkonsolidierung dem IAS 27 einbezogen. Im dritten Quartal wurde keine Gesellschaft in den Konsolidierungskreis neu aufgenommen oder ausgeschlossen. Die One2pay GmbH hat innerhalb des Konzerns ihre Geschäftstätigkeit als Call Center aufgenommen. In der Segmentberichterstattung entspricht das Segment Handel der More Phones GmbH. Die One2pay GmbH wurde aus Wesentlichkeitsgründen nicht konsolidiert.

Vermögens-, Finanz- und Ertragslage 1.1. – 30.9.2003

Die Umsatzerlöse steigen im Vergleich zum Halbjahr von 52,8 Mio. EUR auf 94,8 Mio. EUR d.h. 80%. Erheblich dazu beigetragen hat das Segment Handel mit einer Steigerung von 39,7 Mio. EUR auf 76,6 Mio. Der Segmentumsatz hat sich somit im dritten Quartal 2003 gegenüber den ersten sechs Monaten des Jahres 2003 fast verdoppelt. Gleichzeitig wurde der Erfolg im Bereich Premium SMS weiterhin manifestiert.

Das EBITDA verbesserte sich im dritten Quartal gegenüber dem Halbjahresergebnis 2003 um T-EUR 259. In den gesamten neun Monaten wurde damit ein positives EBITDA in Höhe von T-EUR 238 erreicht. Im dritten Quartal 2003 wurde erstmals in diesem Jahr ein positives EBIT in Höhe von T-EUR 25 erreicht. Am Ende des dritten Quartals betrug das EBIT T-EUR (440).

Wie bereits im Halbjahresbericht dargestellt, wurden die Vergleichszahlen des Jahres 2002 durch Buchungen im Rahmen des Jahresabschlusses gegenüber den ursprünglich veröffentlichten Daten verändert. Dies ist durch Umsätze mit Unternehmen, die später im Jahr 2002 aufgrund von Beteiligungsverhältnissen konsolidiert wurden, begründet. Die Vergleichsumsätze des ersten Neunmonatszeitraums 2002 wurden dadurch um T-EUR 1.113 reduziert.

Liquide Mittel

Die liquiden Mittel im Konzern betragen zum Stichtag T-EUR 2.394. Der Bestand hat im Vergleich zum Halbjahr um T-EUR 553 abgenommen. Gleichzeitig haben die kurzfristigen Vermögensgegenstände durch die Erhöhung von Steuerforderungen um T-EUR 1.881 zugenommen, die im Wesentlichen durch Umsatzsteuerforderungen begründet sind.

Durch eine Kapitalerhöhung flossen der Gesellschaft im dritten Quartal T-EUR 1.380 an liquiden Mitteln zu. Die Kapitalerhöhung aus genehmigtem Kapital betrug 541.250 Inhaber-Stammaktien mit einem rechnerischen Nominalwert von einem Euro. Der in der Position 'Zur Durchführung der Kapitalerhöhung geleisteten Einlage' ausgewiesene Saldo stammt vollständig aus dieser Kapitalerhöhung. Mit Eintragung in das Handelsregister erhöht diese Position das gezeichnete Kapital sowie die Kapitalrücklage entsprechend.

Haftungsverhältnisse

Die Wapme Systems AG hat für die Aufnahme einer Kreditlinie bei der Tochtergesellschaft More Phones GmbH eine selbstschuldnerische Bürgschaft von insgesamt T-EUR 500 geleistet.

Aktienrückkaufprogramm

Entsprechend der Interpretation des International Accounting Standards SIC 16 werden die eigenen Anteile erfolgsneutral als Veränderungen des Eigenkapitals dargestellt. Eine Aktivierung erfolgt nicht.

Verkauf kurzfristiger Wertpapiere

Die kurzfristigen Wertpapiere, die zum 30.6.2003 im Besitz der Wapme Systems AG waren, konnten im dritten Quartal vollständig veräußert werden.

Die Aktien wurden zu einem Preis verkauft, der über dem Kurs am 31.12.2002 lag, woraus Wapme im dritten Quartal einen Veräußerungsgewinn realisieren konnte. Gegenüber dem Kaufpreis zum Anschaffungszeitpunkt im Jahr 2000 ergab sich jedoch ein aperiodischer Verlust in Höhe von T-EUR 1.093, der nach IFRS zum Verkaufszeitpunkt ausgewiesen wird. Diese Position zeigen wir gesondert im Finanzergebnis der Gewinn- und Verlustrechnung.

Notes on the Group's Interim Report

Principles of Accounting and Valuation

In accordance with the International Financial Reporting Standards (IFRS), all figures in the consolidated financial statement are shown in EUR and in T-EUR except where noted. The principles of accounting and valuation were not changed in comparison to the consolidated financial statement 2002.

Consolidation Group

The proprietary company Wapme Systems AG is headquartered in Duesseldorf, Vogelsanger Weg 80, Germany, and is registered with the Duesseldorf district court in the trade register (registration number: HRB 39030). This quarterly report by 30 Sept 2003 of Wapme Systems AG includes the subsidiaries Centrium GmbH and More Phones GmbH according to the principles of full consolidation following IAS 27. In the third quarter, there were no companies added or excluded in the consolidated financial statement. In the segment report, the segment trade corresponds to More Phones GmbH. Within the Group, One2pay GmbH has started its business activities as a call center. The company was not consolidated for reasons of materiality.

Financial position, 1 Jan – 30 Sept 2003

Revenues increased from 52,8 million EUR to 94,8 million EUR, i.e. by 80% compared to the first half-year of 2003. A substantial contribution was made by the Trade segment with an increase of 39,7 million EUR to 76,6 million EUR. Thus, the segment's revenues have nearly doubled in the third quarter of 2003, compared to the first six months of 2003. Simultaneously, the success of the Premium SMS business continues.

The EBITDA was increased by 259 T-EUR in the third quarter compared to the first six months of 2003. For the full nine months of this year, a positive EBITDA of 238 T-EUR was reached. In the third quarter of 2003 and for the first time this year, a positive EBIT of 25 T-EUR was reached. At the end of the third quarter, EBIT was (440) T-EUR.

As already stated in the half-year report, the comparative figures from 2002 were amended to reflect a change in the year end report 2002. This was caused by revenues of companies which were consolidated later in the year 2002 due to shareholding percentages. The comparative revenues of the first nine months of 2002 were reduced by 1.113 T-EUR

Cash resources

The Group's cash resources amounted to 2.394 T-EUR on Sept. 30, 2003 which represents a decrease by 553 T-EUR compared to the first half-year. In the same time, short-term investments have increased by 1.881 T-EUR due to an increase in tax claims that are mainly based on VAT claims.

By means of a capital increase, cash resources were increased by 1.380 T-EUR in the third quarter. The capital increase from authorized capital consists of 541.250 bearer shares with a nominal value of 1 EUR each. The balance shown in the section 'Contributions made for capital increase' is comprised completely of this capital increase. With the entry in the trade register this position increases the capital stock as well as the capital reserves.

Contingent liabilities

Wapme Systems AG has given a loan guarantee for a borrowing limit of 500 T-EUR to its subsidiary More Phones GmbH.

Share buy-back program

According to the interpretation of the International Accounting Standard SIC 16, the treasury shares are shown as changes in shareholder's equity and do not affect net income. They are not shown as assets.

Short-term securities

The short-term securities, which Wapme Systems AG held on 30 June 2003, were sold completely in the third quarter. The shares were sold at a price above the share value from December 31, 2002, which is why Wapme was able to realize a capital profit in the third quarter. In comparison to the cost at the time of purchase in the year 2000, a non-periodic loss of 1.093 T-EUR arose, which according to IFRS is shown at the time of sale. This position is shown separately in the financial result of the profit and loss account.

Kennzahlen / Key data

Quartalsvergleich / Comparison by quarter

(in T-EUR)	01.01.- 31.03.2002*	01.04.- 30.06.2002*	01.07.- 30 ^a .09.2002*	01.10.- 31.12.2002*	01.01.- 31.03.2003*	01.04.- 30.06.2003*	01.07.- 30.09.2003*
Gesamtleistung / Total performance	1.700	1.968	1.477	16.566	23.711	30.134	41.989
EBITDA	(887)	(2.131)	(881)	(3.182)	(158)	137	259
EBIT	(1.521)	(5.809)	(1.622)	(5.829)	(339)	(126)	25
JÜ/JF IFRS (exkl. Anteile Dritter) / Net Loss	(856)	(3.346)	(1.746)	(9.976)	(306)	(819)	(872)

* ungeprüft / unaudited

Gewinn- und Verlustrechnung IFRS Profit and Loss Account IFRS

(in EUR)	01.01.2003- 30.09.2003*	01.01.2002- 30.09.2002*
1. Umsatzerlöse / Revenues	94.791.830	4.251.754
2. Sonstige betriebliche Erlöse / Other operating income	351.287	196.970
3. Bestandsveränderung an fertigen und unfertigen Erzeugnissen / Changes in inventories of finished goods and work in progress	310.720	0
4. Andere aktivierte Eigenleistungen / Production for own fixed assets capitalized	380.072	696.109
5. Gesamtleistung / Total performance	95.833.909	5.144.833
6. Materialaufwand / Aufwand für bezogene Leistungen / Cost of purchased materials and services	(91.184.596)	(2.392.903)
7. Personalaufwand / Personnel expenses	(2.637.435)	(3.407.668)
8. Sonstige betriebliche Aufwendungen / Other operating expenses	(1.774.105)	(3.242.880)
9. EBITDA	237.773	(3.898.618)
10. Abschreibungen / Depreciation and amortization		
a) auf Sachanlagen und immaterielle Vermögensgegenstände inkl. Goodwill / of fixed assets incl. Goodwill	(677.687)	(3.705.919)
b) auf Vorräte / inventories	0	(1.347.750)
11. EBIT	(439.914)	(8.952.287)
12. Zinserträge / -aufwendungen / Interest income and expenditure	369.359	271.680
13. Sonstige Erträge / Aufwendungen / Other income / expenses		0
14. Abschreibungen auf Finanzanlagen / Amortization of financial assets	(436.688)	(712.760)
15. Ergebnis vor Steuern (und Minderheitenanteilen) / Result before income taxes (and minority interest)	(507.243)	(9.393.367)
16. Sonstige periodenfremde Aufwendungen / Other out of period expenses	(1.093.042)	0
17. Ergebnis vor Steuern nach periodenfremden Aufwendungen Results before other out of period expenses	(1.600.286)	(9.393.367)
18. Steuern vom Einkommen und Ertrag / Income tax	(21.717)	3.490.240
19. Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit / Result from ordinary activities	(1.622.003)	(5.903.127)
20. Minderheitenanteile / Minority interest	(374.288)	(45.236)
21. Jahresüberschuss / -fehlbetrag / Net income / loss	(1.996.291)	(5.948.363)
22. Verlustvortrag aus den Vorjahren / Accumulated losses brought forward	(18.949.654)	(3.025.044)
23. Gewinnausschüttung	(123.553)	0
24. Bilanzverlust / Accumulated deficit	(21.069.497)	(8.973.407)
25. Ergebnis je Aktie (unverwässert) / Net income per share (basic)	(0,33)	(1,10)
26. Ergebnis je Aktie (verwässert) / Net income per share (diluted)	(0,31)	(1,04)
27. Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (unverwässert) / Weighted average shares outstanding (basic)	6.113.750	5.412.500
28. Durchschnittliche im Umlauf befindliche Aktien (verwässert) / weighted average shares outstanding (diluted)	6.385.917	5.723.500

* ungeprüft / unaudited

Bilanz / Balance Sheet

Aktiva / Assets (in EUR)		Abschluss / Nine Month report 30.09.2003*	Abschluss / Annual report 31.12.2002
A.	Kurzfristige Vermögensgegenstände / Current assets		
I.	Liquide Mittel / Cash and cash equivalents	2.394.293	4.699.400
II.	Wertpapiere / Short-term Investments / marketable securities	0	783.817
III.	Forderungen aus Lieferungen und Leistungen / Trade accounts receivable	5.262.694	2.778.043
IV.	Forderungen gegen Unternehmen im Verbundbereich / Accounts receivable due from related parties	211.354	178.284
V.	Vorräte / Inventories	340.720	0
VI.	Rechnungsabgrenzungsposten und sonstige kurz- fristige Vermögensgegenstände / Prepaid expenses and other current assets	5.530.312	3.008.446
	Total kurzfristige Vermögensgegenstände / Current assets	13.739.373	11.447.991
B.	Langfristige Vermögensgegenstände / Non current assets		
I.	Sachanlagen / Property, plant and equipment	539.967	662.291
II.	Immaterielle Vermögensgegenstände / Intangible assets	2.244.175	2.233.449
1.	Konzessionen, gewerbliche Schutzrechte und ähnliche Rechte und Werte sowie Lizenzen an solchen Rechten und Werten / Concessions, industrial and similar rights and assets and licences in such rights and assets	1.457.283	1.720.268
2.	Entwicklungskosten / Development costs	786.892	513.181
3.	Geleistete Anzahlungen / Payments on accounts	0	0
III.	Goodwill	267.148	314.291
IV.	Finanzanlagen / Investments	574.703	367.609
V.	Ausleihungen / Notes receivable / loans	36.321	0
VI.	Latente Steuern / Deferred taxes	2.029.085	2.884.757
	Total langfristige Vermögensgegenstände / Non current assets	5.691.399	6.462.397
	Total Aktiva / Total assets	19.430.772	17.910.388

* ungeprüft / unaudited

Bilanz / Balance Sheet

Passiva / Liabilities and shareholders' equity (in EUR)	Abschluss / Nine Month report 30.09.2003*	Abschluss / Annual report 31.12.2002
A. Kurzfristige Verbindlichkeiten / Current liabilities		
I. Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten Accounts payable to Banks	234.253	0
II. Kurzfristige Darlehen und kurzfristiger Anteil an langfristigen Darlehen / Short-term debt and current portion of long-term debt	0	1.007.825
III. Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen / Trade accounts payable	5.035.520	2.934.438
IV. Verbindlichkeiten im Verbundbereich / Accounts payable due to related parties	67.922	121.809
V. Erhaltene Anzahlungen / Advance payments received	347.259	406.737
VI. Steuerrückstellungen / Tax accruals	416.961	42.517
VII. Sonstige Rückstellungen / Other accrued expenses	665.828	902.031
VIII. Umsatzabgrenzungsposten / Deferred revenues	4.147	24.868
IX. Sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten / Other current liabilities	1.174.842	1.333.608
Total kurzfristige Verbindlichkeiten / Current liabilities	7.946.732	6.773.833
B. Langfristige Verbindlichkeiten / Non current liabilities		
I. Langfristige Darlehen / Long-term debt, less current portion	0	0
II. Latente Steuern / Deferred tax liability	371.418	177.533
Total langfristige Verbindlichkeiten / Non current liabilities	371.418	177.533
C. Zur Durchführung der Kapitalerhöhung geleistete Einlagen / Contributions made for capital increase	838.937	834.241
D. Minderheitenanteile / Minority interest	270.087	389.515
E. Eigenkapital / Shareholders' equity		
I. Gezeichnetes Kapital / Share Capital	6.113.750	5.412.500
II. Kapitalrücklage / Additional paid-in capital	24.988.678	24.663.510
III. Verlustvortrag / Accumulated losses brought forward	(18.949.654)	(3.025.044)
IV. Jahresfehlbetrag / Net loss for the period	(1.996.291)	(15.924.608)
V. Gewinnausschüttung	(123.553)	0
VI. Erfolgsneutrale Wertveränderung / Other comprehensive income	0	(1.391.092)
VII. Eigene Anteile aus Rückkaufprogramm / Share buy-back program	(29.333)	
Total Eigenkapital / Shareholders' equity	10.003.598	9.735.266
Total Passiva / Liabilities and Shareholders' equity	19.430.772	17.910.388

* ungeprüft / unaudited

Kapitalflussrechnung IFRS / Cash flow statement IFRS

(in T-EUR)	01.01.2003- 30.09.2003*	01.01.2002- 30.09.2002*
1. Jahresfehlbetrag vor Minderheitenanteilen / Result before minority interest	(1.996)	(5.948)
2. + Abschreibungen auf Gegenstände des Anlagevermögens / depreciations on non current assets	678	4.419
3. - Abnahme der Rückstellungen / decrease in accruals	138	155
4. - Verlust aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens / loss on the disposal of assets	0	0
5. - Zunahme der Vorräte, der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Aktiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind / increase of inventories, trade receivables, and other assets not related to investing or financing activities	(3.741)	1.825
6. + Zunahme der Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen sowie anderer Passiva, die nicht der Investitions- oder Finanzierungstätigkeit zuzuordnen sind / increase in trade payables and other liabilities not related to investing or financing activities	3.006	472
+/- Ein- und Auszahlungen aus Außerordentlichen Posten / extraordinary payments	0	0
7. = Mittelabfluss aus laufender Geschäftstätigkeit / Cash flow from operating activities	(1.915)	923
8. Einzahlungen aus Abgängen von Gegenständen des Sachanlagevermögens / Paying in of the disposal of property, plant and equipment	37	(198)
9. - Auszahlungen für Investitionen in das Sachanlagevermögen / Purchase of property, plant and equipment	(484)	(1.540)
10. - Auszahlungen für Investitionen in das immaterielle Anlagevermögen / Purchase of intangible assets	(72)	(2.804)
11. - Auszahlungen für Investitionen in das Finanzanlagevermögen / Purchase of financial assets	(243)	(113)
12. + Einzahlungen aus dem Verkauf von konsolidierten Unternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten / paying in of the disposal of consolidated subsidiaries and business units.	0	0
13. - Auszahlungen aus dem Erwerb von konsolidierten Unternehmen und sonstigen Geschäftseinheiten / acquisition of consolidated subsidiaries / other business units	0	0
14. = Mittelabfluss aus der Investitionstätigkeit / Cash flows from investing activities	(762)	(4.655)
15. Einzahlungen aus Eigenkapitalzuführungen / Cash receipts from issue of share capital	1.380	40
16. - Auszahlungen aus der Erhöhung / Tilgung von Anleihen und (Finanz-) Krediten / Cash repayments of loans	(1.008)	(103)
17. = Mittelabfluss aus der Finanzierungstätigkeit / Cash flows from financing activities	372	(63)
18. Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestandes (Summe der Zeilen 7, 14 und 17) / Change in cash funds (addition of figures 7, 14, 17)	(2.305)	(3.795)
19. + Finanzmittelfonds am Anfang der Periode / Cash funds at the beginning of the period	4.699	9.686
20. = Finanzmittelfonds am Ende der Periode / Cash funds at the end of the period	2.394	5.891

* ungeprüft / unaudited

Entwicklung des Konzern-Eigenkapitals IFRS / Consolidated Statement of changes in Shareholders' equity

(in EUR) jeweils / each 01.01.-30.09.	Grundkapital/ Share capital	Kapitalrücklage/ Additional paid in capital	Ergebnis- rücklage/ Result reserve	Erfolgsneutrale Wertveränderung/ Other compre- hensive income related to IAS 39	Bilanz- ergebnis/ Balance sheet results	Gesamt / Total
Stand / Balance 31.12.2001	5.412.500	25.337.751	(1.293.905)	(974.429)	(1.731.139)	26.750.778
Umbuchung /Transfers			(1.731.139)		1.731.139	
Erfolgsneutrale Veränderung durch Anwendung von IAS 39 / Change in "other comprehensive income" due to appl. of IAS 39				(199.108)		(199.108)
Konzernjahresfehlbetrag / Net loss for the period					(5.280.071)	(5.280.071)
Stand / Balance 30.09.2002*	5.412.500	25.337.751	(3.025.044)	(1.173.537)	(5.280.071)	21.271.599
Stand / Balance 31.12.2002	5.412.500	24.663.510	(3.025.044)	(1.391.092)	(15.924.609)	9.735.266
Umbuchung /Transfers			(15.924.609)		15.924.609	
Erfolgsneutrale Veränderung durch Anwendung von IAS 39 / Change in "other comprehensive income" due to appl. of IAS 39				1.391.092		1.391.092
Konzernjahresfehlbetrag / Net loss for the period					(1.996.291)	(1.996.291)
Aktienrückkaufprogramm / Share buy-back program						(29.333)
Aktienausgabe / Stock Issue	701.250					701.250
Bewertung Nutzungsrecht Nightstudio Content / Valuation of Nightstudio Content usage rights		325.168				325.168
Gewinnausschüttung / Profit Distribution						(123.553)
Stand / Balance 30.09.2003*	6.113.750	24.988.678	(18.949.653)	0	(1.996.291)	10.003.598

* ungeprüft / unaudited

Konzern-Segmentberichterstattung / Group Segment Information

Segmentberichterstattung

Der Wapme Systems Konzern ist in drei Geschäftsfeldern tätig:

Software: Veräußerung von selbst erstellter Software in Bereichen des mobilen Internets.

VAS: Erstellung und Angebot von VAS über Kooperationspartner und eigene Kommunikationsplattformen.

Handel: Handel mit Software und Hardware. Die in 2002 erworbenen Beteiligungen an der Nightstudio GmbH und der Centrium GmbH sind in der Segmentberichterstattung nicht enthalten.

Segment reports

Wapme Systems Group operates in three business units:

Software: Sale of in-house developed software in the areas of mobile Internet.

VAS: Setup and offer of VAS via cooperation partners and own communications platforms.

Trade: Software and hardware trade. The acquisition of the shares in Nightstudio GmbH and Centrium GmbH in 2002 is not included in the segment reports.

jeweils / each 01.01.-30.09. (in T-EUR)	VAS		Software		Handel / Trade		Gesamt / Total	Gesamt / Total
	2003	2002	2003	2002	2003	2002	2003	2002
Segmenterträge / Revenues								
- mit externen Dritten / External customers	17.930	720	253	1.779	76.609	19	94.792	2.518
Erträge / Sales revenues	17.930	720	253	1.779	76.609	19	94.792	2.518
Aktiviere Eigenleistung / Production for own fixed assets capitalized	342	353	38	343	0	0	380	696
Bestandsveränderungen / Changes in inventories of finished goods and work in progress	0	0	0	0	311	0	311	0
Sonstige Erträge / Other operating income	0	0	0	0	25	0	25	0
Segmentgesamtleistung / Segment Total performance	18.272	1.073	291	2.122	76.945	19	95.508	3.214
Materialaufwand / Aufwand für bezogene Leistungen / Cost of purchased materials and services	(15.634)	(603)	(128)	(17)	(75.423)	(7)	(91.185)	(627)
Zwischensumme / Subtotal	2.639	470	162	2.106	1.522	12	4.323	2.588
Personalaufwand / Personnel expenses	(1.225)	(507)	(73)	(640)	(188)	(51)	(1.486)	(1.198)
Sonstiger betrieblicher Aufwand / Other expenses	(129)	(233)	(36)	(398)	(135)	(8)	(300)	(638)
EBITDA	1.285	(269)	53	1.068	1.199	(47)	2.537	752
Abschreibungen / Depreciations	(412)	(2.148)	(209)	(510)	(4)	0	(625)	(2.658)
Segmentergebnis (= Betriebsergebnis) / Segment result (=operating result)	873	(2.417)	(156)	558	1.195	(47)	1.912	(1.906)
Finanzergebnis / Financial result	0	0	0	0	(21)	0	(21)	0
Steuern / Taxes	0	0	0	0	(443)	0	(443)	0
JÜ/JF IFRS / Result from ordinary activities	873	(2.417)	(156)	558	731	(47)	1.448	(1.906)
Minderheitsgesellschaften zustehender Anteil am Ergebnis / Minority interest	0	0	0	0	(385)	0	(385)	0
Segmentergebnis nach Steuern und außerordentliche Posten / Net loss	873	(2.417)	(156)	558	346	(47)	1.063	(1.906)

Konzern-Segmentberichterstattung / Group Segment Information

(in T-EUR)

Überleitung / Reconciliation segments	01-09/2003	01-09/2002
Segmenterträge / Sales revenues of the segment	94.792	2.518
sonstige Umsatzerlöse / other sales revenues	0	1.734
Erträge laut Abschluss / Sales revenues per half-year report	94.792	4.252
Ergebnis der Segmente / Segment results	1.912	(1.906)
nicht zuordenbare Posten / Non-attributable items:		
Erträge des Zentralbereiches / Revenues of the corporate center	0	1.932
Aufwendungen des Zentralbereiches / Expenses of the corporate center	(2.352)	(8.976)
Betriebsergebnis laut Abschluss / Operating result per half-year report	(440)	(8.952)

In der Überleitung werden Erträge und Aufwendungen, die den Segmenten nicht direkt zuordenbar sind, ausgewiesen.
The reconciliation includes earnings and expenses that are not directly attributable to the segments.

Konzern-Segmentberichterstattung nach Regionen / Geographical segment information of the Group

Segmenterträge / Sales revenues of the segments	01-09/2003	01-09/2002
Inland / Domestic	21.074	1.366
EU-Länder / EU countries	62.852	16
Drittländer / Third countries	10.866	1.136
Segmenterträge / Sales revenues of the segments	94.792	2.518

Korrigierte Fassung / Revised version, Status 14.11.2003

Sehr geehrte Aktionärin, sehr geehrter Aktionär,

wir hoffen, dass Sie sich mit Hilfe dieses Berichtes ein Bild von unserem Unternehmen machen konnten. Natürlich können wir Sie hier nicht über alle Produkte, Leistungen und Entwicklungen informieren. Wenn Sie weitergehende Informationen wünschen, nutzen Sie bitte eine der nachfolgend aufgeführten Möglichkeiten, sich z.B. unsere Pressemappe, die Imagebroschüre oder den Geschäftsbericht 2003 zu bestellen.

Auf unseren Internetseiten www.wapme-systems.de steht Ihnen der Bereich "Download" zur schnellen Information zur Verfügung. Auf dieser Seite erhalten Sie über die Buttons "Unternehmen / Produkte & Leistungen" weitere umfassende Informationen. Über unser Internetportal www.wapme.net erhalten Sie Zugriff auf die von uns angebotenen Mehrwertdienste. Über "Infos bestellen" können Sie sich für den automatischen Bezug unserer Informationen anmelden. Für persönliche Anfragen oder E-mail-Zuschriften nutzen Sie bitte die auf der Rückseite aufgeführten Kontaktdaten.

Wir freuen uns auf den Dialog mit Ihnen.

Dear investors,

we hope with the help of this Half-year Report you could get a view of our company. Of course, we cannot inform you on all our products, services and developments here in detail.

If you would like to receive further information, please use the following options to order e.g. some press information, our image brochure or the business report 2003.

For a fast access to the information, you can use the area "Download" on our Internet pages www.wapme-systems.de. You will automatically receive information on our company if you register for our newsletter under "order infos". Further information can also be obtained via the buttons "company / products & services".

Visit our Internet portal www.wapme.net to gain access to the Value Added Services we offer. For personal requests or e-mails, please use the contact details on the back page.

We look forward to hearing from you.