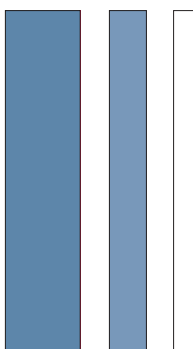




**Bericht über das 2. Quartal und
das 1. Halbjahr des Geschäftsjahres 2002/2003**

*Report on the 2nd Quarter and
1st Year-Half of Fiscal 2002/2003*



Beschleunigte Expansion *Accelerated expansion*

Halbjahresergebnis wächst um die Hälfte *Six-month result up one-half*

Kabeltechnik jetzt voll in Ungarn konzentriert *Harness technology now fully concentrated in Hungary*

China-Neubau voll im Plan *New China site proceeding fully on plan*

Weiter gutes Gesamtjahr erwartet *Continued expectation of good full year*

Kennzahlen Key figures

Zahlen zum Konzern Group figures

		01.07.2002 – 31.12.2002	Veränderung change in %	01.07.2001 – 31.12.2001
Bilanzsumme <i>Balance sheet total</i>	Mio. € € m	138,4	14,2	121,2 ³⁾
Eigenkapital <i>Shareholders' equity</i>	Mio. € € m	70,5	8,1	65,2 ³⁾
Umsatzerlöse <i>Sales</i>	Mio. € € m	81,4	22,2	66,6
F+E-Aufwand <i>R&D expenditure</i>	Mio. € € m	7,3	15,5	6,3
Ergebnis vor Zinsen und Steuern (ebit) <i>Earnings before interest and tax (EBIT)</i>	Mio. € € m	15,5	47,6	10,5
Periodenüberschuss <i>Consolidated net income for the period</i>	Mio. € € m	9,6	41,6	6,8
Umsatzrendite <i>Return on sales</i>	%	11,8	14,5	10,3
Cash-Flow nach DVFA/SG <i>Cashflow according to DVFA/SG</i>	Mio. € € m	13,8	39,8	9,9
Investitionen in Sachanlagen <i>Investments in tangible assets</i>	Mio. € € m	10,9	50,8	7,3
Abschreibungen auf Sachanlagen <i>Depreciation on tangible assets</i>	Mio. € € m	4,3	20,7	3,5
Mitarbeiter <i>Employees</i>	Personen number	3.343	37,5	2.431 ³⁾

Zahlen zur Aktie Stock highlights

Ergebnis nach DVFA/SG <i>Earnings according to DVFA/SG</i>	€/Aktie €/share	3,00	41,5	2,12
Cash-Flow nach DVFA/SG <i>Cash-flow according to DVFA/SG</i>	€/Aktie €/share	4,32	39,8	3,09
Anzahl der ausgegebenen Aktien <i>Number of stocks outstanding</i>	'000 Stück shares '000	3.200	–	3.200

Aktienbesitz von Organmitgliedern Shares held by Directors and Officers

	Anfangsbestand ¹⁾ <i>Opening balance</i>	Zugang <i>Additions</i>	Abgang <i>Disposals</i>	Endbestand ²⁾ <i>Closing balance</i>
Bodo Ruthenberg Vorsitzender des Aufsichtsrats <i>Chairman of Supervisory Board</i>	2.101.040	–	–	2.101.040
Dr. Rolf Herbert Mitglied des Aufsichtsrats <i>Member of Supervisory Board</i>	25.000	–	–	25.000

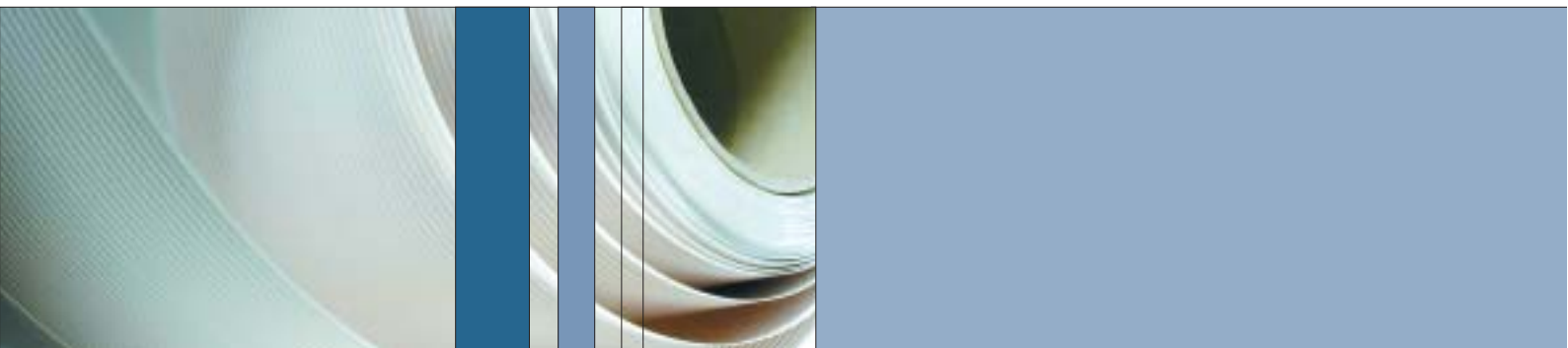
¹⁾ Bestand per 30. Juni 2002
Comparable figure as at June 30, 2002

²⁾ Bestand per 31. Dezember 2002
Number of shares held at December 31, 2002

³⁾ Vergleichszahlen jeweils zum 30. Juni 2002
Comparable figure as at June 30, 2002

**Bericht über das 2. Quartal und
das 1. Halbjahr des Geschäftsjahres 2002/2003**

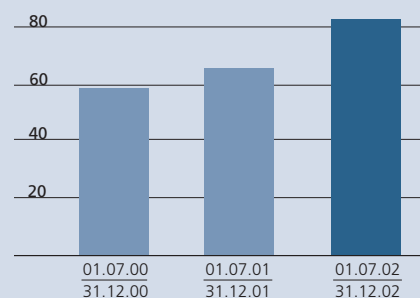
*Report on the 2nd Quarter and
1st Year-Half of Fiscal 2002/2003*



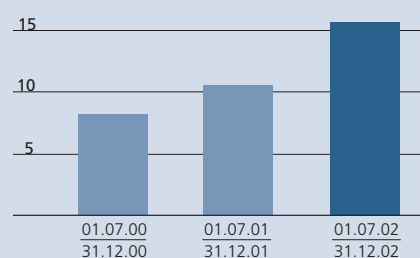
1. Juli 2002 – 31. Dezember 2002

July 1, 2002 – December 31, 2002

Umsatzentwicklung in Mio. €
Sales performance in € m



Ergebnis vor Zinsen und Steuern (ebit) in Mio. €
Earnings before interest and tax (ebit) in € m



Sehr geehrte Aktionäre,

auch im zweiten Quartal (Oktober – Dezember 2002) des laufenden Geschäftsjahres konnte unser Unternehmen bei anhaltend raschem Umsatzwachstum erneut eine überproportionale Ergebnissteigerung erzielen.

Beschleunigte Expansion

Ungeachtet der für unseren Konzern mit seinem umfangreichen Nordamerikageschäft weiterhin ungünstigen Wechselkursentwicklung übertraf unser konsolidierter Zweitquartalsumsatz mit 43,7 Mio. Euro den entsprechenden Vorjahreswert von 32,9 Mio. Euro um 32,8 %.

Erstmals in die Konsolidierung einbezogen ist unsere neue 100 % -ige Tochtergesellschaft Ruf Automotive GmbH, in die die Vermögenswerte der am 1. November vorigen Jahres von uns übernommenen Ruf Electronics GmbH eingebracht wurden. Aber auch ohne deren Umsatzbeitrag (3,2 Mio. Euro für die Monate November und Dezember 2002) hätte sich unser Konzernumsatz im Berichtsquartal immer noch um 23,1 % erhöht.

Für die ersten sechs Geschäftsmonate ergab sich damit unter Einbeziehung von Ruf im Jahresvergleich eine Umsatzausweitung um 22,2 % auf 81,4 Mio. Euro (Vorjahr: 66,6 Mio. Euro). Ohne den Ruf-Anteil hätte sich die Zunahme unseres Halbjahresumsatzes auf 17,4 % belaufen.

Dear Shareholders,

in the second quarter (October – December, 2002) of our current business year, our company once again managed to achieve above-proportional earnings growth while continuing to raise its sales rapidly.

Accelerated expansion

Although exchange rates kept developing unfavourably for our group with its extended North American activities, consolidated second-quarter turnover at Euro 43.7 m was up 32.8 % on the respective year-ago figure of Euro 32.9 m.

Included in the consolidation for the first time was our new 100 % subsidiary Ruf Automotive GmbH, into which the assets of Ruf Electronics GmbH, taken over by us as of November 1 of last year, were transferred. Yet even without Ruf's contribution (of Euro 3.2 m for the two months of November and December, 2002) to our group's total sales, the latter would have increased by 23.1 % in the quarter under review.

For the first six months of fiscal 2002/2003, group turnover including the Ruf share showed a year-on-year expansion of 22.2 % to Euro 81.4 m from Euro 66.6 m. Without Ruf, the rise would have amounted to 17.4 %.

In unserem bisher noch überwiegend europabasierten und daher weitgehend wechsellkurs-unempfindlichen Kabelgeschäft konnten wir in der ersten Geschäftsjahreshälfte ein Umsatzplus von 17,0 % gegenüber dem Vorjahr erzielen. Aber auch in unserem vergleichsweise stark von Wechselkursschwankungen betroffenen Geschäftsfeld Sitzheizungs- und Klimasitzsysteme haben wir 16,4 % mehr umgesetzt. Dabei schlug die in Nordamerika in kanadische Dollar erzielte 13,1 % -ige Umsatzsteigerung in der Euro-Umrechnung nur noch mit 1,8 % zu Buche.

Halbjahresergebnis wächst um die Hälfte

Spürbar zulegen konnten wir erneut beim Betriebsergebnis: Obwohl der Beitrag von Ruf noch negativ war, erbrachte das zweite Geschäftsvierteljahr mit 7,6 Mio. Euro (Vorjahr: 5,2 Mio. Euro) eine 44,4 % -ige Zunahme unseres operativen Konzernergebnisses. Im ersten Geschäftshalbjahr belief es sich auf 14,1 Mio. Euro, das waren 49,2 % mehr als im Vorjahresvergleichszeitraum mit 9,4 Mio. Euro.

Ebenfalls merklich erhöht hat sich unser Halbjahres-Finanzergebnis. Sehr positiv wirkten sich hier für unseren Konzern die vor dem Hintergrund unserer bedeutenden Nordamerika-Aktivitäten getätigten Kurssicherungsgeschäfte aus, die wir gemäß der Rechnungslegung nach US-GAAP mit ihrem Marktwert – dessen Realisierung aber noch aussteht – am Bilanzstichtag angesetzt haben.

Vor Steuern und Anteilen Dritter erreichte das Zweitquartalsergebnis unseres Konzerns 8,7 Mio. Euro und damit 41,5 % mehr als im Vorgeschäftsjahr mit 6,1 Mio. Euro. Der entsprechende Sechsmonatswert stellte sich auf 16,0 Mio. Euro, eine Zunahme von 49,3 % gegenüber der Vorjahresvergleichsperiode (10,7 Mio. Euro).

Gewinn je Aktie wiederum deutlich höher

Damit weisen wir – nach der DVFA/SG-Formel – für das Berichtshalbjahr ein abermals kräftig gesteigertes Ergebnis je Aktie von 3,00 Euro nach 2,12 Euro vor Jahresfrist aus.

Umfangreiche Eigenfinanzierungen

Deutlich positiv war erneut unser Cash-Flow. Nach der DVFA/SG-Formel berechnet erreichte er in der ersten Geschäftsjahreshälfte 13,8 Mio. Euro. Dies erlaubte uns die Eigenfinanzierung sowohl unserer Investitionen in Sachanlagen als auch in der Übernahme des Sensorherstellers Ruf im November letzten Jahres.

Our harness business – most of which is still Europe-based to date and is, hence, largely insensitive to exchange rate fluctuations – saw its turnover grow by 17.0 % on the year during the first fiscal year-half. But we also achieved a 16.4 % sales plus in our seat heating and ventilated seat systems division which is relatively strongly affected by exchange rate movements. The two-digit increase was recorded despite the fact that translated into euros, the sales rise in our North American business of 13.1 % in Canadian dollars came down to a mere 1.8 %.

Six-month result up one-half

We once again managed to boost our operating result noticeably: even with a still a negative contribution on the part of our new subsidiary Ruf, second-quarter operating income of our group at Euro 7.6 m was up 44.4 % on the year from Euro 5.2 m. For the first fiscal year-half, the year-on-year increase – to Euro 14.1 m from Euro 9.4 m – even amounted to 49.2 %.

The financial result for the first six business months was likewise substantially higher than a year ago, not least owing to the favourable impact of the hedge transactions we effected against the background of our important North American activities: for these hedge deals were recognised at their market value on the balance sheet date in accordance with our accounting pursuant to US GAAP, although such value will only be realised at a later date.

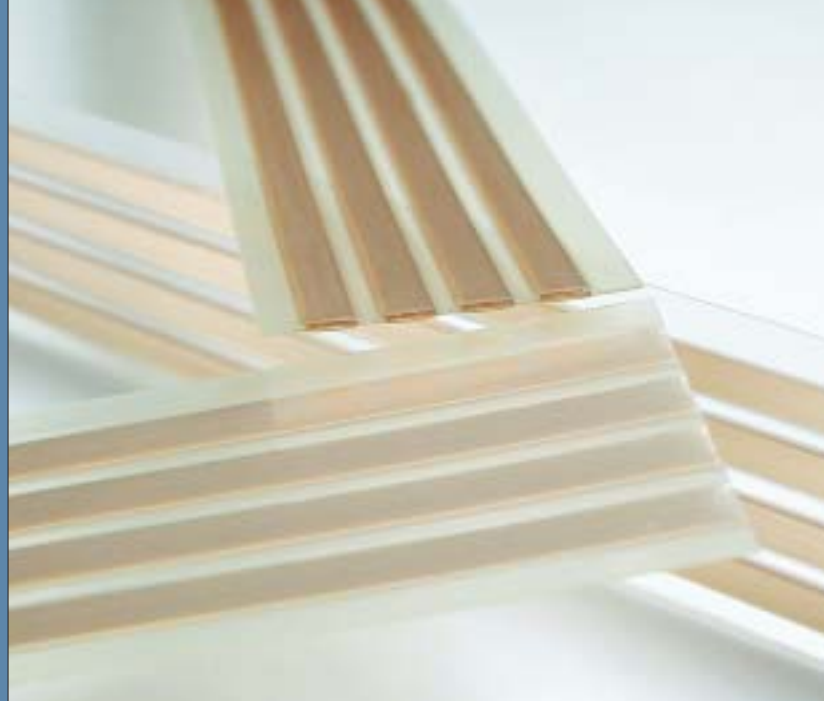
Second-quarter group income before taxes and minority interests reached Euro 8.7 m, a 41.5 % year-on-year rise from Euro 6.1 m. The respective six-month figure amounted to Euro 16.0 m, up 49.3 % from Euro 10.7 m in the comparable year-ago period.

Earnings per share markedly up again

Applying the DVFA/SG formula (developed by the Association of German Financial Analysts), our six-month earnings per share were thus once again markedly higher at Euro 3.00, as against Euro 2.12 a year earlier.

Sizeable self-financing

Our group's cash flow was once more distinctly positive. According to the respective DVFA/SG formula, it reached Euro 13.8 m during the first fiscal year-half. This enabled us to self-finance both our investments in fixed assets and the acquisition last November of sensor manufacturer Ruf.



Ruf-Integration nach Plan

Die Integration von Ruf samt ungarischer Produktions-tochter Ruf Kft. in unseren Konzern sowie die damit verbundene Umstrukturierung verlaufen planmäßig. In Ungarn werden zwischen unserem Tochterunternehmen W.E.T. Kft. und der Ruf Kft. in den Bereichen Logistik und Cash Management inzwischen schon erste Synergien erfolgreich umgesetzt. In Deutschland befindet sich der Umzug der meisten Ruf-Mitarbeiter aus dem nahe gelegenen Höhenkirchen an unseren Stammsitz und ihren künftigen Beschäftigungsort Odelzhausen in Vorbereitung. Ausgesprochen positiv sind die bisherigen Reaktionen der Kunden unserer neuen Tochter Ruf. Ihr bisher vornehmlich auf Europa ausgerichtetes Geschäft wollen wir künftig geographisch stärker differenzieren. Bereits angelaufen sind mittlerweile die Planungen für einen Ausbau der Aktivitäten in Nordamerika.

Kabeltechnik jetzt voll in Ungarn konzentriert

Das Kabelgeschäft unseres Konzerns ist inzwischen vollständig in Ungarn konzentriert, wo wir im vergangenen Jahr an unserem bestehenden Standort Pilisszentiván bei Budapest unser neues Technologiezentrum für Kabeltechnik in Betrieb genommen haben.

Per 1. Januar dieses Jahres wurde dort die HyLoK Kft. gegründet. In dieser 100 %-igen Tochter sind nun entsprechend unserer Langfriststrategie die gesamten Flachbandkabel-Aktivitäten unseres Konzerns zusammengefasst.

Integration of Ruf according to plan

The integration of Ruf - with its Hungarian manufacturing subsidiary Ruf Kft. included - into our group of companies, as also the restructuring this involves, are proceeding according to plan. In Hungary, the first synergy advantages between Ruf Kft. and our Hungarian subsidiary W.E.T. Kft. are meanwhile producing themselves in the fields of logistics and cash management. In Germany, we are currently preparing the relocation of most of Ruf's staff to their future working place at our company's central site at Odelzhausen, from neighbouring Höhenkirchen where Ruf was based.

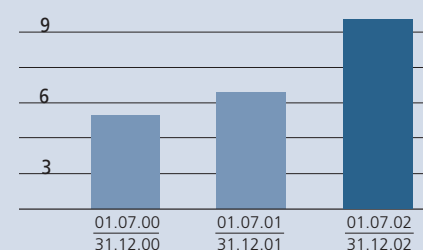
The reactions to date by the customers of Ruf have been most favourable. We intend to fan out the activities of our new subsidiary, so far largely Europe-orientated, to a greater extent geographically, and have in the meantime already started to plan an expansion in North America.

Harness technology now fully concentrated in Hungary

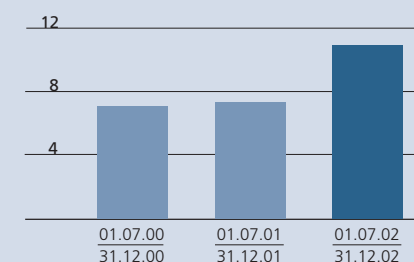
The harness business of our group has meanwhile been fully concentrated in Hungary, where our new harness technology centre at our company's existing site at Pilisszentiván near Budapest began its operations last year.

As of January 1 of this year, we have also set up HyLoK Kft. there. In accordance with our long-term strategy, we have combined all of our group's flat cable activities in this new 100% subsidiary.

Periodenüberschuss in Mio. €
Net profit of period in € m



Investitionen in Mio. €
Investments in € m



Im Rahmen dieser konzerninternen Umstrukturierung wurde im Berichtsvierteljahr planmäßig auch die Kabelfertigung aus unserer bisherigen hessischen Betriebsstätte Schlüchtern nach Ungarn verlegt. Sämtliche hierdurch bedingten Kosten sind in den Zweitquartalszahlen bereits berücksichtigt.

Die mit der Betriebsverlagerung einhergehenden Lieferanspannungen konnten wir inzwischen weitestgehend überwinden. Generell sehen wir uns jedoch derzeit noch mit Bezugsgespässen bei den für die Kabelherstellung benötigten Folien konfrontiert, denn nicht immer werden diese bisher in ausreichender Menge in der von uns geforderten Qualität geliefert.

Vor diesem Hintergrund erklärt sich, dass einer unserer wichtigen Kunden in Deutschland wieder von Flachbandkabeln zu Rundkabeln zurückgekehrt ist. Trotz großer gemeinsamer Anstrengungen erwies es sich in diesem Fall als nicht möglich, gleich bleibend qualitätsgerechte Lieferungen von dem für dieses Projekt von allen beteiligten Parteien ausgesuchten Folienhersteller zu erreichen.

Bei Flachbandkabelprojekten mit anderen Kunden ist es uns aber gelungen, erfolgreich mit Alternativlieferanten zusammenzuarbeiten. Eine weitere Verbesserung der Lieferantenbeziehungen im Bereich Kabeltechnik bleibt jedoch angesichts des sehr hohen Wachstumspotenzials für die Verwendung von Flachbandkabeln im Automobilbau für unseren Konzern ein vorrangiges Ziel.

In the scope of this intra-group restructuring, that part of our harness production which was still located at our Hessian site of Schlüchtern was moved to Hungary in the second fiscal quarter as planned.

The delivery strains resulting from this relocation could be overcome to a great extent in the meantime. Most generally, though, for the time being we find ourselves still confronted with purchase bottlenecks as regards the foils we need for our harness production – given that to date, sufficient quantities of these are not always delivered in the quality we demand.

It is against the background of this situation that the return to round cables from flat cables of an important customer of ours in Germany must be seen: great joint efforts notwithstanding, it proved impossible in this case to assure deliveries in unchanging appropriate quality from the foil manufacturer chosen for this project by all parties concerned.

We did, however, manage to co-operate successfully with alternative foil producers for other customers involved in different flat cable projects. Yet given the very high potential for the future use of flat cables in automobile construction, a further improvement of the supply channels in the harness technology area remains a foremost aim for our group.



China-Neubau voll im Plan

Problemlos verläuft der Aufbau unseres neuen Produktionsstandortes in Langfang bei Peking. Mit den dortigen Bauarbeiten wurde Ende November letzten Jahres begonnen, und bereits für Ende März ist die Fertigstellung der Produktionsstätte für die Herstellung von Sitzheizungen und Kabeln vorgesehen. Mit begleitenden Aktivitäten zur Betriebsaufnahme in China noch in diesem Jahr liegen wir gleichfalls voll im Plan.

Weiter gutes Gesamtjahr erwartet

Wir gehen aus heutiger Sicht davon aus, dass wir in der zweiten Geschäftsjahreshälfte an das gute Halbjahresergebnis anknüpfen können, und erwarten deshalb unverändert ein erfreuliches Gesamtjahr 2002/2003.

Vorbehaltlich einer für unseren Konzern nicht allzu ungünstigen Wechselkursentwicklung setzen wir unser Umsatzziel für das gesamte laufende Geschäftsjahr mit 175 bis 185 Mio. Euro an. Auf dieser Basis rechnen wir wie bisher insgesamt mit einer Ertragssteigerung mindestens proportional zum Umsatzwachstum.

Odelzhausen, im Februar 2003

Der Vorstand

New China site proceeding fully on plan

Building our new production site at Langfang near Beijing is proceeding without difficulties. Construction work there began at the end of last November, and our manufacturing plant for seat heaters and cables is supposed to be completed by the end of next month. Our activities to support the start of operations in China still this year are likewise developing entirely as planned.

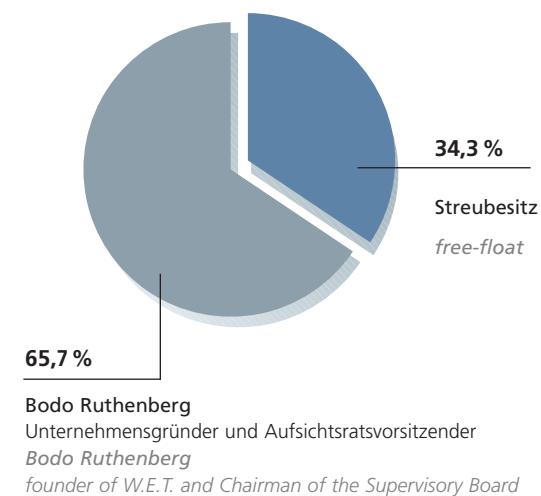
Continued expectation of good full year

As of today, we expect to be able to carry on in the second fiscal year-half much along the same lines as during the first six business months with their very good results. We do, therefore, anticipate a satisfying full fiscal 2002/2003.

Provided that exchange rates will not develop all too unfavourably for our group, we have set a sales target of Euro 175 m to Euro 185 m for the whole current business year. On this basis, we keep expecting a rise in our earnings that will at least match our sales expansion.

Odelzhausen, February 2003

The Board of Managing Directors



Informationen zur W.E.T.-Aktie

Information on the W.E.T. share

ISIN-Nr. ISIN No.	DE 000 508 160 8
Wertpapier-Kenn-Nummer German securities identification no.	508 160
Aktiengattung Type of share	Inhaber-Stückaktien bearer stock
Börsenkürzel Stock market abbreviation	WETG
Anzahl der Aktien Number of shares	3.200.000
Marktkapitalisierung Market capitalization	120 Mio. Euro 120 m €
Handelssegment/Index Trading segment/index	Prime Standard SDAX
Branchenschlüssel Industry code	Automobilzulieferer automobile suppliers
Designated Sponsors	ING BHF-Bank HSBC Trinkaus & Burkhardt

Investor-Relations-Kalender Investor-Relations dates

27. Februar 2003
February 27, 2003

Veröffentlichung der Zahlen des zweiten Geschäftsquartals und Halbjahresbericht 2002/2003
Publication of the figures for the second quarter 2002/2003

27. Februar 2003
February 27, 2003

Analystenkonferenz in Frankfurt am Main
Analysts' Conference in Frankfurt/Main

27. Mai 2003
May 27, 2003

Veröffentlichung der Zahlen der ersten 9 Monate 2002/2003
Publication of the figures for the first 9 months of 2002/2003

30. September 2003
September 30, 2003

Bilanz-Presskonferenz, Analystenkonferenz in München
Results Press conference, Analysts' Conference in Munich

27. November 2003
November 27, 2003

Hauptversammlung 2003
Annual General Meeting

27. November 2003
November 27, 2003

Veröffentlichung der Zahlen des ersten Geschäftsquartals 2003/2004
Publication of the figures for the first quarter 2003/2004

Aktiva Assets	zum 31. Dezember 2002 as at December 31, 2002		zum 30. Juni 2002 as at June 30, 2002	
	T€ €'000	in %	T€ €'000	in %
Flüssige Mittel <i>Cash and cash equivalents</i>	18.500	13,4	18.622	15,3
Wertpapiere <i>Securities</i>	3.106	2,2	3.016	2,5
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Accounts receivable</i>	21.980	15,9	24.413	20,1
Kurzfristige latente Steuern <i>Short-term deferred tax assets</i>	1.196	0,9	-	-
Vorräte <i>Inventories</i>	23.469	17,0	14.256	11,8
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände <i>Other short-term assets</i>	7.052	5,1	6.767	5,6
Kurzfristiges Vermögen Total current assets	75.303	54,5	67.074	55,3
Anlagevermögen <i>Property and equipment</i>	54.296	39,2	47.008	38,8
Wertpapiere <i>Securities</i>	5.267	3,8	5.429	4,5
Langfristige latente Steuern <i>Long-term deferred tax assets</i>	2.615	1,9	827	0,7
Sonstige langfristige Vermögensgegenstände <i>Other long-term assets</i>	893	0,6	881	0,7
Bilanzsumme Balance sheet total	138.374	100,0	121.219	100,0

Passiva Liabilities	zum 31. Dezember 2002 as at December 31, 2002		zum 30. Juni 2002 as at June 30, 2002	
	T€ €'000	in %	T€ €'000	in %
Kurzfr. Darlehen und kurzfr. Anteil an langfr. Darlehen <i>Short-term loans and short-term portion of long-term loans</i>	5.548	4,0	3.178	2,6
Kurzfristige Verbindlichkeiten aus Finanzierungsleasing <i>Short-term liabilities from financial leasing</i>	815	0,6	777	0,6
Kurzfristige latente Steuern <i>Short-term deferred tax liabilities</i>	326	0,2	136	0,1
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Accounts payable</i>	11.140	8,1	7.253	6,0
Kurzfristige Pensionsrückstellungen <i>Short-term pension reserves</i>	109	0,1	74	0,1
Sonstige kurzfristige Rückstellungen und Verbindlichkeiten <i>Other short-term liabilities</i>	20.191	14,6	17.732	14,6
Kurzfristige Verbindlichkeiten Short-term liabilities	38.129	27,6	29.150	24,0
Langfristige Verbindlichkeiten gegenüber Kreditinstituten <i>Long-term bank debt</i>	23.746	17,2	23.423	19,3
Langfristige Finanzleasingverpflichtungen <i>Long-term liabilities from financial leasing</i>	594	0,4	992	0,8
Langfristige latente Steuern <i>Long-term deferred tax liabilities</i>	431	0,3	263	0,2
Pensionsrückstellungen <i>Long-term pension reserves</i>	3.146	2,3	1.600	1,3
Sonstige langfristige Rückstellungen und Verbindlichkeiten <i>Other long-term liabilities</i>	1.774	1,3	558	0,5
Langfristige Verbindlichkeiten Long-term liabilities	29.691	21,5	26.836	22,1
Verbindlichkeiten insgesamt Liabilities	67.820	49,1	55.986	46,1
Anteile anderer Gesellschafter Minority interest	87	0,1	49	0,1
Grundkapital <i>Equity Capital</i>	9.600	6,9	9.600	7,9
Kapitalrücklage <i>Capital reserves</i>	18.319	13,2	18.319	15,1
Bilanzgewinn <i>Net profit</i>	44.992	32,5	37.632	31,1
Sonstiges Comprehensive Income/(Loss) <i>Other Comprehensive Income/(Loss)</i>	- 2.444	- 1,8	- 367	- 0,3
Eigenkapital Shareholders' equity	70.467	50,8	65.184	53,8
Bilanzsumme Balance sheet total	138.374	100,0	121.219	100,0

W.E.T. Automotive Systems AG
Konzern-GuV (nach US-GAAP) ungeprüft
Consolidated Profit & Loss Account (US-GAAP) unaudited

	1. Okt. 2002 - 31. Dez. 2002 Oct. 1, 2002 - Dec. 31, 2002		1. Okt. 2001 - 31. Dez. 2001 Oct. 1, 2001 - Dec. 31, 2001	
	T€ €'000	in %	T€ €'000	in %
Umsatzerlöse <i>Sales</i>	43.658	100,0	32.864	100,0
Herstellungskosten d. zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen <i>Cost of sales</i>	- 25.911	- 59,4	- 19.815	- 60,3
Bruttoergebnis vom Umsatz Gross profit on sales	17.747	40,6	13.049	39,7
Vertriebskosten <i>Selling expense</i>	- 3.364	- 7,7	- 2.756	- 8,4
Forschungs- und Entwicklungskosten <i>Research & development expense</i>	- 3.951	- 9,0	- 3.312	- 10,1
Allgemeine Verwaltungskosten <i>General administrative expense</i>	- 3.112	- 7,1	- 1.971	- 6,0
Sonstige Erträge <i>Other income</i>	257	0,6	239	0,7
Operatives Ergebnis Result from operations	7.577	17,4	5.249	15,9
Zinserträge/-aufwendungen (-) <i>Interest income/expenditure (-)</i>	- 144	- 0,3	- 111	- 0,3
Währungsgewinne/-verluste (-) <i>Currency gains/losses (-)</i>	536	1,2	578	1,8
Bewertungsänderung Finanzinstrumente <i>Valuation adjustment on financial instruments</i>	715	1,6	419	1,3
Periodenüberschuss vor Steuern Net income for the period before taxes	8.684	19,9	6.135	18,7
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag <i>Income taxes</i>	- 3.463	- 7,9	- 2.436	- 7,4
Periodenüberschuss vor Anteilen anderer Gesellschafter Period surplus before allocations to other shareholders	5.221	12,0	3.699	11,3
Auf Anteile anderer Gesellschafter entfallender Verlust <i>Proportions of loss allocated to other shareholders</i>	42	0,1	78	0,2
Periodenüberschuss Consolidated net income for the period	5.263	12,1	3.777	11,5
Gewinnvortrag <i>Profit carried forward</i>	35.392		23.187	
Bilanzgewinn <i>Net profit</i>	40.655		26.964	

W.E.T. Automotive Systems AG
Konzern-GuV (nach US-GAAP) ungeprüft
Consolidated Profit & Loss Account (US-GAAP) unaudited

	1. Juli 2002 - 31. Dez. 2002 July 1, 2002 - Dec. 31, 2002		1. Juli 2001 - 31. Dez. 2001 July 1, 2001 - Dec. 31, 2001	
	T€ €'000	in %	T€ €'000	in %
Umsatzerlöse <i>Sales</i>	81.422	100,0	66.623	100,0
Herstellungskosten d. zur Erzielung der Umsatzerlöse erbrachten Leistungen <i>Cost of sales</i>	- 48.855	- 60,0	- 41.391	- 62,1
Bruttoergebnis vom Umsatz Gross profit on sales	32.567	40,0	25.232	37,9
Vertriebskosten <i>Selling expense</i>	- 6.223	- 7,6	- 5.556	- 8,3
Forschungs- und Entwicklungskosten <i>Research & development expense</i>	- 7.326	- 9,0	- 6.345	- 9,5
Allgemeine Verwaltungskosten <i>General administrative expense</i>	- 5.406	- 6,6	- 4.254	- 6,4
Sonstige Erträge <i>Other income</i>	443	0,5	345	0,5
Operatives Ergebnis Result from operations	14.055	17,3	9.422	14,2
Zinserträge/-aufwendungen (-) <i>Interest income/expenditure (-)</i>	- 470	- 0,6	- 392	- 0,6
Währungsgewinne/-verluste (-) <i>Currency gains/losses (-)</i>	1.487	1,8	1.110	1,7
Bewertungsänderung Finanzinstrumente <i>Valuation adjustment on financial instruments</i>	946	1,2	592	0,9
Periodenüberschuss vor Steuern Net income for the period before taxes	16.018	19,7	10.732	16,2
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag <i>Income taxes</i>	- 6.387	- 7,8	- 4.026	- 6,0
Periodenüberschuss vor Anteilen anderer Gesellschafter Period surplus before allocations to other shareholders	9.631	11,9	6.706	10,2
Auf Anteile anderer Gesellschafter entfallender Gewinn (Vj. Verlust) <i>Proportions of profit allocated to other shareholders (previous year: loss)</i>	- 31	- 0,1	73	0,1
Periodenüberschuss Consolidated net income for the period	9.600	11,8	6.779	10,3
Gewinnvortrag <i>Profit carried forward</i>	35.392		23.187	
Bilanzgewinn <i>Net profit</i>	44.992		29.966	
Gewinn je Aktie bezogen auf den Periodenüberschuss und die Anzahl der Aktien (in €) <i>Earnings per share based on net income for the period and on number of shares (in €)</i>	3,00		2,12	

W.E.T. Automotive Systems AG
Konzernkapitalflussrechnung (nach US-GAAP) ungeprüft
Consolidated cash flow (US-GAAP) unaudited

	2002 T€ €'000	2001 T€ €'000
Operativer Bereich <i>Result from operations</i>		
Periodenüberschuss <i>Net income for the period</i>	9.600	6.779
Abschreibungen <i>Depreciation and amortization</i>	4.273	3.540
Veränderungen der langfristigen Rückstellungen: <i>Changes of long-term reserves:</i>		
Pensionsrückstellungen <i>Pension reserves</i>	116	61
Veränderung der langfristigen Rückstellungen <i>Changes of long-term reserves</i>	- 174	- 499
Cash-Flow nach DVFA/SG <i>Cash flow according to DVFA/SG</i>	13.815	9.881
Überleitung zum Mittelzufluss aus dem operativen Bereich: <i>Cash inflows from operations:</i>		
Wertberichtigungen auf Forderungen <i>Value adjustments on accounts receivable</i>	- 224	223
Verluste aus dem Abgang von Anlagegegenständen <i>Losses from the sale of assets</i>	251	66
Auf Anteile anderer Gesellschafter entfallender Gewinn (Vj. Verlust) <i>Profit allocated to other shareholders (previous year: loss)</i>	38	- 73
Latente Steuern <i>Deferred taxes</i>	332	138
Veränderung der Vermögensgegenstände und Schulden des operativen Bereichs: <i>Adjustments to assets and liabilities from operations:</i>		
Verkauf von Trading-Wertpapieren <i>Sale of trading securities</i>	6.584	3.805
Kauf von Trading-Wertpapieren <i>Purchase of trading securities</i>	- 6.600	- 4.500
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen <i>Accounts receivable</i>	5.277	720
Vorräte <i>Inventories</i>	- 4.627	- 322
Sonstige kurzfristige Vermögensgegenstände <i>Other short-term assets</i>	-101	564
Sonstige langfristige Vermögensgegenstände <i>Other long-term assets</i>	-12	- 108
Verbindlichkeiten aus Lieferungen und Leistungen <i>Accounts payable</i>	2.473	- 2.443
Rückstellungen und sonstige kurzfristige Verbindlichkeiten <i>Provisions and other short-term liabilities</i>	- 4.088	349
Sonstige nicht zahlungswirksame Aufwendungen und Erträge <i>Other expenses and income not effecting payments</i>	88	- 47
Bereinigung wechsellkursbedingter Wertänderungen <i>Currency translation adjustments</i>	- 1.468	- 1.765
Mittelzufluss aus dem operativen Bereich <i>Cash inflow from operations</i>	11.738	6.488
Übertrag <i>Carried over</i>	11.738	6.488

W.E.T. Automotive Systems AG
Konzernkapitalflussrechnung (nach US-GAAP) ungeprüft
Consolidated cash flow (US-GAAP) unaudited

	2002 T€ €'000	2001 T€ €'000
Übertrag <i>Carried over</i>	11.738	6.488
Investitionsbereich <i>Investment activities</i>		
Investitionen im Anlagevermögen <i>Investments in intangible assets, property and equipment</i>	- 10.938	- 7.255
Anschaffungskosten Ruf <i>Acquisition costs of Ruf</i>	- 881	-
Erlöse aus dem Abgang von Gegenständen des Anlagevermögens <i>Revenue from the sale of fixed assets</i>	517	74
Mittelabfluss aus dem Investitionsbereich <i>Cash outflow from investment activities</i>	- 11.302	- 7.181
Finanzierungsbereich <i>Financial operations</i>		
Erhöhung/Tilgung der kurzfristigen Bankverbindlichkeiten <i>Increase/decrease in short-term bank liabilities</i>	2.370	4.277
Erhöhung der langfristigen Bankverbindlichkeiten <i>Increase in long-term bank liabilities</i>	1.278	2.458
Tilgung der langfristigen Bankverbindlichkeiten <i>Decrease in long-term bank debt</i>	- 955	- 333
Dividendenzahlung W.E.T. AG <i>Payment dividends W.E.T. AG</i>	- 2.240	- 2.240
Tilgung von kapitalisierten Leasingverpflichtungen <i>Decrease in capitalised lease obligations</i>	- 360	- 363
Mittelzufluss aus dem Finanzierungsbereich <i>Cash inflow from financial operations</i>	93	3.799
zahlungswirksame Veränderungen des Finanzmittelbestandes <i>Adjustments to available funds</i>	529	3.106
wechsellkursbedingte Veränderungen des Finanzmittelbestandes <i>Adjustments to available funds necessitated by currency developments</i>	- 989	- 135
Veränderungen des Finanzmittelbestandes <i>Adjustments to available funds</i>	- 460	2.971
Finanzmittelbestand Ruf zum 1. November 2002 <i>Available funds of Ruf as at November 1, 2002</i>	338	-
Finanzmittelbestand zum 1. Juli 2002 bzw. 2001 <i>Available funds as at July 1, 2002 and 2001</i>	18.622	11.405
Finanzmittelbestand zum 31. Dezember 2002 bzw. 2001 <i>Available funds as at December 31, 2002 and 2001</i>	18.500	14.376
Gezahlte Steuern <i>Taxes paid</i>	6.922	
Gezahlte Zinsen <i>Interest paid</i>	772	

W.E.T. Automotive Systems Aktiengesellschaft
Konzern-Eigenkapitalentwicklung (nach US-GAAP) ungeprüft
Consolidated shareholders' equity (US-GAAP) unandited

	Grundkapital Capital Stock T€ /€ '000	Kapital- rücklage Capital reserve T€ /€ '000	Bilanz- gewinn Net profit T€ /€ '000	Sonstiges Comprehensive Income/(Loss) Other C. I./L. T€ /€ '000	Gesamt Total T€ /€ '000
Stand 1. Juli 2000 <i>Balance as at July 1, 2000</i>	8.181	19.738	14.808	1.632	44.359
Comprehensive Income:					
<i>Comprehensive Income:</i>					
Jahresüberschuss <i>Net Income for the year</i>	-	-	10.619	-	10.619
Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung <i>Currency translation adjustments</i>	-	-	-	2.821	2.821
Comprehensive Income, gesamt <i>Comprehensive Income, total</i>	-	-	10.619	2.821	13.440
Kapitalerhöhung aus Gesellschaftsmitteln <i>Increase in capital stock from company funds</i>	1.419	- 1.419	-	-	-
Stand 30. Juni 2001 <i>Balance as at June 30, 2001</i>	9.600	18.319	25.427	4.453	57.799
Comprehensive Income:					
<i>Comprehensive Income:</i>					
Jahresüberschuss <i>Net Income for the year</i>	-	-	14.445	-	14.445
Marktwertänderung Wertpapiere <i>Change in current value of securities</i>	-	-	-	- 91	- 91
Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung <i>Currency translation adjustments</i>	-	-	-	- 4.729	- 4.729
Comprehensive Income, gesamt <i>Comprehensive Income, total</i>	-	-	14.445	- 4.820	9.625
Dividendenzahlung W.E.T. AG <i>Payment dividends W.E.T. AG</i>	-	-	- 2.240	-	- 2.240
Stand 30. Juni 2002 <i>Balance as at June, 30 2002</i>	9.600	18.319	37.632	- 367	65.184
Comprehensive Income:					
<i>Comprehensive Income:</i>					
Periodenüberschuss <i>Net Income for the period</i>	-	-	9.600	-	9.600
Marktwertänderung Finanzinstrumente <i>Change in current value of financial instruments</i>	-	-	-	376	376
Unterschiedsbeträge aus der Währungsumrechnung <i>Currency translation adjustments</i>	-	-	-	- 2.453	- 2.453
Comprehensive Income, gesamt <i>Comprehensive Income, total</i>	-	-	9.600	- 2.077	7.523
Dividendenzahlung W.E.T. AG <i>Dividend payment W.E.T. AG</i>	-	-	- 2.240	-	- 2.240
Stand 31. Dezember 2002 <i>Balance as at December, 31 2002</i>	9.600	18.319	44.992	- 2.444	70.467

W.E.T. Automotive Systems Aktiengesellschaft
Anhang zum Konzernabschluss
Akquisitionen

Übernahme von Ruf Electronics

Am 1. November 2002 hat die W.E.T. AG das Geschäft der Ruf Electronics (Ruf) von der Knowles Inc., einem US-amerikanischen Elektronikhersteller, erworben. Die Ergebnisse von Ruf sind ab dem Erwerbszeitpunkt in den Konzernabschluss einbezogen worden. Ruf ist in erster Linie Hersteller von potentiometer-basierenden Sensoren für die Automobilindustrie. Die Übernahme wurde von der W.E.T. AG aus dem operativen Cash-Flow finanziert.

Die Aufteilung des Kaufpreises ist auf vorläufiger Basis durchgeführt worden. Sofern zusätzliche Informationen verfügbar werden, ist mit angemessenen Anpassungen zu rechnen. Nachfolgend eine Übersicht der geschätzten angemessenen Marktwerte der erworbenen Vermögensgegenstände und der übernommenen Verbindlichkeiten zum Erwerbszeitpunkt:

	(in Tsd. Euro)
Umlaufvermögen	10.117
Sachanlagen	12.587
Erworbene Vermögenswerte insgesamt	22.704
Kurzfristige Verbindlichkeiten	6.365
Anschaffungskosten	881
Langfristige Verbindlichkeiten	1.485
Übernommene Verbindlichkeiten insgesamt	8.731
Unterschiedsbetrag	13.973

Der Unterschiedsbetrag von Euro Tsd. 13.973 wurde wie folgt verteilt:

	(in Tsd. Euro)
Verminderung der Buchwerte von Gegenständen des Anlagevermögens	11.562
Restrukturierungskosten	3.000
Eventualverbindlichkeit	2.370
Aktive latente Steuern	- 2.959
Unterschiedsbetrag	13.973

Im Zusammenhang mit der Übernahme entstehen der W.E.T. Restrukturierungskosten in Höhe von Euro Tsd. 3.000 als Folge von Personalintegrationskosten, Zusammenlegungen von Betriebsstätten sowie durch vertragliche Verpflichtungen. Diese Kosten sind von der W.E.T. als zum Erwerbszeitpunkt übernommene Verbindlichkeiten bilanziert worden. Sie setzen sich zusammen aus Euro Tsd. 500 an Personalintegrationskosten, Euro Tsd. 200 an Aufwendungen für Teilbetriebsverlagerungen und Euro Tsd. 2.300 aufgrund von vertraglichen Verpflichtungen einschließlich Mietverträgen.

Die Eventualverbindlichkeit besteht aus einer vertraglich vereinbarten, bedingten Kaufpreiszahlung, welche die Gesellschaft zu leisten hat, falls bestimmte vorgegebene Bruttogewinnmargen vom Umsatz des Ruf-Geschäfts in den drei dem Erwerbszeitpunkt folgenden Kalenderjahren erreicht oder übertroffen werden. Die Verpflichtung endet am 31. Dezember 2005 und wird in drei Raten von je US\$ 1.000.000,- am 31. Dezember 2003, 2004 bzw. 2005 fällig. Die Eventualverbindlichkeit wurde nur bis zu der Höhe bilanziell berücksichtigt, zu der die erworbenen Vermögensgegenstände die übernommenen Verbindlichkeiten einschließlich der Übernahmekosten per Erwerbszeitpunkt überschreiten.

W.E.T. Automotive Systems Aktiengesellschaft

Notes to consolidated Financial Statements

Acquisitions

Ruf Electronics Acquisition

On November 1, 2002, W.E.T. acquired the Ruf electronics business (Ruf) from Knowles Inc., a US-based electronics manufacturer. The results of Ruf have been included in the consolidated financial statements from the date of acquisition. Ruf is primarily a manufacturer of potentiometer based sensors for the automotive industry. This acquisition was financed with proceeds from internal cash flows.

The purchase price allocation has been prepared on a preliminary basis, and reasonable changes are expected as additional information becomes available. Following is a summary of the estimated fair values of the assets acquired and liabilities assumed as of the date of the acquisition:

	(Euros in thousands)
Current assets	10,117
Property, plant and equipment	12,587
Total assets acquired	22,704
Current liabilities	6,365
Acquisition costs	881
Long-term liabilities	1,485
Total liabilities assumed	8,731
Negative Goodwill	13,973

The negative goodwill of k € 13,973 was allocated as indicated below:

	(Euros in thousands)
Reduction of book value of certain noncurrent assets	11,562
Restructuring cost	3,000
Contingent liability	2,370
Deferred Tax Asset	- 2,959
Total Negative Goodwill	13,973

In connection with the acquisition, the Company incurred € 3,000 k of restructuring costs as a result of personnel integration cost, the elimination of duplicate facilities and contract terminations. Such costs have been recognized by the Company as a liability assumed as of the acquisition date.

These restructuring costs consisted of € 500 k employee integration costs, € 200 k related to the closure of facilities and € 2,300 k for contract terminations including lease contracts.

The contingent liability consists of a contractual earn-out provision which the Company has to fulfil if certain gross profit margin targets generated by the Ruf business in the next three calendar years after the acquisition are met or exceeded. The obligation expires on December 31, 2005 and is due in three instalments of \$ 1,000,000 each on December 31, 2003, 2004 and 2005 respectively.

The contingent liability is recognized to the extent that the assets acquired exceed the liabilities including the acquisition costs as of acquisition date.

Für Rückfragen:

Further information:

Dieter Haap, Finanzvorstand/CFO
Heike Weber, Shareholder Office

Rudolf-Diesel-Straße 12
85235 Odelzhausen
Telefon 08134.933-933
Fax 08134.933-401
E-Mail shareholder.office@wet.de
<http://www.wet.de>

Impressum:

Imprint:

Copyright © Februar 2003
W.E.T. Automotive Systems Aktiengesellschaft
Odelzhausen

Konzeption und Realisation:
CONSIGNO CONSULTANTS
Gesellschaft für Finanzkommunikation mbH
Offenbach am Main

W.E.T. Automotive Systems Aktiengesellschaft



W.E.T. Automotive Systems AG

Rudolf-Diesel-Straße 12
D-85235 Odelzhausen
Telefon 08134.933-0
Telefax 08134.933-401
Internet www.wet.de