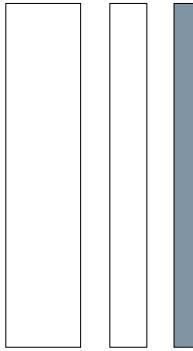




3-Monats-Bericht für das Geschäftsjahr 2003/2004

*First-Quarter Report for Fiscal 2003/2004*



---

Kabeltechnik bleibt wachstumsstark *Cable technology keeps expanding strongly*

---

Schleppendes Nordamerikageschäft *Flat North American business*

---

Sonderfaktoren belasten Ergebnis *Result impaired by special factors*

---

Währungsgewinne steigern Periodenüberschuss *Currency gains raise net profit for period*

---

---

---

---

## Kennzahlen Key figures

### Zahlen zum Konzern Group figures

		01.07.2003 - 30.09.2003	Veränderung change in %	01.07.2002 - 30.09.2002
Bilanzsumme <i>Balance sheet total</i>	Mio. € € m	148,6	4,8	141,7 <sup>*)</sup>
Eigenkapital <i>Shareholders' equity</i>	Mio. € € m	80,4	11,8	71,9 <sup>*)</sup>
Umsatzerlöse <i>Sales</i>	Mio. € € m	46,5	23,1	37,8
F+E-Aufwand <i>R&amp;D expenditure</i>	Mio. € € m	4,4	29,6	3,4
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (ebit) <i>Earnings before interest and tax (ebit)</i>	Mio. € € m	5,9	- 8,2	6,5
Periodenüberschuss <i>Consolidated net income for the period</i>	Mio. € € m	4,9	12,3	4,3
Umsatzrendite <i>Return on sales</i>	%	10,5	- 8,8	11,5
Cash-Flow nach DVFA/SG <i>Cash flow according to DVFA/SG</i>	Mio. € € m	6,7	8,5	6,2
Investitionen in Sachanlagen <i>Investments in tangible assets</i>	Mio. € € m	1,6	- 71,8	5,8
Abschreibungen auf Sachanlagen <i>Depreciation on tangible assets</i>	Mio. € € m	2,0	11,0	1,8
Mitarbeiter <i>Employees</i>	Personen number	3.600	7,6	3.347 <sup>*)</sup>

### Zahlen zur Aktie Stock highlights

Ergebnis nach DVFA/SG <i>Earnings according to DVFA/SG</i>	€/Aktie €/share	1,52	12,3	1,36
Cash-Flow nach DVFA/SG <i>Cash flow according to DVFA/SG</i>	€/Aktie €/share	2,11	8,5	1,94
Anzahl der ausgegebenen Aktien <i>Number of stocks outstanding</i>	'000 Stück shares '000	3.200	-	3.200

### Aktienbesitz von Organmitgliedern Shares held by Directors and Officers

	Anfangsbestand <sup>1)</sup> Opening balance	Zugang Additions	Abgang Disposals	Endbestand <sup>2)</sup> Closing balance
Bodo Ruthenberg Vorsitzender des Aufsichtsrats <i>Chairman of Supervisory Board</i>	2.101.390	-	2.101.390	0
Dr. Rolf Herbert Mitglied des Aufsichtsrats <i>Member of Supervisory Board</i>	25.000	-	25.000	0

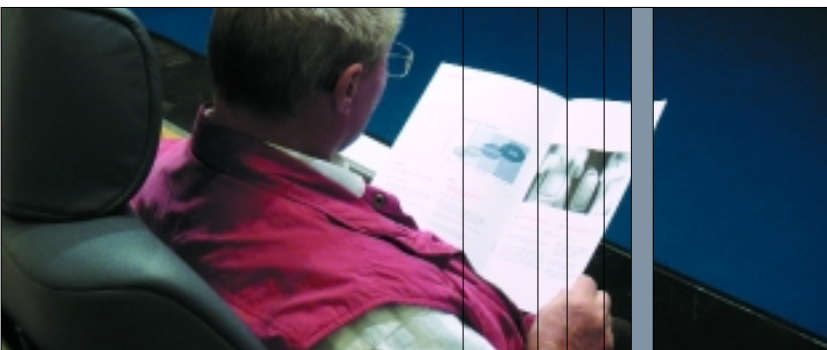
<sup>1)</sup> Bestand per 30. Juni 2003  
Number of shares held at June 30, 2003

<sup>2)</sup> Bestand per 30. September 2003  
Number of shares held at September 30, 2003

<sup>\*)</sup> Vergleichszahlen jeweils zum 30. Juni 2003  
Comparable figure as at June 30, 2003

**3-Monats-Bericht für das Geschäftsjahr 2003/2004**

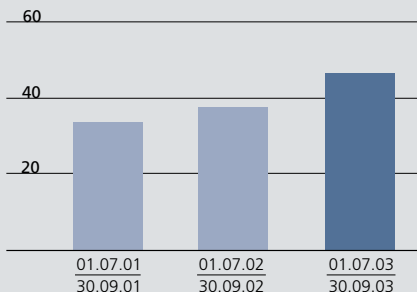
*First-Quarter Report for Fiscal 2003/2004*



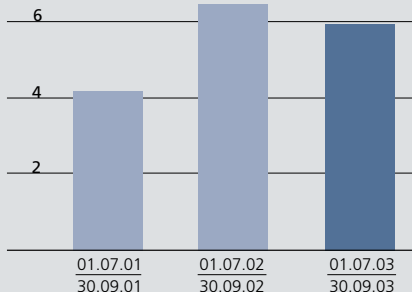
**1. Juli 2003 – 30. September 2003**

*July 1, 2003 – September 30, 2003*

**Umsatzentwicklung** in Mio. €  
**Sales performance** in € m



**Ergebnis vor Zinsen und Steuern (ebit)** in Mio. €  
**Earnings before interest and taxes (ebit)** in € m



**Sehr geehrte Aktionäre,**

bei weiterer kräftiger Umsatzsteigerung sah sich unser Unternehmen im ersten Quartal (Juli – September 2003) des laufenden Geschäftsjahres 2003/2004 einer erhöhten, großenteils ausbaubedingten Kostenbelastung ausgesetzt.

**Konzernumsatz + 23 %**

Unser konsolidierter Konzernumsatz erreichte im Berichtsquartal 46,5 Mio. €, eine Steigerung um 23,1 % gegenüber dem Vorjahresvergleichswert von 37,8 Mio. €. Ohne den Umsatzanteil von 4,7 Mio. € des im November vorigen Jahres übernommenen Sensorherstellers Ruf Electronics GmbH hätte sich die Zunahme auf 10,6 % belaufen.

**Schleppendes Nordamerikageschäft**

Getragen wurde das Umsatzwachstum im Berichtszeitraum mit einem Plus von 44,2 % (bzw. von 20,3 % ohne den Ruf-Anteil) von unserem Europageschäft (28,7 Mio. € nach 19,9 Mio. €). In Nordamerika hingegen bremste die flauere Automobilkonjunktur, so dass unsere kanadische Tochterfirma dort im Jahresvergleich nur einen Umsatzzuwachs von 0,2 % (von 27,5 Mio. Can \$ auf 27,6 Mio. Can \$) erzielte. In der Euro-Umrechnung ergab sich daraus dann sogar ein Rückgang von 17,8 Mio. € auf 17,7 Mio. € und damit um 0,5 %.

**Dear Shareholders,**

*In the first quarter (July – September, 2003) of the current fiscal year 2003/2004, which saw further strong sales growth, our company had to cope with a higher cost burden caused for the most part by our continued expansion.*

**Group sales up 23 %**

*Our group's consolidated first-quarter sales reached € 46.5 million, a rise of 23.1 % on the comparable year-ago figure of € 37.8 million. Excluding the € 4.7 million sales share of Ruf Electronics GmbH acquired by us last November, the increase would have amounted to 10.6 %.*

**Flat North American business**

*In the period under review, our sales expansion was supported by our European operations which were up 44.2 % (or by 20.3 % without the contribution of Ruf). By contrast, our North American business was impaired by sluggish automobile sales, restricting the year-on-year rise in turnover of our Canadian subsidiary to 0.2 % (to Can. \$ 27.6 million from Can. \$ 27.5 million). Translated into euros, this even meant a reduction by 0.5 %, to € 17.7 million from € 17.8 million.*

### **Kabeltechnik bleibt wachstumsstark**

Weiter an Bedeutung gewonnen hat im Berichtsquartal der Geschäftsbereich Kabeltechnik, in dem wir den Umsatz im Jahresvergleich um 36 % von 3,9 Mio. € auf 5,2 Mio. € ausdehnen konnten.

In unserem Kerngeschäftsbereich Sitzkomfort (Sitz- und Lenkradheizungen sowie Klimasitze) schlug dagegen der umfangreiche Nordamerikaanteil deutlich zu Buche: Die Umsatzausweitung belief sich hier im Jahresvergleich nur auf 4,9 % (von 33,1 Mio. € auf 34,8 Mio. €).

### **Sonderfaktoren belasten Ergebnis**

Für unseren Konzern fielen im Berichtsquartal im Zusammenhang mit dem Aufbau einer Fertigungsstätte in China und der Konzentration unserer europäischen Kabelaktivitäten in Ungarn erhebliche Anlauf-, Umstellungs- und Ausbaurkosten an. Vor allem hierdurch erhöhten sich unsere Herstellungskosten auf 63 % vom Umsatz.

Weiter mussten wir im Zuge der Optimierung der Flachbandkabelproduktion bei unserer neuen ungarischen Tochter HyLoK Kft. Sonderfrachtkosten in Kauf nehmen, die sich in höheren Vertriebsaufwendungen widerspiegelten. Den gleichen Effekt hatten die notwendigen Ausgaben für die nur im 2-Jahres-Turnus in Frankfurt stattfindende Internationale Automobil-Ausstellung IAA.

In spürbar gestiegenen Verwaltungskosten schlugen sich die Rechts- und sonstigen Beratungskosten nieder, die der Aufbau in China mit sich brachte. Hinzu kamen Rückstellungen, die wir angesichts der bevorstehenden Verschmelzung unseres Unternehmens gebildet haben.

Insgesamt ging damit unser operatives Erstquartalsergebnis im Konzern gegenüber der Vergleichsperiode des Vorgeschäftsjahres um 8,2 % zurück. Hierbei ist allerdings auch die erstmalige Konsolidierung unserer noch ertragsschwachen neuen Tochter Ruf im Berichtszeitraum zu berücksichtigen.

### **Währungsgewinne steigern Periodenüberschuss**

Unser Investitionsvolumen betrug im Berichtsvierteljahr 1,6 Mio. €. Zur Vermeidung von Materialengpässen im laufenden zweiten – stets umsatzstarken – Geschäftsquartal haben wir außerdem unsere Vorräte erheblich aufgestockt. Unter anderem hierdurch stieg unser Working Capital um 7,7 Mio. €. Unser Bestand an Finanzmitteln verminderte sich entsprechend um 4,3 Mio. €.

### **Cable technology keeps expanding strongly**

*In the first fiscal quarter our cable technology business has gained further importance. Turnover here rose to € 5.2 million from € 3.9 million, and hence by 36 % on the year.*

*Quite differently, sales in our core business sector seat comfort (seat and steering wheel heaters as well as ventilated seats) only expanded by 4.9 % on the year, to € 34.8 million from € 33.1 million, thus quite distinctly reflecting the large share of our North American operations in this field.*

### **Result impaired by special factors**

*In the quarter under review, our group had to face substantial start-up, readjustment and expansion costs in connection with the construction of a manufacturing unit in China and the concentration of our European cable activities in Hungary. These were the main factors behind the rise in production costs to 63 % of sales.*

*In addition, we had to put up with special freight costs incurred by our new Hungarian subsidiary HyLoK Kft. in the course of optimising our flat cable business there. This was reflected in higher marketing expenses, as was the expenditure necessary on our participation in the Frankfurt International Motor Show IAA taking place only biennially.*

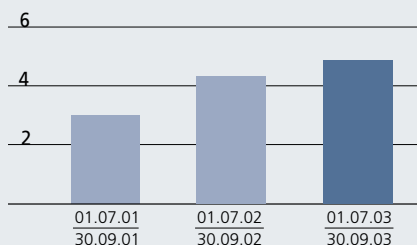
*Significantly higher administration costs mirrored the legal and other consultancy expenses caused by building up our operations in China. Moreover, there were provisions we made because of the pending merger of our company.*

*Altogether, our group's first-quarter operating result was down 8.2 % on the year. This must, however, also be seen against the background of the first-time consolidation of our new subsidiary Ruf which does not generate much income yet.*

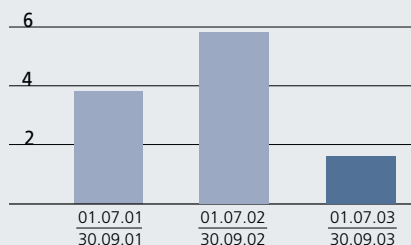
### **Currency gains raise net profit for period**

*Investments totalled € 1.6 million in the quarter under review. In order to avoid bottlenecks in materials in the current second – usually high-turnover – quarter we have considerably increased our stocks. Partly as a result of this our working capital was up by € 7.7 million. The sum total of our financial assets was correspondingly reduced by € 4.3 million.*

**Periodenüberschuss** in Mio. €  
*Net profit of period* in € m



**Investitionen** in Mio. €  
*Investments* in € m



Gleichzeitig erzielten wir Währungsgewinne aus früher zur Kurssicherung abgeschlossenen Devisentermingeschäften. Zusammen mit einer gegenüber dem Vorjahresvergleichsquartal von 39,9 % auf 37,6 % zurückgegangenen Steuerquote ergab sich hieraus beim Periodenüberschuss (vor Anteilen anderer Gesellschafter) ein Zuwachs von 12,7 %.

#### **Zunehmender Wettbewerbsdruck**

Im laufenden Geschäftsjahr sehen wir uns einem zunehmenden Preis- und Wettbewerbsdruck ausgesetzt. Hinzu kommen die anhaltenden Belastungen aus dem Aufbau in China und den Optimierungsaufgaben bei HyLoK Kft. Zudem müssen wir mit Sonderaufwendungen für die auslaufende Produktion am Standort Malta und für den damit einhergehenden Personalabbau rechnen. Auch könnte sich die Kursentwicklung des Euro weiter negativ für unseren Konzern mit seinem umfangreichen Nordamerikageschäft auswirken.

Alles in allem gehen wir im gesamten Geschäftsjahr 2003/2004 für unseren Konzern nur noch von einem spürbar abgeschwächten Umsatzwachstum im einstelligen Prozentbereich bei annähernd gehaltenem Jahresüberschuss aus.

Odelzhausen, im November 2003

Der Vorstand

*At the same time, we realised currency gains from forward exchange transactions we had executed earlier for hedging purposes. In combination with a tax ratio down to 37.6% from 39.9% on the year, this produced a 12.7% year-on-year increase in our first-quarter net profit before minority interests.*

#### **Growing competitive pressures**

*In our current business year, we have to cope with increasing price and competitive pressures. In addition, we are facing continued strains resulting from the build-up in China and the optimising efforts we are undertaking at HyLoK Kft. Furthermore, we may have to effect special expenses on the run-down of manufacturing activities at our Malta site (due to the shift of production to China) and on the resulting staff reduction. Moreover, given our sizeable North American operations, the exchange rate of the euro could keep developing negatively for our company.*

*All in all, we expect our group to see only markedly slower sales growth – in the one-digit percentage range – in full fiscal 2003/2004, with net income merely just about maintained.*

Odelzhausen, November 2003

The Board of Directors







	zum 30. September 2003 as at September 30, 2003		zum 30. Juni 2003 as at June 30, 2003	
<b>Passiva</b> <b>Liabilities</b>	<b>T€</b> <b>€'000</b>	<b>in %</b>	<b>T€</b> <b>€'000</b>	<b>in %</b>
Kurzfr. Darlehen und kurzfr. Anteil an langfr. Darlehen <i>Short-term loans and short-term portion of long-term loans</i>	5.365	3,6	3.632	2,6
Kurzfristige Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing <i>Short-term liabilities from financial leasing</i>	571	0,4	673	0,5
Kurzfristige latente Steuern <i>Short-term deferred tax liabilities</i>	360	0,2	360	0,3
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Accounts payable</i>	10.545	7,1	10.407	7,3
Kurzfristige Pensionsrückstellungen <i>Short-term pension reserves</i>	100	0,1	100	0,1
Sonstige kurzfristige Rückstellungen und Verbindlichkeiten <i>Other short-term liabilities</i>	19.917	13,4	19.123	13,5
<b>Kurzfristige Verbindlichkeiten</b> <b>Short-term liabilities</b>	<b>36.858</b>	<b>24,8</b>	<b>34.295</b>	<b>24,3</b>
Langfristige Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten <i>Long-term bank debt</i>	21.567	14,5	21.894	15,4
Langfristige Finanzierungsverpflichtungen <i>Long-term liabilities from financial leasing</i>	290	0,2	366	0,3
Langfristige latente Steuern <i>Long-term deferred tax liabilities</i>	861	0,6	874	0,6
Pensionsrückstellungen <i>Long-term pension liabilities</i>	3.305	2,2	3.215	2,3
Sonstige langfristige Rückstellungen und Verbindlichkeiten <i>Other long-term liabilities</i>	5.011	3,4	8.998	6,3
<b>Langfristige Verbindlichkeiten</b> <b>Long-term liabilities</b>	<b>31.034</b>	<b>20,9</b>	<b>35.347</b>	<b>24,9</b>
<b>Verbindlichkeiten insgesamt</b> <b>Liabilities</b>	<b>67.892</b>	<b>45,7</b>	<b>69.642</b>	<b>49,2</b>
<b>Anteile anderer Gesellschafter</b> <b>Minority interest</b>	<b>293</b>	<b>0,2</b>	<b>193</b>	<b>0,1</b>
Grundkapital <i>Equity Capital</i>	9.600	6,5	9.600	6,8
Kapitalrücklage <i>Capital reserves</i>	18.319	12,3	18.319	12,9
Bilanzgewinn <i>Net profit</i>	56.942	38,3	52.072	36,7
Sonstiges Comprehensive Income/(Loss) <i>Other Comprehensive Income/(Loss)</i>	- 4.479	- 3,0	- 8.128	- 5,7
<b>Eigenkapital</b> <b>Shareholders' equity</b>	<b>80.382</b>	<b>54,1</b>	<b>71.863</b>	<b>50,7</b>
<b>Bilanzsumme</b> <b>Balance sheet total</b>	<b>148.567</b>	<b>100,0</b>	<b>141.698</b>	<b>100,0</b>

8 **W.E.T. Automotive Systems AG**  
**Konzern-GuV (nach US-GAAP) ungeprüft**  
**Consolidated Profit & Loss Account (US GAAP) unaudited**

	1. Juli 2003 - 30. Sept. 2003 July 1, 2003 - Sept. 30, 2003		1. Juli 2002 - 30. Sept. 2002 July 1, 2002 - Sept. 30, 2002	
	T€ €'000	in %	T€ €'000	in %
<b>Umsatzerlöse</b> <i>Sales</i>	<b>46.484</b>	<b>100,0</b>	<b>37.764</b>	<b>100,0</b>
Herstellungskosten d. zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen <i>Cost of sales</i>	- 29.301	- 63,0	- 22.944	- 60,8
<b>Bruttoergebnis vom Umsatz</b> <b>Gross profit on sales</b>	<b>17.183</b>	<b>37,0</b>	<b>14.820</b>	<b>39,2</b>
Vertriebskosten <i>Selling expense</i>	- 3.885	- 8,4	- 2.859	- 7,6
Forschungs- und Entwicklungskosten <i>Research &amp; development expense</i>	- 4.375	- 9,4	- 3.375	- 8,9
Allgemeine Verwaltungskosten <i>General administrative expense</i>	- 3.358	- 7,2	- 2.294	- 6,1
Sonstige Erträge <i>Other income</i>	380	0,8	186	0,5
<b>Operatives Ergebnis</b> <b>Result from operations</b>	<b>5.945</b>	<b>12,8</b>	<b>6.478</b>	<b>17,1</b>
Zinserträge/-aufwendungen (-) <i>Interest income/expenditure (-)</i>	- 206	- 0,4	- 326	- 0,9
Währungsgewinne/-verluste (-) <i>Currency gains/losses (-)</i>	1.900	4,1	951	2,5
Bewertungsänderung Finanzinstrumente <i>Valuation adjustment on financial instruments</i>	320	0,6	231	0,6
<b>Periodenüberschuss vor Steuern</b> <b>Net income for the period before taxes</b>	<b>7.959</b>	<b>17,1</b>	<b>7.334</b>	<b>19,3</b>
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag <i>Income taxes</i>	- 2.990	- 6,4	- 2.924	- 7,7
<b>Periodenüberschuss vor Anteilen anderer Gesellschafter</b> <b>Period surplus before allocations to other shareholders</b>	<b>4.969</b>	<b>10,7</b>	<b>4.410</b>	<b>11,6</b>
Auf Anteile anderer Gesellschafter entfallender Gewinn <i>Minority interest</i>	- 99	- 0,2	- 73	- 0,1
<b>Periodenüberschuss</b> <b>Consolidated net income for the period</b>	<b>4.870</b>	<b>10,5</b>	<b>4.337</b>	<b>11,5</b>
Gewinnvortrag <i>Profit carried forward</i>	52.072		37.632	
Bilanzgewinn <i>Retained earnings</i>	56.942		41.969	
Gewinn je Aktie bezogen auf den Periodenüberschuss und die Anzahl der Aktien (in €) <i>Earnings per share based on net income for the period and on number of shares (in €)</i>	1,52		1,36	

W.E.T. Automotive Systems AG  
 Konzernkapitalflussrechnung (nach US-GAAP) ungeprüft  
 Consolidated cash flow (US GAAP) unaudited

	1. Juli 2003 - 30. Sept. 2003 July 1, 2003 - Sept. 30, 2003	1. Juli 2002 - 30. Sept. 2002 July 1, 2002 - Sept. 30, 2002
	T€ €'000	T€ €'000
<b>Operativer Bereich</b>		
<b>Operating activities</b>		
Periodenüberschuss <i>Net income for the period</i>	4.870	4.337
Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>	2.023	1.823
Veränderungen der langfristigen Rückstellungen: <i>Changes of long-term accruals:</i>		
Pensionsrückstellungen <i>Pension accruals</i>	90	32
Veränderung der langfristigen Rückstellungen <i>Changes of long-term accruals</i>	- 239	21
<b>Cash-Flow nach DVFA/SG</b>	<b>6.744</b>	<b>6.213</b>
<b>Cash flow according to DVFA/SG</b>		
Überleitung zum Mittelzufluss/-abfluss (-) aus dem operativen Bereich: <i>Reconciliation to cash inflow/outflow (-) from operations:</i>		
Wertberichtigungen auf Forderungen <i>Value adjustments on accounts receivable</i>	- 36	- 150
Verluste aus dem Abgang von Anlagegegenständen <i>Losses from the sale of assets</i>	11	405
Auf Anteile anderer Gesellschafter entfallender Gewinn <i>Minority interest</i>	99	73
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	67	- 291
Veränderung der Vermögensgegenstände und Schulden des operativen Bereichs: <i>Changes in operating assets and liabilities:</i>		
Verkauf von „Trading“-Wertpapieren <i>Sale of "trading" securities</i>	2.174	4.922
Kauf von „Trading“-Wertpapieren <i>Purchase of "trading" securities</i>	- 5.555	- 5.600
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Accounts receivable</i>	- 2.908	1.207
Vorräte <i>Inventories</i>	- 4.751	- 594
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände <i>Other short-term assets</i>	648	408
Sonstige langfristige Vermögensgegenstände <i>Other long-term assets</i>	- 10	46
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Accounts payable</i>	139	123
Rückstellungen und sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Provisions and other short-term liabilities</i>	794	- 3.653
Sonstige nicht zahlungswirksame Aufwendungen und Erträge <i>Other non-cash items</i>	- 27	100
Bereinigung wechsellkursbedingter Wertänderungen <i>Currency translation adjustments</i>	- 1.033	- 236
<b>Mittelzufluss/-abfluss (-) aus dem operativen Bereich</b>	<b>- 3.644</b>	<b>2.973</b>
<b>Cash inflow/outflow (-) from operations</b>		
Übertrag <i>Carried over</i>	- 3.644	2.973

**W.E.T. Automotive Systems AG**  
**Konzernkapitalflussrechnung (nach US-GAAP) ungeprüft**  
**Consolidated cash flow (US GAAP) unaudited**

	1. Juli 2003 - 30. Sept. 2003 July 1, 2003 - Sept. 30, 2003	1. Juli 2002 - 30. Sept. 2002 July 1, 2002 - Sept. 30, 2002
	T€ €'000	T€ €'000
Übertrag <i>Carried over</i>	- 3.644	2.973
<b>Investitionsbereich</b> <b>Investing activities</b>		
Investitionen im Anlagevermögen <i>Investments in intangible assets, property and equipment</i>	- 1.627	- 5.770
Erlöse aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens <i>Revenue from the sale of fixed assets</i>	2	159
<b>Mittelabfluss aus dem Investitionsbereich</b> <b>Cash outflow from investing activities</b>	<b>- 1.625</b>	<b>- 5.611</b>
<b>Finanzierungsbereich</b> <b>Financing operations</b>		
Erhöhung/Tilgung der kurzfristigen Bankverbindlichkeiten <i>Increase/decrease in short-term bank liabilities</i>	1.733	287
Erhöhung/Tilgung der langfristigen Bankverbindlichkeiten <i>Increase/decrease in long-term bank liabilities</i>	- 540	- 506
Tilgung von kapitalisierten Leasingverpflichtungen <i>Repayment of lease obligations</i>	- 177	- 188
<b>Mittelzufluss/-abfluss (-) aus dem Finanzierungsbereich</b> <b>Cash inflow/outflow (-) from financial activities</b>	<b>1.016</b>	<b>- 407</b>
Zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestandes <i>Changes in cash and cash equivalents</i>	- 4.253	- 3.045
Wechselkursbedingte Veränderungen des Finanzmittelbestandes <i>Currency adjustments cash and cash equivalents</i>	- 47	- 320
<b>Veränderungen des Finanzmittelbestandes</b> <b>Changes in cash and cash equivalents</b>	<b>- 4.300</b>	<b>- 3.365</b>
Finanzmittelbestand zum 1. Juli 2003 bzw. 2002 <i>Cash and cash equivalents as at July 1, 2003 and 2002</i>	12.168	18.622
<b>Finanzmittelbestand zum 30. September 2003 bzw. 2002</b> <b>Cash and cash equivalents as at September 30, 2003 and 2002</b>	<b>7.868</b>	<b>15.257</b>
Gezahlte Steuern <i>Taxes paid</i>	3.016	4.799
Gezahlte Zinsen <i>Interest paid</i>	371	446

W.E.T. Automotive Systems AG  
 Konzern-Eigenkapitalentwicklung (nach US-GAAP) ungeprüft  
 Consolidated shareholders' equity (US GAAP) unaudited

	Grundkapital Capital Stock T€ / €'000	Kapital- rücklage Capital reserve T€ / €'000	Bilanz- gewinn Net profit T€ / €'000	Sonstiges Comprehensive Income/(Loss) Other C. I./L. T€ / €'000	Gesamt Total T€ / €'000
<b>Stand 30. Juni 2001</b> <i>Balance as at June 30, 2001</i>	<b>9.600</b>	<b>18.319</b>	<b>25.427</b>	<b>4.453</b>	<b>57.799</b>
Comprehensive Income: <i>Comprehensive Income:</i>					
Jahresüberschuss <i>Net income for the year</i>	-	-	14.445	-	14.445
Marktwertänderung Wertpapiere <i>Change in market value of securities</i>	-	-	-	- 91	- 91
Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung <i>Currency translation adjustments</i>	-	-	-	- 4.729	- 4.729
Comprehensive Income, gesamt <i>Comprehensive Income, total</i>	-	-	14.445	- 4.820	9.625
Dividendenzahlung W.E.T. AG <i>Dividend payment W.E.T. AG</i>	-	-	- 2.240	-	- 2.240
<b>Stand 30. Juni 2002</b> <i>Balance as at June 30, 2002</i>	<b>9.600</b>	<b>18.319</b>	<b>37.632</b>	<b>- 367</b>	<b>65.184</b>
Comprehensive Income: <i>Comprehensive Income:</i>					
Jahresüberschuss <i>Net income for the year</i>	-	-	16.680	-	16.680
Marktwertänderung Finanzinstrumente <i>Change in market value of financial instruments</i>	-	-	-	- 5.577	- 5.577
Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung <i>Currency translation adjustments</i>	-	-	-	- 2.184	- 2.184
Comprehensive Income, gesamt <i>Comprehensive Income, total</i>	-	-	16.680	- 7.761	8.919
Dividendenzahlung W.E.T. AG <i>Dividend payment W.E.T. AG</i>	-	-	- 2.240	-	- 2.240
<b>Stand 30. Juni 2003</b> <i>Balance as at June 30, 2003</i>	<b>9.600</b>	<b>18.319</b>	<b>52.072</b>	<b>- 8.128</b>	<b>71.863</b>
Comprehensive Income: <i>Comprehensive Income:</i>					
Periodenüberschuss <i>Net income for the period</i>	-	-	4.870	-	4.870
Marktwertänderung Finanzinstrumente <i>Change in market value of financial instruments</i>	-	-	-	3.724	3.724
Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung <i>Currency translation adjustments</i>	-	-	-	- 75	- 75
Comprehensive Income, gesamt <i>Comprehensive Income, total</i>	-	-	4.870	3.649	8.519
<b>Stand 30. September 2003</b> <i>Balance as at September 30, 2003</i>	<b>9.600</b>	<b>18.319</b>	<b>56.942</b>	<b>- 4.479</b>	<b>80.382</b>
<b>Vergleichszeitraum 01.07.02 bis 30.09.02</b> <i>Given period from 01.07.02 to 30.09.02</i>					
<b>Stand 30. Juni 2002</b> <i>Balance as at June 30, 2002</i>	<b>9.600</b>	<b>18.319</b>	<b>37.632</b>	<b>- 367</b>	<b>65.184</b>
Comprehensive Income: <i>Comprehensive Income:</i>					
Periodenüberschuss <i>Net income for the period</i>	-	-	4.337	-	4.337
Marktwertänderung Finanzinstrumente <i>Change in market value of financial instruments</i>	-	-	-	- 233	- 233
Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung <i>Currency translation adjustments</i>	-	-	-	- 365	- 365
Comprehensive Income, gesamt <i>Comprehensive Income, total</i>	-	-	4.337	- 598	3.739
<b>Stand 30. September 2002</b> <i>Balance as at September 30, 2002</i>	<b>9.600</b>	<b>18.319</b>	<b>41.969</b>	<b>- 965</b>	<b>68.923</b>

Die Bilanzierungs- und Bewertungsmethoden sind gegenüber dem Jahresabschluss unverändert.  
*The accounting and valuation methods remain unchanged to the annual accounts.*

**Segmentberichterstattung 01.07.03 bis 30.09.03**

*Segment reporting July 1, 2003 to September 30, 2003*

<b>in T€/in €'000</b>	<b>Sitzheizung <i>Seat-heating</i></b>	<b>Kabel <i>Cables</i></b>	<b>Elektronische Bauteile <i>Electronic Components</i></b>	<b>Sonstige <i>Others</i></b>	<b>Konsolidierung <i>Consolidation</i></b>	<b>Summe <i>Total</i></b>
Umsatz <i>Sales</i>						
Gegenüber Dritten <i>To third parties</i>	34.753	5.245	4.825	1.661	–	46.484
Zwischen Segmenten <i>Between segments</i>	–	4.288	–	–	- 4.228	–
<b>Gesamt <i>Total</i></b>	<b>34.753</b>	<b>9.533</b>	<b>4.825</b>	<b>1.661</b>	<b>- 4.288</b>	<b>46.484</b>

**Segmentberichterstattung 01.07.02 bis 30.09.02**

*Segment reporting July 1, 2002 to September 30, 2002*

<b>in T€/in €'000</b>	<b>Sitzheizung <i>Seat-heating</i></b>	<b>Kabel <i>Cables</i></b>	<b>Elektronische Bauteile <i>Electronic Components</i></b>	<b>Sonstige <i>Others</i></b>	<b>Konsolidierung <i>Consolidation</i></b>	<b>Summe <i>Total</i></b>
Umsatz <i>Sales</i>						
Gegenüber Dritten <i>To third parties</i>	33.121	3.857	–	786	–	37.764
Zwischen Segmenten <i>Between segments</i>	–	4.726	–	–	- 4.726	–
<b>Gesamt <i>Total</i></b>	<b>33.121</b>	<b>8.583</b>	<b>–</b>	<b>786</b>	<b>- 4.726</b>	<b>37.764</b>

Für Rückfragen:

*Further information:*

Dieter Haap, Finanzvorstand/CFO  
Heike Weber, Shareholder Office

Rudolf-Diesel-Straße 12  
85235 Odelzhausen

Telefon 08134.933-933

Telefax 08134.933-401

E-Mail [shareholder.office@wet-group.com](mailto:shareholder.office@wet-group.com)

<http://www.wet-group.com>

Impressum:

*Imprint:*

Copyright © November 2003

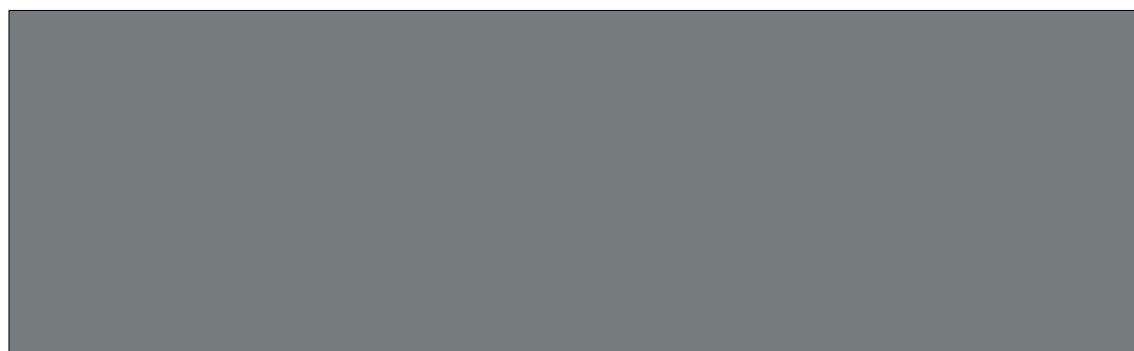
W.E.T. Automotive Systems Aktiengesellschaft  
Odelzhausen

Text + Design:

CONSIGNO CONSULTANTS

Gesellschaft für Finanzkommunikation mbH

Offenbach am Main



**W.E.T. Automotive Systems AG**

Rudolf-Diesel-Straße 12  
D-85235 Odelzhausen  
Telefon 08134.933-0  
Telefax 08134.933-401  
Internet [www.wet-group.com](http://www.wet-group.com)